

# ともえ

No.8



企業を育て地域を伸ばす商工会議所

■函館商工会議所報■  
1981 4月号

地元商工業繁栄のため  
**経営者・従業員の充実  
した福利厚生制度は…**



1. 従業員の皆様へ…

- 退職金の準備として

**函館商工  
会議所 特定退職金共済**

2. 従業員の皆様へ…

- 弔慰金の準備として

**函館商工  
会議所 生命共済** (災害保障特約付)  
(団体定期保険)

3. 経営者・事業主の皆様へ…

**1億円ロイヤル  
第一の悠悠保険  
経営者大型保険VIP大型保障制度**

- お申込み・お問い合わせはお気軽にどうぞ。

**第一生命 函館支社**

函館市本町6番7号 TEL0138(55)1131

十年前昭和四十六年の正月、日本経済新聞が「都市の資格」を採点するとの記事で、日本の二十万人以上の都市八十六市の調査結果を発表しました。

公園、道路、下水道、ごみ処理の社会環境の問題と、学校、住宅、電話、消防の都市施設の八項目をおのおの標準値に適合したものをお一〇〇点とし八〇〇点を満点として調査したものです。例えば公園は一人当たり六平方㍍が標準で函館は一〇〇点、道路は舗装率二四%で二四点と採点していますが、函館は五六七点で三位でした。一位福井市の五八七点、二位は大阪市で五七一点、旭川市は四五一点で四位、札幌市は三八九点で七八位でした。

公園は何といっても奈良市の一人当たり二四平方㍍がトップですが、函館市は一八平方㍍で二位でした。函館山綠地がこの数字をささえており、山を除くと四・二平方㍍になります。

函館の良さは交通の要衝であり、気候温暖、風光明媚、歴史と文化観光資源の豊かな街であり、新鮮な食料、物価が安く買物に便利なまちです。福祉医療施設も充実しております公害もほとんどありません。町会の活動は日本一と言わ人情豊かな情緒ある街として栄えて参りました。

道新のアンケートで道内都市の内、将来住んでみたい都市の一位が函館市の三八%、以下札幌市の三四%、小樽市一一%、帯広市六%、旭川市の五%の順になっています。住んでいる人の欲求は限りないと思いますが、他都市のよい所だけを見て不平を言うのは控える必要があります。景気をよくしなければなりません。地場産業を振興し新たなる第二次産業を誘致して、函館をより活力あふれる街にすることが目下の急務です。みんなの英知、財力、奉仕の心を發揮しようではありませんか。

## 目次

●ともえ 1981 4月号 No. 8 ●

### 卷頭言

1

### 会議所だより

2~5

- 本所第3回通常議員総会
- 経営改善普及事業20周年記念表彰
- 日本商工会議所第53回通常会員総会
- 函館駅二商業協同組合共同店舗新築安全祈願祭
- 日本商工会議所第100回珠算能力検定試験（1級）満点合格表彰

### 新入社員を戦力にするまで

青木武一 6

### ご存じですか

7~9

- 制度紹介 労働保険事務組合制度
- みんなの相談室

### 調査レポート

10~13

- 金融経済概況（2月）
- 統計資料 大型店売上高（10、11、12月）
- 大型店影響調査（歩行者通行量調査）

### アドバイスコーナー

14~15

### ご紹介

16~18

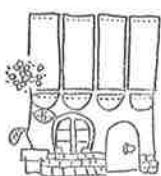
- 新入会員ご紹介
- 振興委員プロフィール
- 北海道書店組合函館支部

### 業務日誌（3月）

19

### 告知板

20



# 会議所

## だより



第3回通常議員総会で挨拶する社会頭

「依然として景気は低迷を続けて  
いるが、先に私共が要望していた景  
所懐の一端として、

会議所に寄せられる期待の大きさ  
に応え、会議所の持つ機能を十分に  
発揮し、変革を続ける地域経済への  
対応に積極的に取り組んできりた  
い。」と述べました。

次いで議事に入り、定款の一部改  
正を承認したあと、昭和五十六年度  
事業として当面の不況打開に鋭意努  
めるとともに、来るべき青函トンネ  
ル開通に伴う新時代に対応する活力  
とゆとりのある地域の発展を目指し  
重点項目として、

当日はまた、日本商工会議所表彰  
規則に基づく議員、職員の永年勤続  
表彰と経営改善普及事業功労表彰（  
別記）の伝達が行われました。

### 56年度事業計画、予算成立 第三回通常議員総会

- 一、景気浮揚対策の推進
- 二、小規模事業対策の充実強化
- 三、新時代に即応した商工観光振興対策の促進
- 四、経済社会情勢の変化に対応する開発計画の推進

#### 挨拶 会頭 地方経済自立に積極的に取組む

第二回函館商工会議所通常議員総会が、去る三月二十七日午後二時から開催されました。

議事に先立ち社会頭は挨拶の中で

所懐の一端として、

「依然として景気は低迷を続けて  
いるが、先に私共が要望していた景  
所懐の一端として、

地方の時代といわれる今日、地域  
経済においても経済自立の道を講ず  
ることが今程急がれているときはな  
い。

会議所に寄せられる期待の大きさ

に応え、会議所の持つ機能を十分に  
発揮し、変革を続ける地域経済への

対応に積極的に取り組んできりた

い。」と述べました。

次いで議事に入り、定款の一部改  
正を承認したあと、昭和五十六年度  
事業として当面の不況打開に鋭意努  
めるとともに、来るべき青函トンネ  
ル開通に伴う新時代に対応する活力  
とゆとりのある地域の発展を目指し  
重点項目として、

気対策に応え、政府は公定歩合の引  
下げ、公共事業の前倒し的執行など  
を実行することになったが、その効  
果が速やかに末端の中小企業に及ぶ  
ことを期待する。

会議所に寄せられる期待の大きさ

に応え、会議所の持つ機能を十分に  
発揮し、変革を続ける地域経済への

対応に積極的に取り組んできりた

い。」と述べました。

次いで議事に入り、定款の一部改  
正を承認したあと、昭和五十六年度  
事業として当面の不況打開に鋭意努  
めるとともに、来るべき青函トンネ  
ル開通に伴う新時代に対応する活力  
とゆとりのある地域の発展を目指し  
重点項目として、

昭和五十六年度収支予算について  
も議員会費、特別会費の増額が諮ら  
れ原案通り可決したあと、事務局か  
ら予算案の各項目にわたって詳細に  
説明を行い、二億二千四百五十三万  
一千円（対前年度比、五・四%増）  
の予算額を万場一致承認しました。

統いて事務局就業規則ほか諸規程

の改正、テクノポリス建設地指定方  
の運動経過等、八項目にわたる報告  
があつて午後四時すぎ総会を終えま  
した。

会議所に寄せられる期待の大きさ

に応え、会議所の持つ機能を十分に  
発揮し、変革を続ける地域経済への

対応に積極的に取り組んできりた

い。」と述べました。

次いで議事に入り、定款の一部改  
正を承認したあと、昭和五十六年度  
事業として当面の不況打開に鋭意努  
めるとともに、来るべき青函トンネ  
ル開通に伴う新時代に対応する活力  
とゆとりのある地域の発展を目指し  
重点項目として、

# 経営改善普及事業に功劳

## 20周年記念に通産大臣表彰を受彰

国の小規模企業対策は、金融、税制、福祉対策等、多面多岐にわたっていますが、昭和三十五年に「商工会の組織等に関する法律」の制定とともに、全国の商工会議所又は商工会に経営指導員を設置し、小規模事業者の振興と安定を図ることを目的に経営改善普及事業が発足しました。

爾来、商工業に関する相談、指導を中心にして実にその成果をあげ、地域商工業者のレベルアップに大きく貢献してきました。

今年、同事業が発足して二十周年を迎えたことを記念して、全国の会議所及び経営指導員のなかから優良会議所、優良指導員に対する、通産大臣、中小企業庁長官、日本商工会議所会頭の表彰が、去る三月十八日、日本商工会議所通常会員総会の席上で行われました。

本所は、全国四百七十八会議所の

### 表彰状

函館商工会議所歎

貢献不盡所は経営改善普及事業  
優良である他の機運をもつて  
認められます  
二十周年を記念して表彰します

昭和三十六年三月十八日

日本商工会議所は三月十八日、全国の会頭ら約五百人出席のもと、通常会員総会を開催しました。

冒頭、永野日商頭は所信表明のなかで、五十六年度予算が「行政改革なき増税」の路線に終ったことに強い

## 革行 小さな政府の実現を

### 日商会员総会で永野会頭強調

昭和五十六年度の本所事業計画には「小規模事業対策の充実強化」が重点項目として盛り込まれており、なお一層の相談・指導体制の強化を図り、経営改善普及事業の推進に努めています。

