

営業職(若手～係長・マネージャークラス)対象

営業の原理原則を実践し業績アップ！ 営業力強化セミナー



本セミナーでは、(1)営業職に求められる考え方と行動を強化する
(2)営業の原理原則を学ぶ
(3)今期の目標必達のためのPDCAマネジメントで具体策をつくる
について講義・トレーニング・ディスカッションを通じて、実践的に学んでいただきます。

日時 令和5年 **9月6日** (水) 13:30～17:30

会場 函館商工会議所 会議室 (函館市若松町7-15)

対象 営業職の若手～中堅クラス および 営業の係長・マネージャークラスの方

受講料 無料 **主催** 函館商工会議所

定員 30名 (先着順締切)

講師 経営コンサルタント
株式会社 クラーク総研 代表取締役 前田 正秀 氏



コンサルタント歴33年。
大手上場コンサルタント
会社を経て、2000年に
創業。これまでサポート
した企業は5,000社を
超える。

詳しいカリキュラム & お申込みは 次ページへ ➡