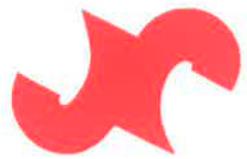


とせえ



繁栄を
あなたと育てる
商工会議所



ハリストス正教会

No. 125 函館商工会議所報
1991 — 11月号



▲若林新体制スタート！
写真左から 若林会頭、高野・松本・小笠原・沼崎各副会頭

会議所

の動き

第二回臨時議員総会開催

副会頭、常議員など役員を選任

本所副会頭、専務理事などの役員を選出する、第二回臨時議員総会が、去る十月二十二日、本所において開催されました。

総会には、委任出席を含めて八十四人が出席、若林会頭が議長を務め、まず副会頭（四人）、専務理事の選任同意、常議員（三十三人）、監事（三人）選任の四件の人事案件について審議しました。まず、副会頭、専務理事については会頭が選任同意を求めた次の方々が満場一致で同意承認されました。

○副会頭
 高野 洋蔵 北海道水産製造㈱
 松本 演之 ㈱松本組
 小笠原金悦 ㈱テーオー小笠原
 沼崎弥太郎 ㈱南北北海道電子計算
 (以上再任)
 (以上新任)

◎専務理事
 平野 鶴男 (再任)

(前側) 棟方 忠
 (内匠) 飯田 貢一

辻 才次郎 (前側)
 辻木材㈱ 前側石油㈱

東柴 伸 (ベンケイ綿㈱)
 佐藤 亀吉 合同容器㈱函館工場
 田島 久吉 北海道乳業㈱

黒田 憲治 ㈱高木組

柳沢 勝 ㈱魚長食品
 伴 文康 函館バス㈱

中野 豊 函館三菱ふそう自動

車販売㈱

近藤 純悦 函館木工品製作販売(有)

藤谷作太郎 兼藤漁業㈱

河村 澤治 函館トヨペット㈱

松本 栄一 ホンダメイト函館㈱

河内 孝夫 ㈱湯の川プリンスホ

テル 庭本産業㈱

山田 典夫

若山徳次郎

■常議員
 荻野 清 ㈱棒二森屋
 東口 昭 丸井今井函館支店
 木村勝太郎 函館魚市場㈱
 泉 清治 函館空港ビルディング(株)
 大越 勝己 大一興業㈱
 北村 實 ㈱北村船具店
 鈴木 武二 美鈴商事㈱
 田中 仁 第二物産㈱

(以上再任)
 若山徳次郎 ㈱五島軒

会議所の動き

川田 寛	日本化学飼料㈱
相馬 宏二	函館どつく㈱函館造 船所
八田 俊男	㈱ニユールック
村瀬順一郎	㈱村瀬鉄工所
吉原 英吉	函館定温冷蔵㈱
青山 繁樹	北海道旅客鉄道㈱函 館支社
橋本 勝也	(以上新任)
犬童 健之	日本電信電話㈱函館 支社 (再任)
小林 敏夫	東日本フェリー㈱
	函館エヌ・ディー・ケ ー㈱ (以上新任)
引続きて、委員会の設置、お	よび正副委員長、委員の選任が審 議され、それぞれ原案どおり次の ように決定しました。
(◎は委員長、○は副委員長)	(◎は委員長、○は副委員長)
▼総務委員会	○松崎 勉
○森川 基嗣	ベンケイ綿㈱
○中澤 真一	函館三菱ふそう
▼文教委員会	○飯田 貢一
◎池見 厚一	自動車販売㈱
	㈱森川組
	㈱ニユール系平
	○ 松本 演之
	○ 高野 洋蔵
	○ ○ ○ ○ 若林 利次
	○ 松本 演之
	㈱近藤商会

○杉村 吉彦	㈱精養軒
○松本 栄一	ホンダメイト函 館㈱
○村上 幸輝	一位物産㈱
▼情報対策委員会	○吉原 英吉
○山村 幸生	函館信用金庫
○森 迪康	函館コンピュート ターマchine販売㈱
○鈴木 茂	函館定温冷蔵㈱
○吉原 英吉	日立北海セミコ
○山村 幸生	ンダクタ㈱
○鈴木 茂	函館山ロードウ エイ㈱
○東口 昭	㈱丸井今井函館 支店
○西村 憲人	㈱花びしホテル
○加藤健太郎	加藤組土建㈱
▼青函圏特別委員会	○荻野 清
○柳沢 勝	㈱魚長食品
○泉 清治	函館空港ビルデ ング㈱
○青山 繁樹	北海道旅客鉄道
○吉田 啓記	○倉崎 六利
○黒田 憲治	真鉄工業㈱
○吉田 恭平	北海道日産化学
▼工業部会	○松崎 正幸
○高木組	合
○河内 孝夫	○大沼平八郎
○小島 悅郎	北海道拓殖銀 行函館支店
○名取 喜昭	㈱ジャックス
○近藤 章二	函館商工信用組 合
ビューホテル	㈱湯の川プリン スホテル

○田島 久吉	北海道乳業㈱
○竹林勝三郎	竹林漁業㈱
○石黒 義男	布目水産食品冷 蔵㈱
○伴 文康	函館バス㈱
○仲山 清二	日本通運㈱函館 支店
▼運輸港湾部会	○荻野 清
○斎藤 鉄男	第二物産㈱
○田中 仁	㈱棒二森屋
○八田 俊男	㈱ニユールック
○対馬 孝一	㈱ニートクショ ップつしま
▼商業部会	○八田 俊男
○吉田 啓記	○黒田 憲治
○倉崎 六利	○吉田 啓記
○吉田 恭平	○河内 孝夫
○高木組	○小島 悅郎
真鉄工業㈱	○名取 喜昭
北海道日産化学	○近藤 章二
北海道瓦斯㈱函 館支社	ビューホテル

○木村勝太郎	○木村勝太郎	○沼崎弥太郎
函館魚市場㈱	館支社	合
函館魚市場㈱	真鉄工業㈱	
北海道瓦斯㈱函 館支社	北海道瓦斯㈱函 館支社	
○河内 孝夫	○大沼平八郎	
○小島 悅郎	北海道拓殖銀 行函館支店	
○名取 喜昭	㈱ジャックス	
○近藤 章二	函館商工信用組 合	
ビューホテル	㈱湯の川プリン スホテル	

北海道新幹線の着工 福岡直行便の就航を陳情

函館空港整備促進連絡協議会のメンバー一九名(本所より若林会頭)が、去る十一月六日~八日に亘り東京と福岡を訪問し、函館~福岡間直行航空路線の開設について、運輸省航空局や全日空本社、福岡市など関係機関に陳情しました。

同路線については、全日空側でも来春に開設することを明らかにしておりますが、同路線の開設は、南北海道における観光振興、企業誘致、地場産業の活性化はもちろんのこと、東京、大阪中継の不便解消および利用者の利便性の向上や負担軽減等、計り知れない効果をもたらすものとして、その早期開設が大いに期待されております。

一方、新幹線現駅乗入れ促進期成会(十七団体加盟)は去る十一月六日、大角副会長(亀田商工会会長)を団長に一行六名が北海道始めJR北海道、鉄建公団札幌工事事務所等に北海道新幹線の早期着工を陳情しました。

これは、去る八月二十六日の総会で決議された「北海道新幹線の早期着工」「青函トンネルの有効活用のため、東北新幹線青森延長時には、当面函館までの同時開業」

本所二役と横路知事との朝食会開催 当地域の重要施策について懇談

去る十月二十五日、横路北海道知事の来函を機に、国際ホテルにおいて近藤渡島支厅長同席のもと、本所若林会頭、高野・沼崎両副会頭、平野専務理事との朝食会がもたれました。

懇談では、地元函館の経済状況等について、まず、若林会頭より説明がなされ、次いで第二期テクノポリス函館計画の策定、そして道立工業技術センターの拡充等の要望が出され、また、道南地域の発展の基盤ともなる北海道縦貫自動車道の函館側からの早期建設や北海道新幹線の着工についても強

「全道民一丸となつた陳情要望の強力な推進」を受けて実施されたもので、陳情内容については十分理解され「何はともあれ新幹線をまず北海道へ、当面は函館まで青森と同時開業を」ということで意見が一致するなど、実りある陳情要望となりました。

みなみ北海道 広域連絡協開催 トマム観光開発事例等学ぶ

南北海道地域の経済界唯一の連合組織体として、地域の抱える様々な課題に取り組んでいる「みなみ北海道広域商工振興連絡協議会」の今年度第二回協議会が、去る十月十七日、乙部町の町民会館において開催されました。

当日は、道南の各商工会長ら三十名余りが出席し、来賓としてお招きした乙部町長寺島光一郎氏からは「元和台海浜公園・海のブルと海中探照船について」と題しての事例発表、また占冠村長觀音信則氏からは「まちづくりとリゾート開発」と題し、観光地として急成長を遂げたトマム地区の観光開発に関する講話が行われました。