鈴木首相は「今日七十一兆円にも及ぶ公債残高ができ、財政は極度に硬直しており財政の再建と財政の対応力の回復とが当面の大きな課題である。」と述べたあと更に「行政改革問題は、とかく総論賛成、各論反対に陥る心配がある。そのようなことがあつてはならず、この問題を内閣の最重要課題として取りあげたので、政治生命をかけて達成したい。」との決意を表明しました。

来賓挨拶のあと、議事に入り、永野会頭ならびに現副会頭全員を満場一致再選、五十六年度事業計画、収支予算案を原案通り承認しました。



うち、優良会議所として十五会議所のみに与えられた通産大臣表彰の榮に浴し、また佐藤一博経営指導部長が全国商工会議所に配置され、いる約三千三百人の経営指導員のうち、優良経営指導員として選定された三十九人の中に入り、栄えある通産大臣表彰を受彰し、本所としては二重の喜びにひたつております。

この栄誉は、会員各位の会議所活動に対する深いご理解とご協力の賜ものと、本紙上をかりて厚くお礼申し上げる次第です。

鈴木首相は「今日七十一兆円にも及ぶ公債残高ができ、財政は極度に硬直しており財政の再建と財政の対応力の回復とが当面の大きな課題である。」と述べたあと更に「行政改革問題は、とかく総論賛成、各論反対に陥る心配がある。そのようなことがあつてはならず、この問題を内閣の最重要課題として取りあげたので、政治生命をかけて達成したい。」との決意を表明しました。

# 函館駅二共同組合近代化に始動

## 安全を祈願し新店舗着工



かねてから会議所ほか関係指導機関が協力し、函館駅前地域整備計画の一環として準備をすすめてきた朝市地区の函館駅二商業協同組合共同店舗新築工事が、七月十日の完成を目指し工事に入りました。

これまでの店舗は、大正末期に倉庫として建てられたものを戦後、店

舗として改修し、使用してきましたが、木造で老朽化が激しく、火災、地震、積雪による倒壊などの危険性もあることから防災上早急に建物の改善をするよう勧告されていたことと、建物の構造上店舗として有効に利用されない部分も多かったことから工事にふみきったものです。

先に述べたように、組合では関係指導機関の協力のもと、昭和五十四年十二月末に道と国の制度融資をうけられるよう特定小売商業店舗共同化事業実施計画書を策定し道に提出、昭和五十五年六月から道商工指導センター函館支部の診断の結果、今年三月末に中小小売商業振興法の認定を受け制度融資導入となつたものです。

計画によると新しい共同店舗は、鉄骨造り一部二階建てで、延面積一、三九五・二九平方㍍、売場は一階に七十二コマ（一コマ六・六平方㍍）をとり、一部二階には事務所、会議室、応接室などのほか、倉庫エレベーター等が配置された近代的なものとなつており、事業費は一億六千百十五万円となっています。また組合員は、既存組合員二十九人と新規組合員十六人の四十五人で、出店業種は海産珍味、衣料品、日用雑貨、一般食料品、惣菜料理品、鮮魚、精肉、青果物、漬物、食堂の十業種となります。

朝市は、市民の台所として広く親しまれていくだけではなく、近年は当市を訪れる観光客が必ず立寄るほど、函館観光の大きなポイントともなっており、駅二組合の今回の近代化は、内部的には組合員の協同組合意識の高揚と結束を強めることとなり、一方訪れる買物客に対しても、巡回性がよくなることから隣接建物との連携も強化され、品選びの利便性も一層たかまり、愛され親しまれるお店になることでしょう。

この近代化がきっかけとなり、朝市の他の組合建物や設備近代化の起爆剤的役割を果すとともに、駅前再開発にとっても力になるものと大いに期待されます。

**30 創立30周年記念  
HBC 函館放送局  
局長 中田英三**



加藤専務理事から表彰状を贈られ喜びの長川さん（中央）とお母さん

日商第100回珠算検定試験

# 見事一級に満点合格

## 喜びに赤染める長川さん

日本商工会議所並びに函館商工会議所主催により昨年十月二十六日に行われた第一〇〇回珠算能力検定試験で一級の全種目（乗算・除算・見取算・伝票算）に満点合格された長川由美子さん（一八歳）の中央審査が終了し、日本商工会議所・文部省から

ら表彰状と記念楯が贈られることになり、去る三月二十日午前十時に伝達式が本所会頭室で行われました。加藤進一専務理事から伝達を受けた長川さんは満面笑みをうかべながらも感激した様子で、手渡された表彰状等の重みを身をもって感じているようでした。

長川さんは「今回の受験に際して特別に練習をしたというわけではなく、あくまでも日常の練習の積み重ねですね。でも、高校卒業と同時にとてもうれしい贈り物になりました」と極めて謙虚に話す中にも非常にさわやかさを感じさせてくれました。長川さんは、函館商業高校を三月に卒業、四月からは市内の保険会社に就職し、今後は社会人として活躍をされることになっています。

珠算能力検定試験は、昭和十九年に第一回が実施され以来、今日まで古い伝統と長い歴史の中に多数の

優れた計数処理能力を持つ合格者の認定を行い、商工業の事務能率向上に大きく寄与してきました。その中で一級満点合格者は、本所管内過去十二人を数えるにすぎず、今回の長川さんは三年ぶり十三人目の快挙となります。

昨年度全国の珠算能力検定試験の受験者は史上最高を記録しましたが、今年度はその記録を引き更新しそうな勢いで伸びています。昨今では急速に電卓が普及してきていますがその中での「そろばんブーム」となっているわけで、そろばんを学ぶ過程での数々の有効性について理解が深まり関心が高くなっています。このような状況のもとでの長川さんの満点合格は、今後の受験者にとって大きな目標であり励みとなることでしょう。

なお、本年度珠算関係事業は、  
○ 検定試験 六月二十八日、十月二十五日、二月七日（57年）  
○ 競技会 四月二十六日（国民珠算道南地区予選）七月十九日（函館地  
区大会）  
以上になっていますが、詳しくは  
本所振興課におたずね下さい。

十字街店  
☎ 22-0189  
和光店 2F  
（202）☎ 23-1131  
ルインシャンタンショップ 2F  
（208）☎ 23-1131  
和光チャイルド店 4F  
（405）☎ 23-1131  
ホリタチャイルド店 4F  
（715）☎ 53-5151

Boutique  
**ベルフアム**

札幌パルコ店 3F  
☎ 214-2214

小樽大國屋店 1F  
☎ 32-0169

旭川アムス店 2F  
☎ 22-6768

ヨーク函館店 2F  
☎ 42-6611

## 新入社員を戦力にするまで



共同石油  
常任監査役 青木武一

やばやと退職をしてしまう。

教えるのである。

△事前準備を△  
新入社員を効率よく戦力にするためには、なんといつても事前準備を十分にすることが大切である。その第一は、当面徹底させたい躰け事項と仕事の基本をハッキリとさせることがである。その上で、簡単な手引きを作りあげる。その第二は、新入社員が入社する前に先輩達を徹底的に教育し、先に作った手引きのとおり事が運んでいるように職場の環境を整備することである。

世間では入社前教育として、入社内定者にパンフレットを送ったり、入社前に何回か呼んで面接をしたりする。私のいう入社前教育は対象者が違うのである。教育を受ける人は新人を受入れる職場の先輩である。普通にはこのことをなおざりにして、やたらと新人を締め上げる。今

△生活の訓練△  
入社早々、手引きに従って、ビジネスマンとしての行動の仕方をこと細かく教えるべきである。いまの若い人は自由勝手に育っているから、先輩から見るとなんどもはやだらない。勢い、「あ奴らはダメだ」ということになってしまふ。新人は今までの生活習慣があるから、少しもダメとは思っていない。そこで「この会社は不親切」などと考えて、は

△当面の仕事の訓練を△  
ついで、当面担当させる仕事について訓練する。上述した二つは、出来れば人事担当が世話役になって進めることが好ましい。しかし、当面の仕事の訓練ともなると、中型企業では余り人手もなからうから、職場の先輩が一対一で面倒を見るほうがよいだろう。

△拡大訓練△  
入社後四ヵ月程たった時点で、いいよいよ拡大のための訓練に入る。いままでは必要最低限の訓練であった。しかし本当は、勉強すべきことは山ほどある。

この時期になれば、自分で苦労をせよということで、書物などをドクンと与えてもよいのである。但し学習する目的を明示してやること、たまに進歩の度合いを評価して本人に教えてやることが必要である。

