

営業職(若手～係長・マネージャークラス)対象

営業の原理原則を実践し業績アップ！ 営業力強化セミナー



本セミナーでは、(1)営業職に求められる考え方と行動を強化する
 (2)営業の原理原則を学ぶ
 (3)今期の目標必達のためのPDCAマネジメントで具体策をつくる
 について講義・トレーニング・ディスカッションを通じて、実践的に学んでいただきます。

日時 2024年 **6月5日** (水) 9:30～16:30

会場 函館商工会議所 3階会議室 (函館市若松町7-15)

対象 営業職の若手～中堅クラス および 営業の係長・マネージャークラスの方

受講料 無料 **主催** 函館商工会議所

定員 40名 (先着順締切)

講師 経営コンサルタント
 株式会社 クラーク総研 代表取締役 前田 正秀 氏

問合せ 函館商工会議所 経営支援課 (TEL 23-1181)



コンサルタント歴33年。
 大手上場コンサルタント
 会社を経て、2000年に
 創業。これまでサポート
 した企業は5,000社を
 超える。

詳しいカリキュラム & お申込みは **次ページへ**