その後、道南圏域の抱える様々な課題とともに活発な意見交換が行われ、今後の地域活性化事業を推進する上で、大きな糧となる会合となりました。

函館商工会議所 議員・役員一覧表

会頭 1人 副会頭 4人 専務理事 1人
 監事 3人 常議員 33人
 3号議員 15人 2号議員 35人 1号議員 50人

(注) ○内数字は号別、アイウエオ順。



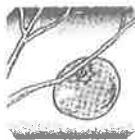
函館製綱船員(株)
代表取締役社長
若林利次③

 常議員 泉清治③	 常議員 今川重男①	 常議員 小笠原孝①	 常議員 小笠原重一②	 常議員 大桐幸右門①	 常議員 石黒義男①	 常議員 青山繁樹②	 常議員 平野鶴男
 副会頭 橋本勝也	 常議員 飯田貢一②	 常議員 池見厚一①	 常議員 小笠原重一②	 常議員 阿部文男②	 常議員 阿部文男②	 常議員 阿部文男②	 常議員 阿部文男②
 監事 井村守俊①	 常議員 犬童偉之	 常議員 小林敏夫	 常議員 沿崎弥太郎②	 常議員 若林利次③	 常議員 若林利次③	 常議員 若林利次③	 常議員 若林利次③
 監事 日本電信電話(株)函館支店 支店長 高野洋藏②	 常議員 東日本フエリー(株) 常務取締役 高野洋藏②	 常議員 函館工又・デー・ケー(株) 取締役支配人 小笠原金悦②	 常議員 北海道輸出入協同組合 理事長 沿崎弥太郎②	 常議員 函館商工会議所 代表取締役社長 若林利次③	 常議員 北海道旅客鉄道(株)函館支社 常務取締役函館支社長 若林利次③	 常議員 函館製綱船員(株) 代表取締役社長 若林利次③	 常議員 北海道水産製造(株) 代表取締役社長 若林利次③

	みかど(株)函館支店 支店長 理事支店長 佐藤 憲 司 ①		北海道電力(株)函館支店 黒田 正 夫 ③		(株)湯の川プリンスホテル 代表取締役社長 河内 孝夫 ① 常議員		大一興業(株) 代表取締役 大 越 勝 己 ② 常議員
	(株)ニチロ本社函館事務所 所長 佐藤 三之介 ③		(有)伸惺商事 代表取締役社長 小坂 昭一 ① 常議員		函館トヨペースト(株) 代表取締役社長 河村 澤治 ① 常議員		㈱ジャックス 大沼 平八郎 ③ 常議員
	井栄運輸(株) 代表取締役社長 斎藤 鉄男 ①		小島商事(株) 代表取締役社長 小島 悅郎 ① 常議員		東一函館青果(株) 代表取締役社長 木戸浦 辰夫 ① 常議員		(株)棒二森屋 代表取締役社長 荻野 清 ③ 常議員
	(株)齊藤組 代表取締役社長 斎藤 八郎 ① 常議員		函館木工品製作販売(有) 取締役社長 近藤 純悦 ① 常議員		函館魚市場(株) 代表取締役社長 木村 勝太郎 ③ 常議員		(株)陶陶亭 代表取締役 加地 彦太郎 ① 常議員
	白崎タイトル工業(株) 代表取締役 白崎 憲司郎 ① 常議員		(株)函館ハーバービューホテル 代表取締役社長 近藤 章一 ① 常議員		(株)北村船具店 代表取締役社長 北村 竜 ② 常議員		加藤組土建(株) 代表取締役社長 加藤 健太郎 ② 常議員
	(株)菅原組 代表取締役 菅原 岩夫 ① 常議員		兼八水産(株) 代表取締役社長 近藤 忠彦 ① 常議員		真鉄工業(株) 代表取締役 倉崎 六利 ① 常議員		(株)湯ノ浜 代表取締役 金道 太朗 ② 常議員
	(株)精養軒 取締役社長 杉村 吉彦 ① 常議員		合同容器(㈱)函館工場 監督役 佐藤 龜吉 ② 常議員		(株)高木組 代表取締役社長 黒田 憲治 ② 常議員		日本化学飼料(株) 代表取締役社長 川 寛 ③ 常議員

北海道日産化学(株) 代表取締役社長 鈴木啓記③	日本通運㈱函館支店 支店長 仲山清二③	(株)北海道銀行函館支店 取締役支店長 土井正①	高橋和彦③ 北海道銀行函館支店 取締役社長	鈴木啓記③ 北海道日産化学(株) 代表取締役社長
味湯の川グランドホテル 代表取締役社長 鈴木恵子②	(株)弘吉社 常務取締役 長門一也①	(株)棒上武井漁業 代表取締役社長 武井忠徳①	日立北海セミコンダクタ(株) 取締役社長 鈴木茂②	味湯の川グランドホテル 代表取締役社長 鈴木恵子②
竹林漁業(株) 代表取締役社長 竹林勝三郎①	丸ト豊山食品(株) 代表取締役 西野彌志②	竹林漁業(株) 代表取締役社長 竹林勝三郎①	日立北海セミコンダクタ(株) 取締役社長 鈴木茂②	竹林漁業(株) 代表取締役社長 竹林勝三郎①
函館ヤクルト販売(株) 代表取締役社長 谷口勢司①	(株)不二屋本店 代表取締役会長 西村憲人②	函館ヤクルト販売(株) 代表取締役社長 谷口勢司①	美鈴商事(株) 取締役社長 鈴木武二②	函館ヤクルト販売(株) 代表取締役社長 谷口勢司①
函東工業(株) 代表取締役 津村英輔②	(株)二二一系平 代表取締役専務 橋本雅昌③	函東工業(株) 代表取締役 津村英輔②	函館どつく(株)函館造船所 代表取締役副社長 相馬宏二③	函東工業(株) 代表取締役 津村英輔②
五稜郭タワー(株) 専務取締役 八田俊男②	(株)ユーロック 代表取締役社長 伴文康②	五稜郭タワー(株) 専務取締役 八田俊男②	北海道乳業(株) 取締役社長 田島久吉②	五稜郭タワー(株) 専務取締役 八田俊男②
辻木材(株) 代表取締役 辻亮一 辻才次郎②	函館バス(株) 代表取締役社長 常議員	辻木材(株) 代表取締役 辻亮一 辻才次郎②	第二物産(株) 代表取締役社長 田中仁②	辻木材(株) 代表取締役 辻亮一 辻才次郎②

(株)丸井今井函館支店 常務取締役支店長 東口昭③	函館信用金庫 理事長 吉田恭平③	函館三恵ふらの自動車販売株 代表取締役会長 森崎迪康①	常議員 松崎勉②	常議員 常議員
錦屋商事㈱ 代表取締役社長 平形隆司②	函館定期冷蔵㈱ 代表取締役社長 吉原英吉②	函館商工信用組合 理事長 森川基嗣①	函館商工信用組合 理事長 松崎正幸②	函館旅館組合 会長 福田強①
(株)札幌銀行函館支店 支店長 吉原弘①	(株)西武北海道函館西武 取締役店長 八重樫和仁②	(有)鮭金總本店 代表取締役社長 松橋保①	(有)鮭金總本店 代表取締役社長 松橋保①	兼藤漁業(株) 代表取締役社長 藤谷作太郎①
(株)道南食肉センター 代表取締役 吉村昭二①	(株)魚長食品 代表取締役 柳沢勝②	(株)ホンダメイト函館㈱ 代表取締役社長 松本栄一①	(株)ホンダメイト函館㈱ 代表取締役社長 松本栄一①	細野清彦②
(株)丸又和田商店 代表取締役社長 和田明①	(株)庭木産業(株) 代表取締役社長 山田典夫①	東榮園 代表取締役会長 棟方忠②	東榮園 代表取締役会長 棟方忠②	(有)和光ビル 代表取締役専務 堺川昭雄①
(株)五島軒 代表取締役会長 若山徳次郎①	函館コンピューター機器販売㈱ 代表取締役社長 山村幸生①	一位物産㈱ 代表取締役社長 村上幸輝①	一位物産㈱ 代表取締役社長 村上幸輝①	丸栄細川紙器(株) 取締役社長 堺川昭雄①
(株)亦テル函館ロイヤル 専務取締役 横山俊久①	(株)村瀬鉄工所 取締役社長 村瀬順一郎②	(株)前側石油 前側内匠②	(株)前側石油 前側内匠②	前側石油 前側内匠②



事務局日誌

10月

*正副会頭会議

11(金)・15(火) 正副会頭会議

*総会

11(金) 第1回臨時議員総会

22(火) 第2回臨時議員総会

*部会

28(土) 運輸港湾部会、観光サービス部会、商業部会

29(火) 農水産部会、工業部会

*会議(日商)

7(月) 平成3年度全国商工会議所経理担当職員研修会

31(木) 商店街活性化実施計画策定事業中間報告会・懇談会

*会議(道商連)