△事前準備を△  
新入社員を効率よく戦力にするためには、なんといつても事前準備を十分にすることが大切である。その第一は、当面徹底させたい躰け事項と仕事の基本をハッキリとさせることがである。その上で、簡単な手引きを作りあげる。その第二は、新入社員が入社する前に先輩達を徹底的に教育し、先に作った手引きのとおり事が運んでいるように職場の環境を整備することである。

世間では入社前教育として、入社内定者にパンフレットを送ったり、入社前に何回か呼んで面接をしたりする。私のいう入社前教育は対象者が違うのである。教育を受ける人は新人を受入れる職場の先輩である。普通にはこのことをなおざりにして、やたらと新人を締め上げる。今

△生活の訓練△  
入社早々、手引きに従って、ビジネスマンとしての行動の仕方をこと細かく教えるべきである。いまの若い人は自由勝手に育っているから、先輩から見るとなんどもはやだらない。勢い、「あ奴らはダメだ」ということになってしまふ。新人は今までの生活習慣があるから、少しもダメとは思っていない。そこで「この会社は不親切」などと考えて、は

△当面の仕事の訓練を△  
ついで、当面担当させる仕事について訓練する。上述した二つは、出来れば人事担当が世話役になって進めることができが好ましい。しかし、当面の仕事の訓練ともなると、中型企業では余り人手もなからうから、職場の先輩が一対一で面倒を見るほうがよいだろう。

△拡大訓練△  
入社後四ヵ月程たった時点で、いいよいよ拡大のための訓練に入る。いままでは必要最低限の訓練であった。しかし本当は、勉強すべきことは山ほどある。

この時期になれば、自分で苦労をせよということで、書物などをドクンと与えてもよいのである。但し学習する目的を明示してやること、たまに進歩の度合いを評価して本人に教えてやることが必要である。

## ご存じですか

一、事務委託のできる事業主  
常時使用する労働者の総数が三百人（金融、保険、不動産、小売、サービス業は五十人、卸売業は百人）

本制度は、国の認可を受けた労働保険事務組合が、労災保険や雇用保険の被保険者に関する手続等を事業主に代って行うことにより、事業主の事務処理面の負担を軽減するとともに、併せて労働者と一緒に働いている中小企業主及び家族従事者にも労災保険の適用が受けられるようとした制度です。

## 制度紹介

# 労働保険事務組合制度

以下の事業主の方です。

### 二、事務委託をした事業主の特典

- (1) 事務組合が一括して事務処理をするので、各事業主の事務処理が軽減されます。
- (2) 事業主および家族従事者も労災保険に特別加入することができます。
- (3) 労働保険料の納付は、原則として年一回ですが、これを年三回に分割して納付することができます。

### 三、事業主に代つて行う労働保険事務とは

- (1) 労働保険料の申告および納付に関する事務
- (2) 保険関係成立届、雇用保険の事業所設置届の提出等に関する事務。
- (3) 労災保険の特別加入に関する届出等の事務
- (4) 雇用保険の被保険者に関する届出等の事務
- (5) その他労働保険に関する諸報告等に関する事務等の処理。

## 雇用保険の事業主負担が変わります

昭和56年4月1日から事業主負担の雇用保険率が1000分の0.5引下げられました。

これに伴い事業主と被保険者が折半して負担する額は、次のとおりとなります。したがいまして雇用保険の昭和55年度の確定保険料については旧雇用保険率、昭和56年度の概算保険料については新雇用保険率によって算定し、労働保険料を申告納付していただくことになります。

#### イ、一般の事業

$$\frac{14}{1,000} \quad (\text{事業主 } 1,000\text{分の}8.5\text{の率に応ずる額}) \\ (\text{被保険者 } 1,000\text{分の}5.5\text{の率に応ずる額})$$

#### ロ、農林水産の事業、清酒製造の事業

$$\frac{16}{1,000} \quad (\text{事業主 } 1,000\text{分の}9.5\text{の率に応ずる額}) \\ (\text{被保険者 } 1,000\text{分の}6.5\text{の率に応ずる額})$$

#### ハ、建設の事業

$$\frac{17}{1,000} \quad (\text{事業主 } 1,000\text{分の}10.5\text{の率に応ずる額}) \\ (\text{被保険者 } 1,000\text{分の}6.5\text{の率に応ずる額})$$

なお、被保険者の負担する率については変更ありません。

ある約八千三百の適用事業所のうちの半数以上が、管内七十の労働保険事務組合に事務処理を委託しています。

本所会員の方の中にも、この制度の有効性に着目し事務委託をされる方が増えています。

○労働保険事務に関する手続でわからぬことがあります。なお事務委託手続、事務委託、手数料など詳細については、本所労働保険事務組合にお問合せ下さい。

○人手不足で事務処理が大変だ。  
○事業主および家族従事者にも労災保険を適用させたい。  
このようにお考えの事業主の方は経営合理化のためにも本制度の活用をお勧めいたします。

なお事務委託手続、事務委託、手数料など詳細については、本所労働保険事務組合にお問合せ下さい。

# みんなの相談室



問 課税されない現物給与等の範囲について説明して下さい。

答

現物給与とは、役員や使用人が、会社から物品をタダでもらったり、借りたり、旅行などにつれて行つてもらう場合や、タダでなくとも、低い価格でこれらの経済的な利益を受けることをいいます。

こうした経済的な利益は、受けた役員や使用人の給与所得となり源泉徴収の対象としなければなりません。



△現物給与の課税されない範囲▽

- ①食事の現物給与 残業や宿泊直などに際して会社が支給する食事は、課税されません。それ以外の場合は、会社の負担が月額二千五百円以下で、しかも本人が別な取扱いが定められています。

②制服、身のまわり品などの支給 例文：会社負担が月三百円以下のもの、および次のものは課税されません。  
イ、掛捨ての生命保険料及び損害保険料（従業員等の常時居住している家屋や通常必要な動産を対象としているものに限ります。）で会社が剩余金や割戻金等の支払を受けることとなつております、しかも役員だけを対象とするものでないもの。

ロ、会社が契約した従業員等の居住用家屋や生活に必要な動産に対する長期の損害保険で、役員だけを対象とするものでないもの。

この他に、役員、使用人に対する商品、製品の値引販売、金銭を無利息又は低い利率によつて貸付けた場合、レクリエーション費用を負担した場合、社宅や寮などを貸与した場合、人間ドックの検診料などを負担した場合等々課税されない現物給与がありますが、詳細については税務署にお問合せ下さい。

ん。しかし、現物給与は金銭で支給されるものと異なり、受ける側の選択性に乏しいこと、換金に難点があることなどから、特定の現物給与については、源泉所得税の課税上、特別な取扱いが定められています。

③生命保険料、損害保険料などの負担 会社負担が月三百円以下のもの、および次のものは課税されません。イ、掛捨ての生命保険料及び損害保険料（従業員等の常時居住している家屋や通常必要な動産を対象としているものに限ります。）で会社が剩余金や割戻金等の支払を受けることとなつております、しかも役員だけを対象とするものでないもの。

ロ、会社が契約した従業員等の居住用家屋や生活に必要な動産に対する長期の損害保険で、役員だけを対象とするものでないもの。

この他に、役員、使用人に対する商品、製品の値引販売、金銭を無利息又は低い利率によつて貸付けた場合、レクリエーション費用を負担した場合、社宅や寮などを貸与した場合、人間ドックの検診料などを負担した場合等々課税されない現物給与がありますが、詳細については税務署にお問合せ下さい。

〈日本レディスモードチェーン〉

レディス ファッショ	あらかみ
トータル ファッショ	Rainbow
GALLアン・BLUS・ロッカーズ・Gクラブ・ワイド・ジャングル・ジーロフト グリーンプラザ26-2772	
・ファッション ギャラリー	・レディス ファッショ
・シティ カジュアル	・ジュネ
グリーンプラザ26-2771	グリーンプラザ横浜港北23-0978
ロブ	・スポーツ ファッショ
五稟銀行西通り口56-1190	マリエ

## ご存じですか

通常誓約書の内容は「会社の諸規則を遵守し、誠実に勤務し会社に損害をかけたときは賠償する。連帯保証人もその責を負う」というたぐいのことが書かれています。

これは入社に際して勤務に対する誠実な履行義務を本人に確認させ、襟を正し、思いを新たにしてもらおうという精神的なメリットに実質的なウエイトがかけられており、損害賠償義務はいわば副次的、警告的な添えもののようにみられています。

それが証拠には、「身元保証に関する法律」で、連帯保証人の保証義務は三年（期間を定める場合でも五年）で打ち切られ、新しく結び直すか、それとも契約を更新しないかぎり無効になりますが、その更新手続をとる会社は非常に少ないようです。

とはいっても、当事者の意図がどうであろうと、法的に損害賠償義務を負うのはまぎれもない事実です。

このような場合には連帯保証人が

従業員を採用したときは、誓約書なるものを入れさせる会社が多いですが、誓約書、身元保証書の効力についてお聞かせ下さい。

答

通常誓約書の内容は「会社の諸規則を遵守し、誠実に勤務し会社に損害をかけたときは賠償する。連帯保証人もその責を負う」というたぐいのことが書かれています。

これは入社に際して勤務に対する誠実な履行義務を本人に確認させ、襟を正し、思いを新たにしてもらおうという精神的なメリットに実質的なウエイトがかけられており、損害賠償義務はいわば副次的、警告的な添えもののようにみられています。

損害額を賠償させることまで禁止しているのではない、と労働省の行政解説はいつております。

もちろん、損害がどんな事態で、どんな理由で起ころうと、すべて賠償させるというのはよくありません。「故意又は重大な過失」によって起こった場合に限るべきでしょう。

さて、損害賠償を労働者本人が負えれば負いきれない場合もあります。又経理上の不正等で懲戒規定にふれ、解雇されるケースもでできます。

このように場合には連帯保証人が

労基法には「使用者は、労働契約の不履行について違約金を定め、また損害賠償額を予定する契約をしてはならない」と書いてあります（労基法第十六条）。

これだと一見、賠償しなくてもよさそうに見えます。しかしこの条文は「違約金」とい「損害賠償額」とい（傍点に注意！）、あらかじめ具体的にいくらくらと金額をきめたら、労働者が不適に損する場合もあるので、こういう契約はいけないとされています。しかし現実に生じた損害額を賠償させることまで禁止しているのではない、と労働省の行政解説はいつております。

もし有効期間をきめなければ、三年で自動的に失効します。万が一の場合には保証した者の不正行為などで賠償責任のリスクを負うのですから、無期限では気の毒だという考え方からです。しかも、この間会社はなにもしないで放つておいてよいものではありません。保証時の職務から、とくに金銭などを扱う職務に変更したときは、その旨通知すべきです。又、もしも従業員がなにかよくないことをやり、どうかすると保証人にも禍をおよぼすおそれがあります。会社が通知をしなかったとしても、あとで再び（あるいは現実に）、損害を起こした場合、保証人の賠償義務がなくなる訳ではありません。

しかし裁判所が賠償額の算定をするに当たっては、そのへんのことが考慮されます。おそらく相当軽減されるでしょう。

（佐々木 力著 労働法の実務より）

腐れ・シロアリ・湿気・錆び SHUT OUT

水溶性加圧式注入防腐木材 加圧式防虫処理木材

# KBウッド KBラワン

電柱・枕木・杭丸太・防腐加工・製材建材・輸入原木・住宅機器

ト 齋藤木材株式会社

本社／上磯郡上磯町七重浜3丁目2番37号  
札幌営業所／札幌市中央区北3条東5丁目

T E L(函館) 49-2111  
T E L(札幌) 231-1245

一方、管内新車登録台数(乗用車)は、小型車の不振に加え、このところやや持ち直し傾向を示していた大衆車も再び前年実績を割ったことから、前年比12.4%減と12か月連続前年実績を下回った。また家電製品の荷動きも、普及率の低いVTRが好調持続のほかは、冷蔵庫・洗濯機等白ものの不振に加え、カラーテレビ、オーディオ製品なども動意に乏しく、総じて低調。

### 3. 金融事情（2月中）

○管内金融機関の実質預金は、個人要求払預金が前年を上回る落込みとなったものの、個人定期性預金が前年とは様変りに増加に転じたほか、法人預金の剥落も小幅であったため、月中53億円の減少にとどまった（前年同89億円）。

一方、貸出についてみると、地方公共

団体向けが前年を上回ったものの、企業需資が依然落ち込んでいるうえ、企業側の借入金圧縮姿勢を映して回収も水産・珍味加工等の季節資金を中心に順調に進捗したため、月中27億円の増加にとどまった（前年同39億円）。

この間、管内銀行の貸出約定平均金利は、月中-0.073%と引き続き低下（55年8月以降の低下幅累計-0.359%）。

○銀行券は、厚生年金保険の支給増もあって月中還収超額は12億円にとどまった（前年同17億円）。

○財政収支は、地方公共団体向けの貸付減少と回収進捗から運用部の払超額が前年をかなり下回ったものの、反面郵便局、国鉄等の支払が嵩んだこともあって、結局月中の払超額は20億円と前年（同20億円）並み。

以上

## 統 計 資 料

### 第一種大型店舗売上高（10・11・12月）

本誌では、これまで市内5大型店（棒二・丸井・さいか・ホリタ・和光）の売上高を前年売上と対比しながら発表していましたが、相次ぐ大型店の出店もあり、より正確さを期するためこれまでの5大型店にテーオー小笠

原・長崎屋・イトーヨーカ堂を加えた8大型店の売上として発表します。

なお、従来は対前年比を合わせ発表していましたが、フォームの変更からこれは不可能となりますのであらかじめご了承願います。

単位=千円

	10月	11月	12月
衣料品	2,493,227	2,906,445	3,889,024
身廻品	449,981	509,098	835,055
雑貨	482,440	522,930	1,016,046
家庭用品	633,530	586,103	963,331
食料品	1,143,191	1,169,181	2,532,821
食堂・喫茶	145,616	151,744	196,595
サービス	39,590	40,512	58,735
その他	233,007	201,515	244,896
総額	5,620,582	6,087,528	9,736,503

(注) テーオー小笠原については「食料品」を扱っていない。

2月

昭和56年3月26日発表

## 金融経済概況

日本銀行函館支店

## 1. 概要

○2月を中心に最近の管内経済動向をみると、造船では中型貨物船の建造ピッチが順調に上がっており、ほぼフル操業の状態にあるほか、製缶・缶詰機械、セメント、化学肥料も高操業を持続、さらに漁網もサケ・マス流し網の生産最盛期とあって生産水準を若干引上げている。反面、化学飼料では内需減退から輸出に注力する等在庫調整を図っているほか、合板機械も受注先細り懸念から生産抑制姿勢を堅持。また、建設関連資材をはじめ、珍味加工、段ボールなどの荷動きも総じて前年を下回り低調裡に推移。この間、個人消費面では、食料品、雑貨等の日用品が堅調に推移したものの、天候不順もあって主力の衣料品が伸び悩んだほか、乗用車、家電製品等耐久消費財の荷動きも前年を下回るなど、当地景況は、冬場不需要期も重なって全般に停滞気味に推移。

○金融面をみると、2月中の市中金融機関の実質預金は、法人預金の剥落が小幅にとどまつたことから、前年に比べ減少幅がやや縮少。

一方、貸出は企業需資が引き続き落着いているうえ、季節資金の回収も順調な進捗をみたため、月中増加額は前年を下回った。

なお、管内銀行の貸出金利は引き続き低下した。

## 2. 産業界

○実体経済面の動向を主要産業別にみると、造船は、中型輸出船の引合いが比較的堅調の一方、建造ピッチもかなり上がっており、現状ほぼフル操業の状態にあるほか、製缶・缶詰機械も納期に追われフル操業を持続。また、セメントは国内向けに加え、海外への出荷も順調なことから前年をかなり上回る生産水準となっており、化学肥料も冷害による農家筋の節約ムードを懸念してはいるものの、当面は春耕用備蓄のため増産体制を維持している。さらに漁網でも漁撈筋の資材手当慎重化からイカ刺網等は不況えながら、サケ・マス流し網が生産最盛期を迎へ、生産水準は若干上昇。

これに対し、化学飼料では、需要減退による在庫積上がりから減産をさらに強化しているほか、合板機械も海外需要の先細り傾向を眺め生産抑制方針を堅持しており、石油精製でも、石炭への転換による重油の需要減から生産量を最小限に絞っている。また、珍味加工、段ボールの出荷は例年以上の落込みとなっているほか、合板、製材等建設関連資材の荷動きも依然低調。

○一次産業面をみると、今シーズンのスケソ漁は昨年末の不漁に対し、更年後は漁模様が好転したことから、まずまずの水揚げで終漁。また、このほど解禁となつた日本海のマス漁は燃油高による採算割れ懸念もあって、出漁は全体に遅れ気味。

○個人消費面をみると、市内大型店の売上げは、食料品・雑貨等の日用品は概ね堅調に推移したもの、ウェイトの高い衣料品が天候不順を映して冬物一掃・春物売出しともに不振であったことから、総じて不況え。なお、市内百貨店（寄合いを含む5か店）の売上げは店舗改装による営業日数減等の影響もあって、前年比16.3%減と前月（同11.8%減）をさらに上回る落込みとなつた。