3(木) 第28回全道商工会議所女子職員研修会

*総審査会

1(火)・21(月) 小企業等経営改善資金の審査会

*諸会議

1(火) 所報「ともえ」10月号 No.124編集会議

3(木) 新幹線現函館駅乗り入れ促進期成会幹事会

4(金) 山形商工会議所産業廃棄物処理施設対策協議会視察団との懇談会

△ '91 タックスフェア打合せ会

△ 日花商盛会商店街診断事前ヒアリング

5(火) ラジオストク友好親善訪問実行委員会

△ 函館都心商店街近代化委員会第5回ワーキング部会

9(火) 全国観光土産品公正取引協議会「北海道函館大会」実行委員会

11(金) 函館都心商店街近代化委員会第6回ワーキング部会

12(土) 函館都心商店街近代化委員会第7回ワーキング部会

14(月) 第2回函館空港開港30周年記念事業実行委員会

15(火) 函館閣域内に支店等を有する道外企業の地元責任者との懇談会

16(木) 姫路商工会議所商業文化研究会との懇談会

△ 青函ツインシティ推進協議会平成3年度第1回部会

17(木) みなみ北海道広域商工振興連絡協議会平成3年度第2回協議会

18(金) 函館都心商店街近代化委員会第8回ワーキング部会

21(月) 本所婦人会と青森商工会議所婦人会との交流会

△ '91 タックスフェア実行委員会

22(火) 平成3年度労働保険事務組合研修会

23(木) 函館都心商店街近代化委員会第9回ワーキング部会

△ 国際旅客需要開発説明会

24(木) 函館鉄工機械関連企業受注対策委員会

25(金) 本所三役と横路北海道知事との朝食懇談会



- 25(金) 第9回ナショナル・トラスト全国大会交歓会
28(月) 中小企業金融公庫井川総裁との昼食懇談会
△ 中小企業金融公庫函館出張所の支店昇格祝賀会
29(火) 函館市亀田商工会・銭龟沢商工会と本所との連絡会議
30(水) 所報「ともえ」11月号 No.125編集会議
△ 函館都市商店街近代化委員会第10回ワーキング部会

*講習・催事

- 1(火)・4(金)・9(火)・11(金)・15(火)
18(火)・22(火)・25(金)・29(火)
△ 様式簿記講習会
7(月) 「水産業における近未来の変化」講演会(農水産部会)
9(火) 経営相談

- 25(金) 法律相談
29(火) 「労働災害の事例と労働保険の実務」講習会
△ 三井シンボシア「トゥモロウ函館」

*刊行物 所報「ともえ」10月号 No.124

*相談・診断 金融82 税務48 経理9 総務91 合計 230

*貸室 15

*文書 受信 222 発信 24

*検定

- 2(火) 第19回2級販売士検定試験
6(日) 1・2級ワープロ検定試験
27(日) 4級ワープロ検定試験、第133回珠算能力検定試験

*陳情・要望

- 12(火) 「トワイライト・エキスプレス」函館停車に関する要望
18(金) 本所と参議院商工委員会一行との昼食懇談会

*慶弔・その他

- 1(火) 名鉄観光サービス㈱函館営業所移転開設披露
△ ㈱たくぎん総合研究所取締役社長川田晃氏表敬訪問
3(木) 函館洋菓子協会創立30周年記念式典・祝賀会
4(金) 全国いか加工業(協)臨時総会・講演会・懇親会
6(日) フラワーフェスティバル'91 in はこだて開会式
7(月) エアーニッポンとの懇談会
8(火) 本所創立記念日
9(木) 第14回おいでやす大京都まつり京都物産協会理事 福井義男氏一行表敬訪問
10(木) '91渡島ニューフロンティアフェスティバル開会式
11(金) 北海道税理士会函館支部創立35周年記念式典祝賀会
12(火) 平成3年度第3回G M会例会
△ 四共清済託付会社第4回ゴルフ大会・懇親会
19(木) ㈱レンタルテーオー設立及び㈱函館小松常務取締役 小笠原潔氏就任披露
23(木) 函館織機商組合清遊会
△ 函館市内主要官庁へ正副会頭就任挨拶
24(木) 函館日韓友好親善協会設立15周年記念祝賀会
△ キヤセイバシフィック航空函館・香港チャーターフライト記念祝賀会
25(木) 函館空港開港30周年記念式典・祝賀会
△ ㈱栄光商事創立35周年祝賀会

～書画骨董美術品(高砂通り)～

盧山 / 日本一の古民具 **高砂**
TEL 22-8153

●手数料無し、10回分割払い●

～函館有名海産物・北海道名菓・民芸品～

函館航空商事売店

(株)陶陶亭商事

代表取締役 加地 彦太郎

函館市若松町18-20

TEL 22-8151(代)

たなか、建設筋の新規受注は民間建築工事主体に鈍化傾向を強めている。

(5) 農・漁業

農産物をみると、水稻の作柄は渡島が「甚だしい不良」、桧山が「かなり不良」となっている一方、その他作物は平年並みの作柄でほぼ収穫を終了。この間、野菜は本州産の不作から引合いが強まっており高値基調。

秋鮭定置網漁は、魚価安から水揚額が前年の7割程度にとどまっている。一方、近海真いか漁は太平洋側の水揚げ回復により全体の水揚額が前年を上回ったほか、真昆布も2月の低気圧通過の影響等で採取量は前年を大幅に下回ったが、品薄により取引価格は前年をかなり上回っている。

(6) 消費関連

9月中の市内大型小売店（10店）売上は、底堅い消費マインドに支えられ、秋物衣料品や食料品を中心に引続き順調な売れ行き。一方、耐久消費財をみると、自動車販売は高級車がますますの売れ行きを示しているものの、小型・大衆車の不振から9月の乗用車登録台数は引き続き前年を下回った（前年対比8.6%のマイナス）ほか、家電販売も総じて盛上がり

りに欠ける展開。この間、観光・レジャー面をみると、各観光・宿泊施設では前年を上回る入込みを記録、市内の観光バス会社もフル稼動を続けるなど秋口入り後の客足も好調に推移している。

3. 金融事情（9月中）

実質預金は、公金預金が交付金流入等から増加したものの、法・個人預金が大口定期等自由金利預金中心に引き続き不況えりに推移したほか、前月末休日高止まり要因の割落もみられたため、月中2億円増と前年の226億円増を大幅に下回る増加となった。また、貸出しも企業の借入圧縮の動きに加え、設備資金需要も盛上がりを欠き月中96億円増と前年の204億円増を下回る増加にとどまった。

この間、管内銀行の貸出し約定平均金利は、長・短期プライムレート引下げを映し月中0.063%のマイナスで前月に引き続き低下。

銀行券は、観光客の入込み増加に伴う行楽資金の順調な環流等を背景に、月中74億円の還収超となった（前年61億円）。

財政収支は、資金運用部地方貸しの回収や租税や保険の受入れを中心に、月中131億円の受超となった（前年116億円）。

P・R

今月は雇用保険さわやか受給月間です！

ルールを守って正しい受給を



雇用保険の失業給付は、労働者が失業した場合、その人の生活を安定させ、早期に再就職できるように支給されるものです。制度を正しく理解し、不正受給のないようご協力をお願いします。

失業給付を受けるには、失業の状態にあることが必要です。失業とは積極的に就職しようとする意思と、いつでも就職する能力があり、現在、仕事を探している状態にあることです。

たとえば、次のような人は失業給付の支給を受けられません！

- ・結婚して家事に専念する人・病気やケガで就職出来ない人・定年などにより離職してしばらくの間休養する人
- ・妊娠、出産、育児等により就職することが出来ない人・会社の役員に就任している人・自営業を開始した場合
- ・家の手伝いや家業に従事し、就職することが出来ない人・仕事についた場合（アルバイト、パート含む）

お問い合わせは

ハローワーク函館〈函館公共職業安定所〉

☎26-0735へ



1. 概 情

最近の管内景気をみると、建設と木材・木製品等の住宅投資関連が不芳裡に推移しているほか、乗用車と家電販売も前年割れが続いているが、企業の売上・生産は概ね底堅く、総じてみれば堅調を維持している。

すなわち、製造業ではセメントがフル生産を続行しているほか、電子部品も先行き需要に幾分翳りがみられるものの、足許の引合いは底堅くフル操業中。また、需要期入りの段ボール・乳製品や年末需要に向けた水産加工も繁忙裡に推移、造船や一般機械も豊富な受注残消化に注力している。一方、非製造業では、建設筋の受注残は依然高水準ながら、新規受注は住宅着工の落込み等民間建築工事を主体に鈍化傾向を強めている。これに対し個人消費は、乗用車や家電など一部の耐久消費財で依然前年を下回る販売が続いているものの、百貨店売上が秋物衣料品等を中心に底堅く推移しているほか、観光関連筋では秋口入り後も好調な入込みが続いている。

こうした状況下、最近の労働需給をみると、全体では依然引締まり傾向が続いているものの、建設関連や木材・木製品の受注減少を映じ、一部に逼迫感の緩和がみられ始めている。