増える赤川地区  
〔歩行者通行量〕

## 大型店出店影響調査集計

本誌で既に報じたとおり、相次ぐ大型店の出店は、本市経済界、とりわけ中小商店者に極めて大きな影響を与えています。本所では、この影響について函館市および隣接の商工会の協力を得ながら、個別店舗経営実態調査をはじめ通行量（歩行者）、交通量（車両）、モニターによる消費者買物動向（管内小学校六年生の父兄の中から千二百人を対象）などの諸点にわたって調査中です。

**【概要】** 市勢の拡大発展について、大型店を核とする商業ゾーンが新たに形成されたり、移動したりします。

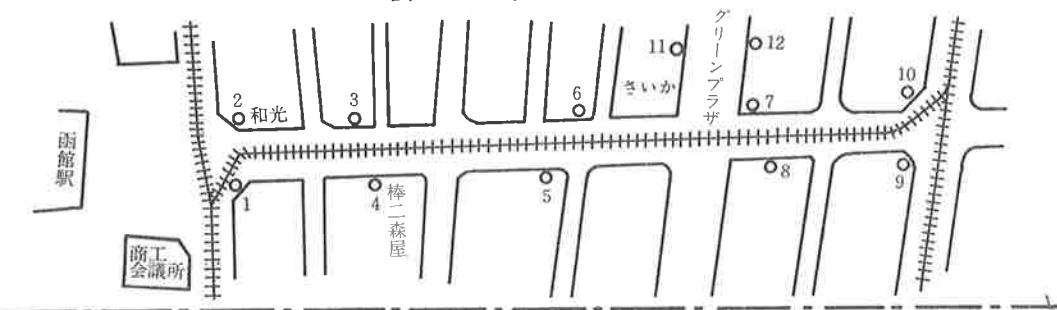
このたびの大型店出店により、既存の駅前・大門地区、本町・五稜郭地区等のほか、新らしい商業ゾーンが出来、人の流れがどのように変化したかを調べたのです。

歩行者の動向は調査時の天候の違いその他諸々の条件によつても大きく変化しますが、別表で一目瞭然の通り、既存商業ゾーンの通行量が減り、大型店出店地区が増加していることからみて、その影響と推量されます。

本調査の結果は「大型店出店影響調査」として近日報告しますが、今回はこの中から通行量調査について、その概要をお知らせします。

本誌で既に報じたとおり、相次ぐ大型店の出店は、本市経済界、とりわけ中小商店者に極めて大きな影響を与えています。本所では、この影響について函館市および隣接の商工会の協力を得ながら、個別店舗経営実態調査をはじめ通行量（歩行者）、交通量（車両）、モニターによる消費者買物動向（管内小学校六年生の父兄の中から千二百人を対象）などの諸点にわたって調査中です。

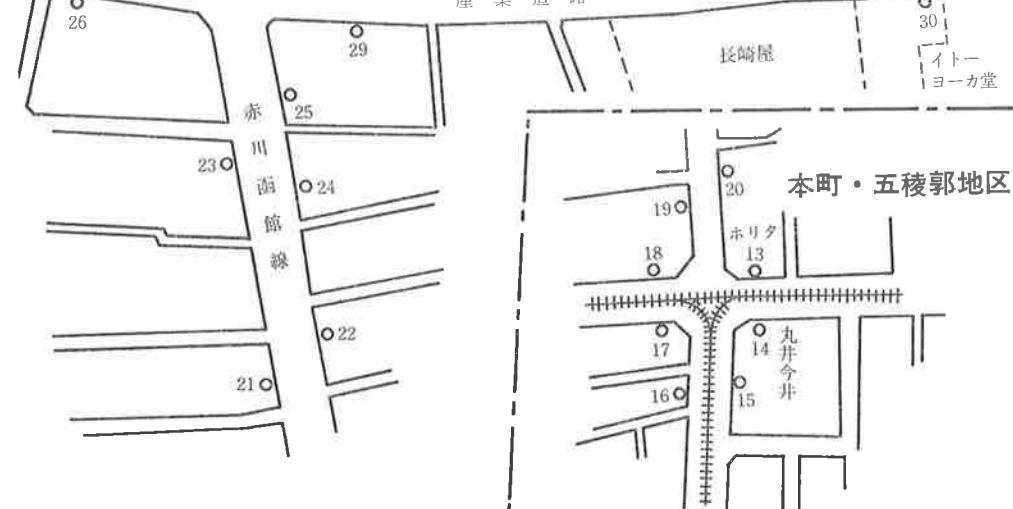
## 駅前・大門地区



## 赤川通地区



## 産業道路



## 本町・五稜郭地区

## 通行量調査表

○調査実施日

(大型店出店前)

昭和54年7月21日(日)

〃7月31日(火)

(大型店出店後)

昭和55年10月12日(日)

〃10月17日(金)

□=54年 ■=55年

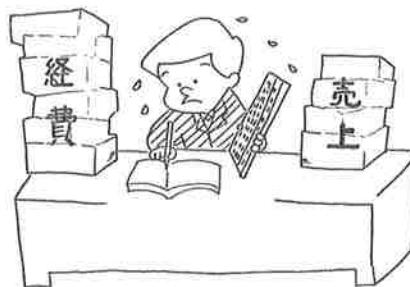
対前年比 (%)	平日 の 歩 行 者 20 18 16 14 12 10 8 6 4 2	調査地点	日曜日の歩行者数										対前年比 (%)	平日比=平日単位 54年 55年	
			3	4	6	8	10	12	14	16	18	20	22		
	175,262 54年 駅 前・大 門 区	103,210 55年 駅 地	54年 193,612	55年 154,464											
66.7	17,980 11,990 7,456 4,946	①タケグ前	17,444	15,948										91.4	97 133
66.3	16,680 8,448	②和光前	8,350	7,958										95.3	112 161
50.6	17,948 12,616 10,032 6,016	③日硝堂前	22,086	14,984										67.8	132 177
70.3	17,066 9,300	④棒二森屋前	19,470	18,896										97.1	108 150
60.0	12,732 7,546 8,062 5,276 5,624	⑤リーガルシユーズ前	11,124	9,106										81.9	111 151
54.5	9,576 7,066	⑥福助屋前	24,300	18,254										75.1	142 196
59.3	14,030 6,086	⑦マネキヤ前	17,180	12,058										70.2	135 160
65.4	6,086 4,498	⑧弁慶もち前	10,772	7,470										69.3	134 142
80.0	6,462 2,842	⑨ニュールック前	6,644	6,194										93.2	118 138
73.4	115,188 77,428	⑩リストドール前	11,966	9,366										78.3	125 133
43.4	115,188 77,428	⑪ニュー糸平前	16,596	9,282										55.9	118 153
61.2	115,188 77,428	⑫弥生寿し前	4,024	3,652										90.8	87 129
	115,188 77,428	本町・五稜郭地区	54年 126,738	55年 75,048											
43.4	13,922 6,036	⑬ホリタ前	20,676	7,804										37.4	149 129
38.4	15,450 5,938 4,664 4,154	⑭今井前	21,118	8,552										40.5	137 144
89.1	5,790 4,232 4,512	⑮清寿し前	5,888	4,646										78.9	126 112
73.1	3,030 6,428 4,500	⑯ガチャマン前	6,804	4,160										61.1	118 98
67.2	6,428 4,500	⑰ヤマムラ時計前	3,350	2,154										64.3	74 71
70.0	6,418 4,502	⑱住友生命ビル前	4,708	3,218										68.4	73 72
70.1	6,654 5,068	⑲拓銀五稜郭支店	5,458	3,564										65.3	85 79
76.2	3,738 5,836	⑳ブレイガイド前	8,638	5,738										66.4	130 113
	30,802 55年	赤川通地区	55年 44,402												
53.5	2,460 1,316 866 954	㉑平和生命(西)前	1,306	998										76.4	53 76
110.2	2,788 1,758 1,624 1,520	㉒ビース小山(東)前	1,492	942										191.5	57 99
63.1	2,200 2,060	㉓対馬商店(西)前	1,622	1,530										94.3	58 87
93.6	1,498 1,068	㉔右文字商店(東)前	1,928	1,474										158.8	57 97
93.6	1,272 3,738	㉕亀田農協(東)前	1,012	2,260										223.3	46 110
	5,836 2,064	㉖亀田福社	1,938												129
	1,068	㉗センターハウス前	1,090												102
	1,272	㉘ホテルさかえ前	880												69
	3,738	㉙坂口商店前	5,322												142
	5,836	㉚商工信組前	16,482												282
	2,064	㉛スカイハウス前	1,264												61

# 利益の 仕組みを 呑み込め

先立つものという言葉がありますが、よくいったもので、商業にせよ工業にせよ、会社が生きづけながら成長して行くには、まず先立つものが必要です。先立つもの、つまりお金がなければ、やりたいことも思うようにできません。

先立つものとしてのお金は、会社の事業活動の結果として生み出して残すものです。それが利益です。利益は会社の維持存続と成長発展にはどうしても必要なものです。一方、事業活動をするには、いろいろの形のお金、すなわち経費が必要です。売上高が経費より多ければ、当然お金が残るわけですが、その差が利益です。つまり利益は、 $\text{利益} = \text{売上高} - \text{経費}$

このコーナーは、会員の皆さんに少しでもお役にたてばとの目的から企画したものですが、前号までは、主に商業販売を中心構成しましたので、今回からは角度を変え、「繁栄する工業経営」を運載いたします。



# ヒント 繁栄どんと

一 経費のごく当たり前の関係式で表わすことができます。経費が増えても、それ以上に売上高が増えれば利益は増えますし、売上高が減つても、経費を減らすことができれば利益は減りません。売上高より少ない経費で事業活動をやれば、必ず利益が出るはずです。

はなやかだった高度成長時代は昔語りとなり、今の世の中は以前とはすっかり様子が変わり、現在でも非常な勢いで変わりつつあります。企業はこの大きな変化について行かなればなりません。そのためにはどうしても先立つものが必要です。しかも以前以上に必要です。高度成長時代は自然に利益が出たかも知れません。しかし、今はそう簡単にはことが運びません。経営努力の中から利益を生み出すわけです。それがないと時代に取り残され脱落してしまいます。

利益を出すには、経費を売上高よりも少なくてすればよい、この当然すぎるほど当然な仕組みを常に頭の中にたき込んでおき、何をするにも売上高と経費の関係を念頭からはなさないようにすることが大切です。

スポーツマンの専門店

# 株式会社函館スポーツハウス

■本店/函館市松風町1番12号(函館バス向い)  
■支店/函館市本町8番21号(行啓通り)

T E L 22-0942・22-0307  
T E L 55-1800・55-3800

## 附加值

### 稼げ

皆さまの工場で毎日行われていることを思い浮かべてください。工場には機械があつて人がおり、機械がまわり人が働いています。一方、原材料が工場に運び込まれ、製品に姿を変え、工場から運び出されて行きます。

機械加工業を例にとって、もう少し考えてみましょう。普通鋼の材料が運び込まれたとします。できた製品もやはり普通鋼です。材料と製品は形が違うだけです。工場は材料の形を変えることをしているといえます。ところが、同じ普通鋼でも、製品価格のほうが材料価格より高いのが通常です。形が変わったため値打ちが上がったのです。この上がった値打ちが附加值なのです。

工場は製品を作っているように見

えますが、別の角度から見ると、附加值を作つて材料に付け加えていきます。附加值を詰めていると考へてもよいでしょう。形を変える作業が附加值

を算出する場合に外注加工したものも材料の一部とし、

物に附加值を沢山詰めれば詰めるほど、附加值が稼げるはずです。稼げばそれだけ利益の源泉が増えます。



の式を使います。会社として月にどれくらいの附加值を稼いだかを調べましょう。また、

月の附加值額（労働生産性といふ  
従業者数（付加価値率といふ）  
月の売上高）  
を計算すれば生産性がわかります。

また、

月の附加值額（附加值率といふ  
月の売上高）  
を常に見守り、これらを向上させます。

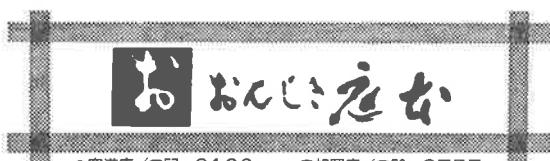
でその会社の製品の率のよさがわかります。

努力を重ねれば、附加值が稼げ、利益が増えます。

この附加值が利益の源泉になる

わけですが、附加值を詰めた客物を沢山出せば出すほど、一つの容

（日本マネージメント・リサーチ  
岩本 帰一郎）



●空港店/☎57-9100 ●旭岡店/☎50-2757  
●イトーヨーカドー店/☎42-7085

庭本産業

●旭岡センター(工場)●函館市旭岡町1丁目29-2 ☎50-2757



# 新入会員ご紹介

<p>○買手水産 代表者 買手英雄 住所 入舟町20番7号 電話 22局二〇三八</p> <p>○中華料理店「来来」 代表者 梅津和朗 住所 東川町31番43号 電話 23局二二〇〇</p> <p>○有函市作業組 代表者 小林富作 住所 豊川町27番5号 電話 22局八〇三八</p> <p>○五稜郭病院職員食堂 代表者 阿部英夫 住所 五稜郭町38番3号 電話 51局二二九五</p> <p>○ナカムラ電気 代表者 中村俊彦 住所 東川町4番14号 電話 23局五七三一</p> <p>○勝温泉旅館さかえ 代表者 板倉啓信 住所 湯川町1丁目16番30号 電話 57局六三三一</p> <p>○角二井田電設 代表者 二井田守 住所 若松町27番15号 電話 23局一九七四</p> <p>○日東電気工事 代表者 土谷敏一 住所 港町1丁目16番9号 電話 42局八〇四五</p> <p>○角サロノ・ド・アミ(婦人服) 代表者 村井愛美 住所 本町7番23号 電話 55局一七七一</p> <p>○温泉旅館まつゑ 代表者 森マキ子 住所 港町2丁目5番18号 電話 57局〇〇七六</p> <p>○岡部硝子店 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○万らく(飲食) 代表者 高橋芳隆 住所 本町33番7号 電話 51局八九六八</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>
<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>	<p>○ホテルオーナー 代表者 大館政美 住所 大手町19番13号 電話 22局二二〇〇</p> <p>○明幸商事(飲食) 代表者 益幸代 住所 新川町3番13号 電話 22局四六〇五</p> <p>○喫茶メリット 代表者 鈴木征勝 住所 戸倉町185番21号 電話 57局二三二五</p> <p>○野沢青果(卸) 代表者 柿崎長四郎 住所 本町6番11号 電話 52局六五六九</p> <p>○ケック松前(飲食) 代表者 野沢明 住所 若松町11番12号 電話 23局〇五六七</p> <p>○ニュー可宴(飲食) 代表者 加藤禮子 住所 松風町12番15号 電話 23局二八三六</p> <p>○勝良觀光(飲食) 代表者 吉田ミエ 住所 湯川町2丁目26番4号 電話 57局〇〇七六</p>

# 二紹介

- 伊藤配管設備  
代表者 伊藤昭義  
住所 堀川町19番16号  
電話 51局八〇八九
- 角大黒屋旅館  
代表者 千葉昭  
住所 湯川町3丁目25番10号  
電話 59局二七四三
- 角菅原配管工業所  
代表者 菅原信一  
住所 湯川町1丁目2番7号  
電話 57局六五六四
- 渋谷印刷所  
代表者 渋谷直三郎  
住所 日乃出町23番20号  
電話 55局〇六二一
- サンエー芸(看板広告)  
代表者 三橋義雄  
住所 宮前町35番5号  
電話 42局〇八七八
- 萩野鍛光(飲食)  
代表者 萩野純子  
住所 上新川町16番8号  
電話 42局〇九九一
- 角小鷦組(塗装)  
代表者 小鷦隆  
住所 新川町16番6号  
電話 23局三〇〇九
- 木一ムキヰ商会(家電小売)  
代表者 石橋信男  
住所 大川町12番18号  
電話 45局〇五五七
- 鍛マサキ製作所(鉄工)  
代表者 神馬幹雄  
住所 港町1丁目17番1号  
電話 42局二三七二
- 時兼蓄産(加工)  
代表者 時兼永作  
住所 上湯川町22番25号  
電話 57局七四八二
- 角ヒロヤ(衣料品販)  
代表者 前田秀春  
住所 若松町20番1号  
電話 23局一一三一
- 加藤建設  
代表者 加藤研一  
住所 千歳町10番11号  
電話 22局五五九一
- 角ユー・シー・モギ(文具他)  
代表者 茂木豊市  
住所 杉並町20番3号  
電話 52局八八五四
- 角松本電気工業  
代表者 松本清彦  
住所 松陰町27番15号  
電話 42局六四六五
- 角鈴木理容院  
代表者 安達キミ  
住所 松風町17番19号  
電話 22局七三四二
- 喫茶ウッドハウス  
代表者 神谷悟  
住所 松風町10番15号  
電話 26局八四〇八
- ビューティーサロンヨーロ  
代表者 稲場陽子  
住所 大綱町16番20号  
電話 43局六二七一
- よしこ美容室  
代表者 杉村佳子  
住所 弁天町13番2号  
電話 26局一五〇二
- 角伊藤サッシ工業所  
代表者 伊藤幸男  
住所 本町6番7号  
電話 41局七三八二
- 角石垣商店(酒・タバコ販)  
代表者 石垣英子  
住所 港町3丁目11番27号  
電話 41局二六五二
- 鳴海工業(ガス工事)  
代表者 鳴海明  
住所 湯浜町11番13号  
電話 51局五八七二
- オサンアイメンテナンス(機械修販)  
代表者 小山内隆文  
住所 五稜郭町11番17号  
電話 54局二五三六
- 新谷商店(食品販)  
代表者 新谷陽子  
住所 八幡町1番2号  
電話 42局二一八六
- 新谷商店(酒・タバコ販)  
代表者 中山寿一  
住所 五稜郭町25番10号