9月の金融動向をみると、預金・貸出しとも引き続き不況裡に推移し前年を下回る増加。

管内銀行貸出し約定平均金利は長・短期プライムレート引下げを映じ前月に引続き低下。

2. 主要業種別動向

(1) 機 械

電子部品は、米国における景気回復の遅れや、国内パソコン需要の伸び悩み等をながめ、先行き増産姿勢を幾分慎重化させる見込みながら、足許の引合いは底堅くフル生産を継続中。造船は、新造船建造に加え修繕船や陸上機械の受注が順調なことから高操業を持続。また、一般機械では国内外の需要が引き続き堅調に推移するなか、豊富な受注残の消化に注力しており、高めの生産体制を維持している。

(2) 食 料 品

水産加工では、年末需要期入りを前に増産姿勢を強めている。この間、原魚高に伴う製品価格引上げを見越した問屋筋の早期手当から荷動きが活発化。また、乳製品は依然需給引締まりの練乳等を中心に高操業を続行。一方、飼料・魚油は原料不足から引き続き低調な生産を余儀なくされている。

(3) その他製造業

セメントは、道内建設向け需要が伸び悩んでいるものの、首都圏向け需要が依然好調に推移しておりフル生産を続けている。また、段ボールは出荷最盛期の馬鈴薯や本州野菜の不作を映じた大根やねぎ等の主力青果物向けで荷動きが活発化し高操業を続行。合板は足許厚物を主体に高水準の生産を継続しているものの、住宅着工の鈍化を受け需要は徐々に力強さを欠きつつある。一方、漁網は海外における流し網規制の強まり等を背景に引合いは依然として低調で生産を抑制している。

(4) 建 設 関 連

市内における新設住宅着工が分譲マンションの落込みにより9ヶ月連続して前年割れとなっているものの、公共工事の発注額は前年を上回っている（管内主要5官庁の9月末発注額累計は前年対比2.7%のプラス）。こうし

【卸売業】

今期比DI6.8、前年同期比DI△7.0と、前年同期比ではDIがマイナスを示している。

細業種でみても、今期比では増額を予想する業種が多くなっているが、逆に前年同期比ではやや厳しい見方をする業種が多く、特に建築材料業では今期比、前年同期比ともにDIがマイナスを示している。

【小売業】

今期比DI△6.0、前年同期比△2.0と、いずれもDIが若干マイナスを示し、やや業績悪化を予想している。

細業種でみると、衣服・身の回り品販売業は増額を見込んでいるが、他の業種は総じて横ばいまたは減額を予想しており、特に飲食料品販売業では今期比、前年同期比とともにDIがマイナスを示している。

【サービス業】

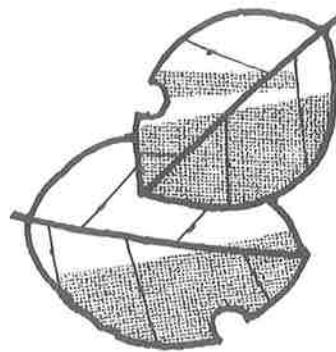
今期比DI△16.7、前年同期比△4.2と、いずれもDIがマイナスを示している。

細業種でみると、クリーニング・理美容業が今期比、前年同期比ともにDIがプラスを示し、業績好転を見込んでいるが、季節的要因などからホテル・旅館業を中心に横ばいまたは減額が見込まれる。

3. 資金繰りについて

来期の資金繰りについては、全業種で今期に比べ「好転」とするとみる企業3.5%に対し、「悪化」とするとみる企業11.0%でDIは△7.5とマイナスを示しているが、「変わらない」とする企業が85.5%を占め、ほぼ今期並に推移される見通しとなっている。

これを業種別にみると、建設業DI10.0、製造業DI△7.3、卸売業DI△9.1、小売業DI△6.2、サービス業DI△12.5を示しているが、各業種とも7割以上の企業が「変わらない」と回答している。



本調査に関するお問い合わせは、振興課 (☎23-1181・内線52) へ

統 計 資 料

函館市内第一種大規模小売店舗売上高 (10店) 平成3年9月

品 名	売上高(千円)	対前月比(%)	対前年同月比(%)
衣 料 品	3,085,379	126.0	105.9
身 回 品	667,586	108.8	100.7
雜 貨	736,270	97.0	105.5
家 庭 用 品	745,324	106.4	107.1
食 料 品	1,682,138	78.4	102.4
食 堂 ・ 喫 茶	156,407	78.8	100.4
サ ー ビ ス	114,861	111.3	76.7
そ の 他	451,294	87.7	97.4
総 計	7,639,259	102.1	103.5

*10店とは棒二森屋、丸井今井、さいか、和光、ダイエー五稟郭、テーオー小笠原、長崎屋、イトーヨーカ堂、函館西武、ダイエー湯川店の各店をいう。

5. 経営上の問題点

今期最も苦慮している経営上の問題点としては、「求人難・人材難」をあげる企業が全業種で26.5%とトップを占め、次いで「人件費の増加」が17.7%となっている。

次に問題点を業種別にみると、建設業では「景気の見通し難」28.5%、「求人難」23.8%、「労務費の増加」19.0%、「受注の不振」14.3%。

製造業では「人件費等経費の増加」25.5%、「求人難」18.6%、「原材料高」16.3%、「売上・受注の不振」11.6%。

卸売業では「売上・受注の不振」22.3%、「求人難・人材難」15.6%、「人件費の増加」・「流通経費の増加」がそれぞれ13.3%。

小売業では「求人難・人材難」32.8%、「売上の不振」18.4%、「純利益の減少」14.3%、「人件費の増加」12.2%。

サービス業では「求人難・人材難」52.3%、「人件費の増加」21.7%、「営業経費の増加」・「同業者の競合」がそれぞれ13.0%等となっている。

今 期：3年7月～9月実績

前年同期：2年10月～12月実績

来期（10月～12月）の見通し

1. 業況について

函館地域企業の来期業況見通しを全業種でみると、今期に比べ「好転」とするとみる企業13.5%に対し、「横ばい」企業64.9%、「悪化」とみるとみる企業21.6%でD Iは△8.1とマイナス、また前年同期比でみても「好転」とみるとみる企業8.2%に対し、「悪化」とみるとみる企業が18.1%でD Iは△9.9とマイナスを示し、若干悪化が見込まれる。

業種別にみると、今期比では建設業D I△

図-5 来期の業況（対前年同期比）

	(D.I)	好転	横ばい	悪化
全 業 種 (-9.9)	8.2	73.7	18.1	
建 設 業 (-19.1)	9.5	61.9	28.6	
製 造 業 (0.0)	9.3	81.4	9.3	
卸 売 業 (-25.0)	2.3	70.4	27.3	
小 売 業 (-4.0)	14.0	68.0	18.0	
サ ー ビ ス 業 (-4.1)	4.2	87.5	8.3	

23.8%、製造業D I 6.9、卸売業D I△10.8、小売業D I△6.0、サービス業D I△20.9と、製造業以外はD Iがすべてマイナスを示し、また前年同期比でみても製造業（D I 0.0）以外はすべてD Iがマイナスを示していることから、来期業況見通しは夏場の反動等により観光関係でやや厳しい見方をしているのをはじめ、総じて低調が見込まれる。

2. 売上額について

来期の売上見通しを全業種でみると、今期に比べ「増加」とするとみる企業22.0%に対し、「横ばい」企業58.8%、「減少」とみるとみる企業19.2%でD Iは2.8と若干プラスを示し、また前年同期比では「増加」企業14.2%に対し、「横ばい」企業68.8%、「減少」企業17.0%でD Iは△2.8と若干マイナスを示すなど、ほぼ横ばい状態を予想している。

図-6 来期の売上見通し（対前年同期比）

	(D.I)	増加	横ばい	減少
全 業 種 (-2.8)	14.2	68.8	17.0	
建 設 業 (-18.7)	6.3	68.7	25.0	
製 造 業 (-7.0)	14.0	79.0	7.0	
卸 売 業 (-7.0)	18.6	55.8	25.6	
小 売 業 (-2.0)	16.0	66.0	18.0	
サ ー ビ ス 業 (-4.2)	8.3	79.2	12.5	

次に来期の売上見通しを業種別にみると、

【建設業】

今期比D I 12.5、前年同期比D I△18.7と、今期比ではD Iがプラスを示し、増額が見込まれる。

細業種でみても、職別工事業と設備工事業が今期比では増額を予想している。

【製造業】

今期比D I 16.3、前年同期比D I 7.0と、いずれもD Iがプラスを示し、操業度の引き上げが予想される。

細業種でみると、受注が低調な漁網業と木製品・家具業では厳しい見方をしているが、年末需要期を迎える水産加工業や飲食料品業では今期比、前年同期比ともにD Iがプラスを示し、生産活動の活発化が見込まれる。

次に売上額を業種別にみると、

【建設業】

今期の工事完成額は、前期比D I △9.6、前年同期比D I △9.6と、いずれもD Iがマイナスを示している。

細業種でみても、設備工事業は横ばいであるが、総合工事業と職別工事業ではいずれも減額基調で推移している。

このように今期の建設業界は、公共事業が順調ながら、回復がみられない住宅需要の落ち込み等により売上が伸び悩んでいる。

【製造業】

今期の生産額は、前期比D I 31.2、前年同期比D I 25.0と、いずれもD Iがプラスを示し、生産活動は高水準を維持している。

細業種でみても、総じて生産活動は活発化しており、特に水産加工業、飲食料品業、木製品・家具業、造船業では前期比、前年同期比ともにD Iがプラスを示し、増産体制を敷いている。