## 本誌を「ともえ」と命名したのは

安政六年国際貿易港として開港し函館繁栄の基盤となつた函館港は、その形から別名「巴港」といわれ、今日函館市は左巴を市章として制定し、広く市民に親しまれています。函館商工会議所報を発刊するに当つて、この市章に基づいて誌名を「ともえ」といたしましたが、「ともえ」は共に栄えるに通じ、あらゆる業種の大、中、小企業が会員になつてゐる商工会議所が地域發展のため、共に手をたずさえ栄えてゆこうとの願いをこめて命名したもので、命名したもので

- 石垣商店(酒・タバコ販)  
代表者 乃木町3番38号  
住所 乃木町3番38号  
電話 51局五八七二
- オサンアイメンテナンス(機械修販)  
代表者 小山内隆文  
住所 五稜郭町11番17号  
電話 54局二五三六

**振興委員  
プロフィール**



北海道書店組合函館支部

理事 事金子金四郎

▽ 函館の書籍業界は、これまで太平の眠りをむさぼっていたが、大型店の出店等により「売場面積」が倍増したこともあり「生き残る」ために協業化、合理化に向けようやく重い腰をあげ出し、大型店出店による「刺激」も今回は「薬」になったと卒直に話してくれた。

▽ 昭和十六年函商を卒業と同時に㈱東京芝浦電気に入社、戦後は交通公社に勤務し会社経営とは無縁の道を歩んでいたが、先代森祝平氏に望まれ現在に至っている。「私は商売人ではないから」と謙遜するが、店舗をビル化し事業を拡大した経営手腕は並では出来ない。

▽ 会議所とのつき合いは、先代

が昭和二十一年から三十四年まで議員として活躍していたこともありかなり古い。現在の会議所については、経理・経営・調査と事業の内容が広く奥行きも深い。大門地区のアーケード・カラー舗装の実施等商店街の近代化を推進、更に今日の情報化社会にあって、会員サービスとしての各種刊行物の他に機関誌「ともえ」の発刊は、有意義であると礼讃する。組合としても「上手な会議所利用方法」を更にPRしてゆきたいと積極的である。

▽ 地域の問題について、毎月一回「書店新風会」で全国を歩く機会があり、感じることは、それぞれに地域の特色を打ち出した商売をしていることだ。ひとつの企画として「歩行者天国」の実施はどうか、一般市民の憩いの場として、又、商工業者にもプラスになることでもあり、会議所の手段のお力添えをと一言注文も忘れない。

▽ 趣味は写真撮影で現像から焼付まで手がける。又、ゴルフはハンドディ三十六。現在家庭は、奥さんと長男、長女の四人暮らし。函館生れ函館育ち五十七歳

▽ 設立 昭和五十三年六月  
▽ 会員数五十六店（市内書籍業者百パーセント加入）  
▽ 役員  
支部長 菅川正人  
副支部長 渡辺晃、神田一彦  
理事 金子金四郎、笹川秀夫、  
佐藤輝勝、小島信男、  
猪股千代（婦人部長）  
▽ 事業内容

五十五年は、講談社の協力により、十一月二十一日から三日間「豪華本」の展示即売会を実施し好評を博した。五十六年は、五月二十八日から六月二日まで②今井デパートにおいて、「東北・北海道」で刊行されている本の展示即売会を実施する予定。

定例役員会を月一回開催し、ブロック毎に幹事会を設けて活発な活動をしている。非常に結束の固い集団である。函館西武の書籍売場面積が、当初百九十二坪の提示に対し交渉の結果百十坪に結着とか。急速な売場面積の増床による客離れ現象を一時的なものとして見過ごすことなく、店員教育等も急務であろう。経営の安定化を図つてゆくためには、企業の自己診断を行い、経営状態を的確に把握しておく必要がある。



# 業 務 日 誌

【3月】

総 会	27日	第3回通常議員総会	(本 所)
常 議 員 会	2日	第6回常議員会	(本 所)
	19日	第7回常議員会	(〃)
部 会	12日	繊維商業部会	(本 所)
	17日	卸商業部会	(〃)
	23日	食品商工部会	(〃)
	25日	小売商業部会	(〃)
正・副会頭会議	10日	第15回正副会頭会議	(本 所)
会 議	3日	道商連第78回常議員会、同第86回通常会員総会	(札 幌 市)
	7日	小企業等経営改善資金審査会	(本 所)
	17日	日商第287回常議員会	(東 京 都)
	18日	日商第53回通常会員総会	(〃)
諸 会 議	3日	小企業等経営改善資金役員連絡協議会	(五嶋軒駅前支店)
	4日	尾上商工会との懇談会	(本 所)
ク		婦人会役員会	(〃)
ク		第2回函館市商工連絡会議幹事会	(市 分 庁 舎)
9日		雇用保険関係諸届方法等の改正説明会	(公 民 館)
10日		函館振興組合連合会役員会	(本 所)
17日		労働保険年度更新説明会	(合 同 庁 舎)
ク		物価安定推進運動補助金申請説明会	(札 幌 市)
ク		国立大学誘致促進シンポジウム	(〃)
18日		婦人会例会	(本 所)
ク		公正取引委員会懇談会	(札 幌 市)
24日		文協幹事会	(本 所)
ク		函館地評との懇談会	(〃)
ク		北海道新幹線建設促進道南地方期成会昭和55年度理事会	(東 海 飯 店)
25日		北海道納稅推進運動渡島地方支部納稅懇談会	(五稜郭タワー)
ク		昭和56年度鉄道貨物協会函館支部第3回幹事会	(景福ホテル)
ク		振興委員連絡会議	(本 所)
27日		販売士協会役員会	(〃)
28日		昭和55年度第2回函館市青少年問題協議会	(五嶋軒本店)
30日		第12回箱館五稜郭祭企画会議	(五嶋軒駅前支店)
講 習・催 物	18日	発明相談室	(本 所)
刊 行 物	20日	昭和55年度函館市における賃金指標	
	23日	所報「ともえ」3月号発行	
相 談・診 斷		金融31 税務540 経理1 経営0 労働35 取引0 その他0 計607	
貸 室		本館39 別館5	
そ の 他	5日	バビル竣工式	(巴 ビ ル)
	ク	跡地西武開店披露	(跡 地 西 武)
	20日	第100回珠算能力検定試験1級満点合格表彰状伝達式	(本 所)
	27日	函館駅前再開発ビル建設地鎮祭	(再 開 発 ビ ル)
	31日	テーオーハウスビル地鎮祭	(テ ー オ ー ハ ウ ス ビ ル)
	〃	税理士との懇談会	(夢 む ら)

# 告知板

## ○ 第54回簿記検定試験

日 時 昭和56年6月14日(日)  
場 所 大谷高校(女子部)  
受付期間 昭和56年5月6日(火)~5月20日(水)  
受付場所 本 所

## ○ 第102回珠算能力検定試験

日 時 昭和56年6月28日(日)  
場 所 大谷高校(女子部)  
受付期間 昭和56年5月12日(火)~6月2日(火)  
受付場所 本 所  
※詳しくは、本所振興課におたずね下さい。

## ○ ふきのとうコンサート

と き 昭和56年7月27日(月)18:30~  
と こ ろ 市民体育館  
料 金 近日決定  
主 催 函館音楽文化協会(函館商工会議所内)  
後 援 函館商工会議所