【卸売業】

今期の売上額は、前期比D I 19.5、前年同期比D I 8.7と、いずれもD Iがプラスを示し、荷動きが活発化している。

細業種でみると、織物・衣服・身の回り品業が厳しい見方をしているが、他は総じて上向いており、特に医薬品・化粧品業、一般機械器具業では前期比、前年同期比とともにD Iがプラスを示している。

【小売業】

今期の売上額は、前期比D I 2.0、前年同期比4.0と、いずれも小幅ながらD Iがプラスを示し、堅調な伸びを示している。

細業種でみると、自動車販売業が前期比、前年同期比とともにD Iがマイナスを示しているが、逆に衣服・身の回り品販売業、飲食料品販売業ではいずれもD Iがプラスを示し、売上を伸ばしている。

【サービス業】

今期の売上額は、前期比D I 58.4、前年同期比D I 56.6とプラスを示し、いずれも6割を超える企業が「増加」と回答し、高実績で推移している。

細業種でみても、自動車整備業が横ばいである以外は総じて増額基調にあり、特に活況を呈す観光関係では、シーズンを迎えてますます上向いており、ホテル・旅館業では9割

を超える企業が「増加」と回答している。

図-3 今期の純利益（対前年同期比）

	(D.I)	増加	横ばい	減少
全 業 種 (-10.6)	19.3	50.8	29.9	
建 設 業 (-19.0)	4.8	71.4	23.8	
製 造 業 (- 6.5)	17.4	58.7	23.9	
卸 売 業 (-19.6)	15.2	50.0	34.8	
小 売 業 (-21.6)	19.6	39.2	41.2	
サ ー ビ ス 業 (- 30.5)	43.5	43.5	13.0	

3. 純利益について

今期の純利益を全業種でみると、前期に比べて「増加」している企業20.9%に対して、「横ばい」企業54.5%、「減少」している企業24.6%でD Iは△3.7、前年同期比でも「減少」企業29.9%が、「増加」企業19.3%を上回ってD Iは△10.6と、いずれもマイナスを示し、採算面では悪化気味に推移している。

業種別にみても、サービス業が前期比、前年同期比ともにD Iがプラスを示して増益基調を維持している以外は総じて悪化している。

4. 資金繰りについて

今期の資金繰りを全業種でみると、前期に比べ「好転」した企業8.4%に対し、「悪化」した企業10.7%でD Iは△2.3とマイナスを示しているが、「変わらない」とする企業が80.9%を占め、ほぼ前期並に推移した。

図-4 今期の資金繰り（対前期比）

	(D.I)	好転	横ばい	悪化
全 業 種 (- 2.3)	8.4	80.9	10.7	
建 設 業 (- 5.0)	5.0	85.0	10.0	
製 造 業 (- 4.7)	4.8	85.7	9.5	
卸 売 業 (- 6.8)	9.1	75.0	15.9	
小 売 業 (- 4.1)	6.1	83.7	10.2	
サ ー ビ ス 業 (- 17.4)	21.7	74.0	4.3	

業種別にみても、D Iが若干マイナスを示す業種は多いが、いずれも大半の企業が「変わらない」と回答している。

函館地域における 景気動向

〈平成3年度・第2四半期〉

平成3年度第2・四半期（平成3年7月～9月）の函館地域における景気動向調査（本所調査）結果がまとめましたので概況をお知らせします。

尚、調査対象及び回収状況は次の通りです。

業種別	対象企業数	回収企業数	回収率
全業種	320社	218社	68.1%
建設業	40	24	60.0
製造業	80	55	68.8
卸売業	70	51	72.9
小売業	90	60	66.7
サービス業	40	28	70.0

（注）本調査結果の中のD Iとある記号は、ディフュージョン・インデックス（景気動向指数）の略で、各調査項目について増加（好転・上昇）企業割合から減少（悪化・低下）企業割合を差し引いた値を示しています。

前一期：3年4月～6月実績

前年同期：2年7月～9月実績

今期（7月～9月）の実績

1. 業況について

函館地域企業の今期業況を全業種でみると、前期に比べ「好転」している企業30.1%に対し、「横ばい」企業53.5%、「悪化」している企業16.4%でD Iは13.7とプラスを示し、堅調に推移した。

これを業種別にみると、建設業D I 0.0、製造業D I 15.9、卸売業D I 6.5、小売業D I 4.2、サービス業D I 54.2、と建設業以外はいずれもD Iがプラスを示しており、特にサービス業では6割以上の企業が「好転」と回答している。

また、今期の業況を前年同期比でみると、全業種では「好転」企業29.7%に対し、「横ばい」企業48.3%、「悪化」企業22.0%で、D Iは7.7とプラスを示し、好転している。

これを業種別にみると、建設業（D I △15.0）と小売業（D I △8.2）以外はD Iがプラスを示し、好調に推移した。

このように今期の業況を前年同期比でみると、建築関係が民需の伸び悩みを背景に低調となっているほか、個人消費も一服状態がみられるものの、企業の売上、生産は依然底堅く、さらに観光関係も引き続き好調裡に推移する等、業種間に格差こそみられるが、総じて堅調に推移した。

図-1 今期の業況（対前年同期比）

(D.I.)	好転		横ばい	悪化
全業種 (- 7.7)	29.7	48.3	22.0	
建設業 (-15.0)	20.0	45.0	35.0	
製造業 (-13.9)	30.2	53.5	16.3	
卸売業 (-4.4)	26.1	52.2	21.7	
小売業 (-8.2)	22.4	47.0	30.6	
サービス業 (-54.1)	58.3	37.5	4.2	

2. 売上額について

今期の売上額の状況を全業種でみると、前期に比べ「増加」している企業37.1%に対し、「横ばい」企業45.2%、「減少」している企業17.7%で、D Iは19.4とプラスを示し、増額基調で推移した。

また、今期の売上額を前年同期比でみると、全業種では「増加」企業34.8%に対し、「横ばい」企業45.6%、「減少」企業19.6%で、D Iは15.2とプラスを示し、好実績をあげている。

図-2 今期の売上額（対前年同期比）

(D.I.)	増加		横ばい	減少
全業種 (-15.2)	34.8	45.6	19.6	
建設業 (-9.6)	19.0	52.4	28.6	
製造業 (-25.0)	34.1	56.8	9.1	
卸売業 (-8.7)	32.6	43.5	23.9	
小売業 (-4.0)	32.0	40.0	28.0	
サービス業 (-56.6)	60.9	34.8	4.3	

意欲ある女性を活用しよう!

— 中小企業の方が有利なはず —



女性を戦力に (1)

(株)ザ・アール代表取締役社長 奥谷 禮子

1.53ショック(少産化)。労働人口が1995年を境にして下降に移る。2000年には、65歳以上が全人口の16.3%を占める。また、ソフトウエア要員が、百万人不足すると言われ、あと十年程で日本は資源の中で労働力という一番重要な資源が枯渇しつつあると言われているが、果たして本当にそうなのか。

今まで労働力とみなされていたのは、青壯年男子を中心とした労働力であって、女性、高齢者、若年者(13歳~18歳)は周縁に置かれていたのではないか。むしろまともな労働力と見なされていなかったのではないか。

しかし、工業化社会から、経済サービス化・ソフト化時代を迎える最近の労働力不足という厳しい環境から、特に女性に対しての取り組み方が大きく変わってきた。

男女雇用機会均等法に始まって、育児休業制度へと続き、さらに最近、総務省は女性の深夜労働規則の撤廃を言い出している。企業内でも、女性の再雇用制度を設けたり、新総合職制度を新設したり、女性人材活用のための模索が続いている。

21世紀になって歴史を振り返って見るようなとき、恐らくこの数年間は女性にとって特筆に値するような動きがあった数年間ということになるのではないかと思われる。ただそういう枠組みが実際の効力を發揮するには時間の経過と意識の成熟を待たなければならない。

女性自身が実際に働く現場でどのような意識で仕事に取り組み、男性側がどのような意識で女性と接していくのかがいずれにしても必要不可欠のことになっていく。

制度は女性をマスとしてとらえている。しかし、女性は男性以上に意識が多様化し、自分の生き方についてもそれぞれの思いがある。それをひとくくりにしても、取りこぼす部分が多いのは当然である。制度は方向性を打ち出したものであって、問題はやはり現場にあるからである。

女性を「人材」と見なす発想があるかどうか。まずそこが出発点である。私が良く言うのは、性差ではなく、個差で女性と接することができるかがその試金石となる。女性を戦力ととらえたとして次にどういうシステムをあてはめていくか、ということにある。

やる気のある、将来は経営幹部になりたいという意欲的な女性と、ずっと男性の補助でいいと考えている女性を同列のシステムで扱うのは当然のことながら間違っている。やる気のある女性に目的意識を持たせることができるシステムをどうつくるか、それが問題である。今後、管理職の方々は、さらにキメの細かい個別管理能力が問われることになるだろう。結局、女性人材の活用といつても、すべて文化の問題に帰着する。その企業なり、社会がどういうスタンスで女性に臨むのか問われているわけである。もし、女性もなかなかのも

のだという意識が全社会に醸成されるようなら、なかば女性の人材活用ならびに雇用の問題は解決していることになる。

意欲を持っている女性がいるならその芽を潰さない。これが出发点であり、終着点のような気がする。

先程から述べているさまざまな新設の制度は、あくまで女性活用に意欲的な企業が出てくることを期待し、その下地ならしをするものにしか過ぎないということである。こと大変革を断行するには、大きくのっそりとしか動けない大企業よりも、小回りのきく中・小企業のほうが、実は女性の活用について有利な立場にいるはずである。

いい人材が来ないと嘆きの諸氏は、女性活用の面から取り組まれるべきであると思う。(つづく)

〔奥谷禮子(おくたに・れいこ)さんのプロフィール〕

1950年兵庫県生まれ。甲南大学法学部卒、日本航空勤務。1982年人材総合プロデュースの(株)ザ・アール設立、社長就任。1985年まで通産省人材開発委員会メンバー、1986年女性初の経済同友会会員、同年人材情報ビジネス(株)ウイル社長を兼任。

著書に「もっと『女性力』が引き出せる本」(大和出版)、「男たちよ、そろそろお休みなさい」(同)、「できる女は器量が光る」(サンマーク出版)などのほか講演も多数行っている。



日本のサラリーマンは多少賃金が高いとか労働条件がよい所から就職の誘いがかかつても、欧米の人達のように簡単に転職をしようとしない。

その原因はいろいろある。能力主義が浸透してきたとはいっても、まだ昇進や賃金には年功が大きくものを使うといったこととか、大企業ともなると、中途採用者は「よそ者」といつて差別する風潮が残っていることなどがあるが、こうしたこと以外に大きな原因は人間関係といえよう。

好条件を示されても転職を拒んだ人に理由を聞くと、ほとんどの者が「いまの職場はなんといっても居心地がよいから」と親しい人間関係の存在を訴えるからである。労働時間が長く、職場以外の私生活で親しい仲間を作りにくいためが国のサラリーマンにとって、職場で作つた親しい仲間は、金銭などではあがなうことのできない価値ある存在なのである。こうした面だけでなく、わが国の業務運営は集団主義ということもあり、この職場の人間関係は極

めて重要であるが、その人間関係について大きな誤解があるようだと思ふ。

それは、好ましい人間関係とは、互いに親しめる和氣あいあいとした状態と思い込んでいるらしいということである。

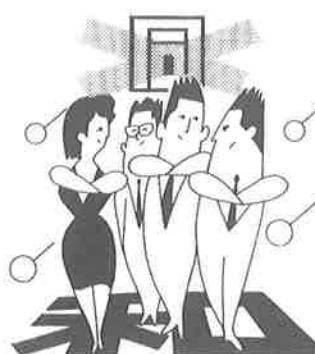
たしかにこうした状態が人間関係として好ましいことを否定はし

めて重要なが、その人間関係について大きな誤解があるようだと思ふ。

ではそのより次元の高い効用と効用をさまたげかねないからである。

はなにかと云うと、互いに相手を刺激し、その刺激でお互いが向上をしていくといういわゆる切磋琢磨である。

和して同ぜず



切磋琢磨は人間関係なくしてはできないものだが、この人間関係は、決してベタベタした親しい関係や単なる和氣あいあいとした親しい関係からは生じるものではない。切磋琢磨では時には激しい論争も必要なことはわざわざ説明するまでもあるまい。

すなわち、本当に好ましい人間関係とは、表面的な親しさではなく、互いに切磋琢磨を重ね、共通の目標に向かって協力していく関係でなければならないということである。

論語の中に、「君子は和して同せず、小人は同じて和せず」という言葉がある。和というのは、主体性を失うことなく周囲の人と協力関係を結ぶことであり、同とは主体性を持たずやたらベタベタと迎合するものだが、この同の状態をストレスをあまり持たずに、リラックスした気持で仕事に取り組めるとか、仕事のうえでの協力関係となるから心してほしい。

(群馬女子短期大学教授・内田 知二)

69年の伝統と信用を誇る

早川特許事務所

特許、実用新案、意匠、商標、権利侵害

所長弁理士 早川政名

〒112 東京都文京区白山5-14-7 早川ビル 電話(03) 3946-0531 <代表>

発明相談 1月22日水曜日、午後1時から午後5時まで、函館商工会議所で相談をお受けいたします。相談は予約制になっていますので、商工会議所相談課(23-1181・内線63番)にお申し込み下さい。

II 忘れてはならない照明と色彩の急所
 ①(1) 暗い店ではお客さまが買いま
 繁盛している店は、店内の明るい感じです。明るいところが好きなのは何も虫だけではなく、生き物の本能的な行動なのです。ところが、どうも電気代が無料ではないことから、お客さまがいなときは勿体ないとばかりに電灯を少しある程度引いてしまう商店が少なくあります。それでもお客様は電気代が多くなるあをいふことを呼ぶことがあります。

②(2) 店の奥の方が暗くてはお客さまは回遊しません
 店の奥の方が店頭よりも奥のところに配慮することが必要です。一般的に、店頭が明るいのが当然ですが、その店頭部が明るければ明るいほど、店内は暗く感ずるものなのです。そこで、店頭より明るくなるくらいま

④(4) 店内が蛍光灯だけの照明では健康な店にはなりません
 蛍光灯は、店内を全般的に照明するためには非常に効果的ですが、どんなに技術が進歩しても蛍光灯だけでは店内がくすんだ感じになります。商品の色彩に華やかさが欠けたり、店内にいる人々が明るく健康な感じになれませんので、店内の要所に白熱電球を併用することによって、不足する華やかさや健康感を醸し出していく必要があります。商品によって明るいのが当然ですが、その店頭部が明るければ明るいほど、店内は暗く感ずるものなのです。天井の蛍光灯による営業妨害はいけません

繁栄 ヒント&ひと

シリーズ(2)

消費者からみた販売・接客ベカラズ集

著者／伊藤 順郭(中小企業診断士・経営士)
 全画・協力／日本マネージメント・リサーチ

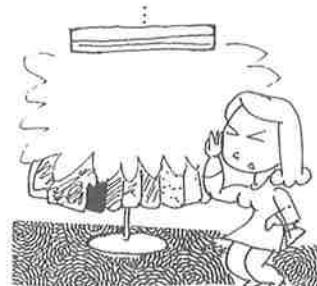
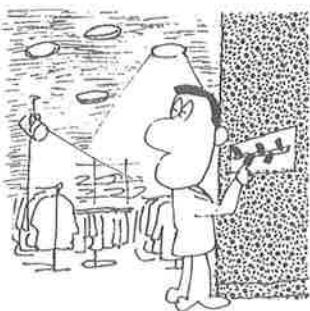


すから、魅力のある店舗としてお客様から親しまれるようになりますし、回遊もしてくれる筈です。
 ③ 平面的な店内照明だけでは商品は売れません
 店内の照明は、単に店内を暗くしないためではありません。照明には2つの種類があります。店内を明るくすることを目的の照明と、店内に展示陳列した商品を生き生きと輝かせて、お客さまから買つて頂けるようにする商品照明とがあるのです。もちろん、どちらが大切だというのではなく、店内にお客さまを招くための店内照明と、お客さまに商品を買つてまとめて回遊するところもあるくらいです。ですから、自分のお店が近所の商店の中ではいつも一番明るい店舗でありますように心がけることが、お客さまを呼ぶポイントだと知ってください。

活魚槽・活いか輸送の
函館製網船具株式会社

本社/函館市追分町6番1号 ☎(0138)45-4811

線を遮ることがあるということです。お客様の進行方向と直角に取り付けられていますと、横に長



細かい配慮が肝要だということになります。
⑥ 無駄な電気を使用してはいけません。
店内の照明は明るくしなければいけないのですが、だからといつて無駄な電気を使用するは勿体ないことです。店内配線のスイッチを一つないし二つに経済してしまって、スイッチをいれますと、まだ必要でもない場所の照明まで一緒に点灯してしまうことになり無駄になりますから、店内を幾つにも分けて、スイッチによる部分統制を行い、配線別にコントロールすることが望ましいのです。

(2) 店内を引き立たせるために色彩で注意したいこと
まではいらいらします。
現代社会はカラー・テレビの氾濫で、非常にどぎついカラーが視覚を刺激しています。ですから、お客さまがおいでのときは、むしろ落ち着いた色彩で安心して頂いた方が喜ばれるものなのです。ところが多く商品は、商品自体の存在を際立たせようとして、パッケージに派手な色彩を使用しますから、店内は派手なカラーで埋め尽くされています。そこへもつてきて、店内の色彩までが派手で落ち着きのないものになってしましますと、店内の色彩が混乱してお客様に不愉快なイメージを昂じさせますから、商店上かも売り場全体のカラーを統一するという配慮が賢明だとい

ことになります。
② 店内の色彩にアクセントを忘れてはなりません。
売り場全体のカラー統一をすることは大事ですが、だからといって統一した色で塗り潰されたのではありません。かえって気が重くなります。やはり店内にはカラーによるアクセントを幾つか与えることで気分を転換させなければならぬのです。例えば商品を陳列しない部分をカラーの面でも変化させ、店内全体にアクセントがつけられているのを見れば、色彩によるアクセントが大事な存在であることが分かります。
③ 展示陳列するところは商品を引き立てなければなりません。
商品を展示陳列するスペースのバックには、商品そのものの存在を引き立てる色彩を使用しなければならないのは言うまでもありません。しかし、最近の商品はパッケージをちよいちよい変化させています。お客様の目を引き付けようとしているのを見れば、商品パッケージが変わったびに商品パッケージの色彩を取り替えることは無理になつて来ました。そこで、どんなカラーと組み合わせても違和感が生じないよう一般には商品パッケージに無彩色を使用し、その濃淡でアクセントをつけているのが賢明だということです。

つづく

建築・設計・施工



(有)宮 建 設 宮寒地住宅設計事務所

代表取締役 宮 元俊

函館市人見町26番12号

電話 (0138) 54-5189番
52-7321番(工場)

みんなの 相談室

問 土地等を売却した場合の
譲渡所得の税率が、来年から
引き上げられると聞きました
が、改正内容を教えてください。

答 平成二年度の税制改正で、
所有期間が五年を超える土
地、建物等を平成四年一月一日以
後に譲渡した場合の譲渡所得金額
の税率が、従来の二段階比例税率
（課税長期譲渡所得金額が四千万
円以下の部分は二十%（地方税六
%）、四千万円超の部分は二十五
%（地方税七・五%））から、一律
三十%（地方税九%）に引き上
げられることになりました。
なお、短期譲渡所得の税率は從

税務相談コーナー



▶ 土地・建物の売却による譲渡所得税率（長期）
が改正により一律30%になります。

問 サラリーマンは、年末調整によって一年間の納税が完了するとのことです。そのため、年末調整の仕組みと手続きについて教えてください。

答 サラリーマンの所得税は、毎月の給与やボーナスから源泉徴収され、十二月に年末調整で精算されます。

大部分のサラリーマンは、年末調整によりその年の納税を完了することになりますので、サラリーマンにとって年末調整は、確定申告に代わる大切な手続きであると

● 年末調整を受ける際の注意点

▶ サラリーマンにとって年末調整は、確定申告に代わる大切な手続きです！

いえます。

● 年末調整の仕組み

サラリーマンの給与についての所得税は、毎月の給与やボーナスから源泉徴収されることになりますが、この源泉徴収された所得税の一年間の合計額とその年の給与総額に対する正規の年税額とは一致しないのが通常です。このため、その年の最後の給与やボーナスが支払われるときにこれら過不足額の精算が必要となります。この精算手続きを「年末調整」と呼んでいます。

三 保険料控除等の申告

所得者が配偶者特別控除の対象となる配偶者を有する場合には、「給与所得者の配偶者特別控除申告書」を勤務先に提出する必要があります。

四 住宅取得等特別控除の申告

所得者の保険料控除申告書を勤務先に提出する必要があります。損害保険料などは給与所得から控除します。そのためには、「給与所得者の保険料控除申告書」を勤務先に提出する必要があります。

この控除を受ける最初の年分については、確定申告によりますが、その後の年分については年末調整の際に控除を受けることができます。

扶養控除等の対象となる扶養親族などに異動があったときは、その都度「給与所得者の扶養控除等（異動）申告書」を勤務先に提出することになります。

扶養控除等の対象となる扶養親族などに異動があったときは、その都度「給与所得者の扶養控除等（異動）申告書」を勤務先に提出することになります。

記事協力・函館税務署

税務に関するご相談は、函館税務署（☎ 022-413-1123）または、本所中小企業相談所（☎ 023-111-81）へ！

労務相談コーナー

問 パートタイマーにも、就業規則が必要なのでしょうか。

答 次の一あるいは二に該する会社で、正社員の就業規則をパートタイマーにそのまま適用しない会社では、パートタイマーの就業規則が必要です。

二、正社員を當時十人以上使用し、さらにパートタイマーを一人以上使用する場合

二、正社員とパートタイマーを合算して當時十人以上の労働者を使用する場合

労働基準法八十九条は「當時十人以上の労働者を使用する使用者は……就業規則を作成し……なければならない」と定めています。

このことは、パートタイマーも含めた労働者が事業所に常態として十人以上いる場合には、身分の違いに関係なくすべての労働者について就業規則を作成しなければならないことを定めたものです。したがって、正社員にだけ就業規

則があつて、パートタイマーに就業規則がないということになれば、労働基準法八十九条違反ということがあります。

このことは、同一の事業所に正社員の就業規則とパートタイマーの就業規則が存在することになり

ますが、行政解釈は「別個の二つの就業規則を合したもののが、法八十九条に規定する就業規則となるのであって、それぞれ単独には法八十九条の就業規則となるものではない」（昭和二十四・四・四基発四百十号）と通達しています。

問 パートタイマーの就業規則の作成にあたっては、パートタイマーの意見のみを聴けばよいと思いますが、どうですか。

答 パートタイマーの就業規則であっても、その意見聴取の相手方は、パートタイマーも含めた当該事業所の全労働者の過半数組合、または全労働者の過半数代表者ということになります。

就業規則の意見聴取の当事者は、労働基準法九十一条で「使用者は、就業規則の作成について、過半数で組織する労働組合がある場



好評発売中！

マリンハウスの元町チーズケーキ

本社
総発売元

元町マリンハウス
株第一販品

函館市元町30-15 ☎ 27-0508
函館市入舟町8-8 ☎ 23-5218

年末資金準備はお早目に…

国民公庫の事業資金融資ご案内

・各制度の金利は平成3年11月15日現在です。

国の事業ローン(普通貸付)

低利な資金を長期に活用!



	運転資金	設備資金
融資金額	4,000 万円以内	
融資期間	5年以内(うち据置1年以内)	10年以内(うち据置2年以内)
融資利率		年6.9%

※上記のご融資期間を超えるお取扱をご希望の場合は、国民公庫の窓口でご相談ください。

大型の設備投資に!

経営多角化ローン(特定設備資金)

融資金額	5,200 万円以内	▶国の事業ローンと組み合わせると 最高 9,200 万円まで!
融資期間	20年以内(うち据置2年以内)	
融資利率		年6.9% (期間により、金利が上乗せとなります)



小企業等経営改善貸付(マル経資金)

小企業者の経営改善に!



	運転資金	設備資金
融資金額		500 万円以内
融資期間	3年以内(うち据置6ヶ月以内)	5年以内(うち据置6ヶ月以内)
融資利率		年6.6%

※ご利用にあたっては、一定の条件を満たしていることが必要です。
本資金の申込窓口は、函館商工会議所です。

会社の体质強化に!

中小流通業活性化特別貸付(マル活資金)

	運転資金	設備資金
融資金額		500 万円以内
融資期間	3年以内(うち据置6ヶ月以内)	5年以内(うち据置6ヶ月以内)
融資利率		年5.25%

※運転資金、設備資金とも資金使途が限定されております。また、卸売業の方は一部制限があります。ご利用にあたっては、一定の条件を満たしていることが必要です。

本資金の申込窓口は、函館商工会議所です。



お問い合わせは、国民金融公庫函館支店(☎23-8291)又は函館商工会議所金融課(☎23-1181)へ

新会員紹介

●ご入会ありがとうございました。

順不同・敬称略

事業所名	代表者名	営業内容(業種)	事業所名	代表者名	営業内容(業種)
(有)初心	梶谷 勝男	食品(山、海産物)雑貨販売	ファイブスター企画	西村 昌一	ペンション及び具販売業
(株)赤鳥居札幌店	西村 文雄	陶磁器、ガラス器卸売	トシキ工業(株)	藤田 輝夫	土木工事
(株)函館營業所	成田 正春	総合建設業	竹内商店	竹内 武己	塩干物小売業
(株)東洋建設(株)	大桐 幸右エ門	観光みやげ品等小売 不動産管理	(株)函館給食センター 亀田港營業所	笹谷清一郎	給食弁当製造販売
協栄商事	笹原 常雄	資源回収問屋(故紙回収)	スーパートップ	坂口 雅伸	食料品雑貨販売
(有)かばしょう	菅原 理智	海産物卸売業	(株)あけぼのマリン	鎌田 哲夫	遠洋底びき網漁業、海運業、海運仲立業、海運代理業、船舶代理業、水産物・農産物畜産物加工品販売
(有)カネヒロ	杉林 廣実	魚介類の荷役、運搬			

・本号では、平成3年7月31日から平成3年10月29日までにご入会の新会員さんを掲載させていただきました。

☆☆☆ 特報 ☆☆☆

会員サービス事業 いよいよ 来年4月 スタート!

■ 本所では、道南ブロック商工会議所(函館・森・伊達・室蘭・登別・苫小牧・浦河)共同による会員サービス事業を、来たる平成4年4月1日から開始致します。

近年、週休二日制の導入や労働時間の短縮に向かう企業が増え、生活時間の中で余暇やレジャーに振り向ける時間が増えております。

また、企業においても従業員への福利対策は、人材の確保や定着にも役立つ大きな要因と言えます。

そこで、商工会議所というスケールメリットを生かし、これまでのビジネスサービスに加え、会員事業所の事業主・従業員並びにその家族を対象とした会員サービス事業を実施することになりました。

サービス内容は、道内のレジャー施設割引や有名温泉地宿泊割引等の他、地域内サービスも現在検討を致しております。どうぞ、ご期待下さい。

なお現在、来年4月のスタートに先がけて宿泊優待券(札幌地区14・東京地区2・函館地区9の計25ホテル)の配布を致しております。ビジネスに、プライベートにお気軽にご利用下さい。



お問い合わせ／会員課 ☎23-1181・内線51・56

豊かな色彩と情報。贈ります。



龍文堂印刷株式会社

函館工場／〒040 函館市日乃出町28番2号 TEL (0138) 53-2231(代)
FAX (0138) 53-4355

札幌工場／〒006 札幌市手稻区曙2条5丁目2番54号 TEL (011) 682-1451(代)
FAX (011) 694-4406

☆ 検定試験のお知らせ ☆

●— 第134回 珠算能力検定試験 —●

試験日／平成4年2月9日(日)

受験料／1級 1,800円 2級 1,300円
3級 1,100円 4~6級 800円
7~10級 700円

受付期間／平成3年12月16日(月)~平成4年1月14日(水)

●— 第19回 1級・第29回 3級 —●

販売士検定試験

試験日／平成4年2月19日(水)

受験料／1級 6,000円 3級 3,000円

受付期間／平成3年12月24日(火)~平成4年1月22日(水)

●— 4級ワープロ技能検定試験 —●

試験日／平成4年2月16日(日)

受験料／2,580円

受付期間／平成3年12月16日(月)~平成4年1月13日(月)



お問い合わせ／振興課 ☎23-1181・内線59

**函館市の
灯油・ガソリン
価格動向**

本誌10月号で函館市の灯油・ガソリン価格動向についてお知らせしておりますが、お問い合わせの多い10月及び11月の調査結果が、このほど発表されましたので続報としてお知らせ致します。

なお、本調査は函館市が毎月12日に当月分の調査を行っているもので下表はその平均値となっています。

(単位：円、%)

	灯		油		ガソリン		軽油	
	1リットルホーム タンク	前年比	18リットル缶 (配達)	前年比	1リットル (現金)	前年比	1リットル 前年比	
平成3年10月	47.82	△14.2	887.14	△12.0	131.24	△5.6	79.52	△8.2
平成3年11月	48.59	△19.2	897.48	△17.8	132.53	△7.7	80.17	△12.2

お問い合わせ／函館市消費労働課 ☎21-3315



**ご存じですか……
北海道の最低賃金**

道内のあらゆる産業の事業場で働く常用、臨時、パートタイマー、アルバイト等のすべての労働者に適用される北海道地域包括最低賃金が、次の通り改正されました。

最 低 賃 金 額 1日 4,154円

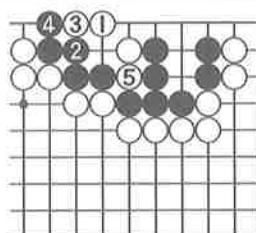
1時間(時間給労働者)..... 520円

効力発生年月日 平成3年10月1日

- 最低賃金額には精勤手当・通勤手当・家族手当・臨時に支払われる賃金・時間外割増賃金等は算入されません。
 - 最低賃金額以上の賃金を支払わないと最低賃金法違反となり、処罰されることがあります。
 - 特定の産業(以下に掲げる産業)については、別に産業別最低賃金が定められております。ご注意下さい。
- (木材・木製品・家具・装備品製造業
出版・印刷・同関連産業
電気機械器具製造業など9産業)

お問い合わせ／函館労働基準監督署 ☎23-1276

有段を目指して 解答



〈詰碁正解〉 白1のコスキが好手、黒2には白3を打って5のキリまで。白1は応用範囲の多い手筋。

〈詰将棋正解〉 1二角、同玉、1一飛、同玉、3三馬、1二玉、2二馬まで7手詰め。

〈解説〉 3三飛と打っては詰まず、1二角と捨てるのが良い手。1二角に1三玉なら2三飛。角捨てに続く1一飛が連続打ち捨てで、これにより成功です。1一飛に2三玉なら1四飛成まで。

- 問題は19ページにあります -

一
おおきく味わう、ちいさな楽しみ。



いつもの店で世界の店で、
セゾンカードインターナショナル

SAISON

4541 0012 3456 0000
001000 000000 000000
TAKAHASHI MASAHIRO

SAISON

5252 0012 3456 0000
001000 000000 000000
TAKAHASHI MASAHIRO

セゾングループはもちろん、全国のセゾン加盟店でサインひとつでショッピング。北海道ではざっと4,500店でご利用いただけます。さらに世界のVISAまたはマスター加盟店、ATMでのキャッシングにもご利用になれます。

入会するとさっそく味わえる5つの楽しみ。

- 入会金・年会費は無料で世界中でご利用OK。
- ショッピングの特別ご優待。
- ご利用ポイントを集めてプレゼントと交換。
- コンサートのチケット優先予約。
- 一流ホテルやレストランのご予約。

○SAISON+VISA、またはSAISON+MASTERのどちらかをお選びいただけます。

○お申し込みには=銀行預金通帳とお届出印、ご本人を証明するもの(免許証、保険証、学生証など)をお持ちください。

○18歳以上で電話連絡可能な方ならお申し込みいただけます。

※カード発行の際に、多少お時間をいただく場合や、審査によりお申し込みの意に添えない場合がございますので、あらかじめご了承ください。※20歳未満の方は、ご両親のご了承が必要です。

お申し込み・お問い合わせは
6階セゾンカードカウンターへ。(内線126)

なんかいいことあるみたい。



函館西武友の会
セゾンクラブ

セゾンクラブ会員
SAISON
CLUB

月々3,000円から30,000円までの各コースからお好きなコースで毎月お積立ていただくと積立て期間終了後に1ヶ月分のボーナスを付けて「商品お取替券」にてお返しするおトクな積立システムです。月ごとに、夢の実現へ一步、また一步。1年後のライフプランにあわせて、さっそく今月から始めてみませんか。

○お積立てコース/月々3,000円・5,000円・10,000円、
20,000円・30,000円

○お積立て期間/1年

○ボーナス/1ヶ月分

※商品お取替券は、西武百貨店および一部西友店舗でのお買物にご利用いただけます。

たとえば、月々10,000円の1年コースなら



お申し込み・お問い合わせは
6階セゾンクラブカウンターへ。(内線430)

SEIBU
西武
函館

火曜定休・0138-55-5511大代表

昭和五十五年八月二十六日第三種郵便物認可
平成三年十一月二十日発行(毎月回二十日発行)

十一月号

函館商工会議所報
「ともえ」一二五号

編集人兼

函館商工議所
平野鶴
函館市若松町十五番七、六十一号
電話〇三八一-二三一-二八一

函館市乃出町二十八番番一
印 刷 所 龍文堂印刷株式会社
電話〇三八一-五三三-二三二一

(購読料は会費に含まれます)
頒 価 二〇〇円

これから始まる
愛の一重奏。



ハーバービューのブライダルセレモニー



ハーバービュー ブライダル・プラン

セレブレーションプラン

(会費制)

おひとり様 **¥7,500より**

エレガンスプラン

(招待制)

おひとり様 **¥11,000より**

更にお得な特典をプラス

〈ウイークデープラン〉

Duet
Bridal
デュエット・ブライダル

■月曜日～金曜日■
平日婚礼プラン(会費制)

〈冬の婚礼プラン〉

WHITE BRIDAL
ホワイトブライダル (会費制)

■期間 1991.12.1～1992.2.29

音と光と映像と.....

4チャンネル立体音響システムと七色に調光できる豪華シャンデリア。
そしてお二人の思い出の数々、きらめきの瞬間をマルチスクリーンで
ドラマチックに盛り上げます。

ご婚礼予約承り中!

- ご予算等お気軽にご相談下さい。
- ご一報頂ければ係員が
ご説明にお伺い致します。

詳しくは直通ダイヤルで
(0138) 23-8888

レディースクラブ会員募集!!

- お申し込み・お問い合わせ
レディースクラブ事務局
(0138) 22-7399



函館ハーバービューホテル

函館市若松町14番10号 ☎ (0138) 22-0111
駐車場完備(100台収容)



■各プランの金額は全て
税・サービス料共。