## ○ =Gマーク商品選定の申請受付

通商産業省のGマーク商品選定制度は創設以来今回をもって第25回目を迎えますが、本年度の申請受付期間は4月20日から、5月15日までとなっています。

詳細については、本所振興課にお問合せ下さい。

## ○ 講習会・講演会ご案内

- お客様に愛される店づくりと  
店舗演出のしかた  
日時 昭和56年5月11日(月)PM1:30~PM4:00  
場所 本所会議室  
講師 日本店舗設計家協会黒川 茂久氏
- 労働基準法セミナー  
日時 昭和56年5月15日(金)AM10:00~PM4:00  
場所 本所会議室  
講師 北海道労働基準局担当課長
- セールス基本実践訓練講座  
日時 昭和56年5月25日(月)AM10:00~PM4:00  
場所 本所会議室  
講師 清水経営研究所清水 精治氏

## ○ 中小企業の生き残る道

日 時 昭和56年5月26日(火)  
PM1:30~PM3:30  
場 所 本所会議室  
講 師 勝田近経務専 太田 琴彦氏

なお、お申込み、およびお問合せについては、本所相談課(23-1181 内線67)までお願いします。

## ○ もうお済みですか?

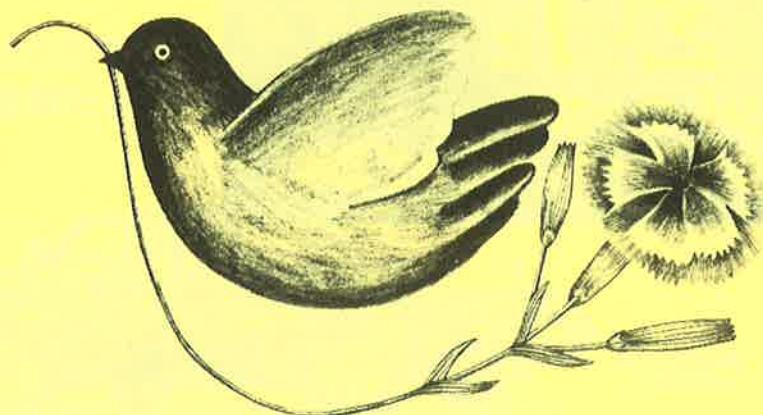
労働保険料の申告納付は、  
4月1日から5月15日までです。  
手続のお済みでない方は、おいそ  
ぎ下さい。  
なお、不明の点がありましたら、  
函館労働基準監督署(23局1276番)  
にお問い合わせ下さい。

Happy Life



# 真心こめて 流通に生きる...

道民の豊かな暮らしへの 貢献をめざして



化粧品・石鹼・日用品卸商社



**ダイカ株式会社**

函館支店 函館市西桔梗町(流通センター) ☎(0138)49-4161(代表)

本社(札幌) 支店(室蘭・苫小牧・札幌・小樽・岩見沢・旭川・北見・帯広・釧路)

# 2つのターボは

ガソリンとディーゼル

## 三菱だけ

2000 GSR-GT  
**TURBO**



キャランΣ  
2000GTターボ

キャランΣ・Aに  
サイレントターボと  
ディーゼルターボ、そろって登場。

燃費の差は技術の差

**三菱自動車**



キャランA  
2000GSRターボ

各車種トップクラスのパワー・低燃費・静粛性を実現

Dobonair  
Executive SE

ランサーEX

デリカ  
スターワゴン

Jeep

ミニカ  
ami55

LANCER  
Celeste

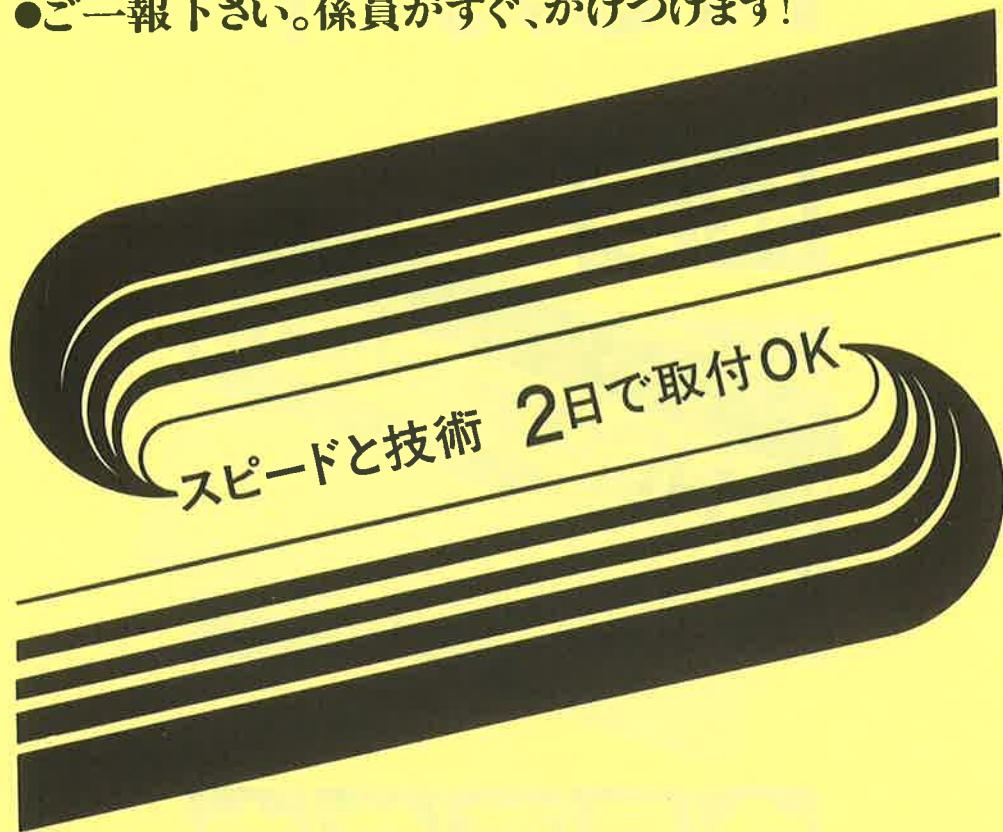
フォルテ4WD

## 函館三菱自動車販売株式会社

本社・工場・営業所／函館市万代町22-20 ☎(0138)41-2131(代)  
中央営業所／函館市亀田本町61-16 ☎45-1111(代)・北営業所／函館市神山町51-95 ☎55-9811(代)

# 地場産業を ご愛顧下さい。

●ご一報下さい。係員がすぐ、かけつけます!



道南唯一のメーカー  
株式会社 **函館シャッター**

■本社工場/函館市浅野町4の8 ☎(0138)41-0541(代)

使って便利  
支払い楽々

# NCカード

只今



会員募集中

**NC**  
函館専門店会  
函館市大手町3-15 ☎ 22 3181

# 函館商工会議所の 生命共済にご加入を

——当所会員企業の経営者、従業員のための供済制度——

## 月額730円の掛金で100万円の保障

### 安い掛け金で高額の保障

#### ■ 制度の内容 ■

##### 保障額と掛け金

口 数	月 額 掛 金	保障内容		災害保険金	傷害給付金	入院給付金	
		保険金額	不慮の事故や法定伝染病で亡くなつた時			不慮の事故で一定の傷害を受けた時	不慮の事故で入院された時(5日以上 120日迄)
2□	730円	100万円	200万円	100 <sub>万</sub> ~10 <sub>万</sub>	入院 1日につき	1,500円	
4□	1,460円	200万円	400万円	200 <sub>万</sub> ~20 <sub>万</sub>		3,000円	
6□	2,190円	300万円	600万円	300 <sub>万</sub> ~30 <sub>万</sub>		4,500円	
8□	2,920円	400万円	800万円	400 <sub>万</sub> ~40 <sub>万</sub>		6,000円	
10□	3,650円	500万円	1,000万円	500 <sub>万</sub> ~50 <sub>万</sub>		7,500円	

注) 1. 最低保険金額は100万円です。尚新規加入、増額100万円単位です。  
2. 掛け金は年令に関係なく一律です。

●お問い合わせは **函館商工会議所** 経理会員課へ ☎23-1181

##### ●委託保険会社(幹事)

三井生命保険(相互)函館支社 ☎22-3323 千代田生命保険(相互)函館支社 ☎22-5191  
大同生命保険(相互)函館支社 ☎23-4541 東邦生命保険(相互)函館支社 ☎26-5533  
日本団体生命保険(株)札幌支店 ☎(011)231-1777 平和生命保険(株)函館支社 ☎53-5453  
住友生命保険(相互)函館支社 ☎55-0311 第一生命保険(相互)函館支社 ☎55-1131

昭和五十五年八月二十六日 第二種郵便物認可  
昭和五十六年四月二十日発行(毎月一回二十日発行)

四月号  
函館商工会議所報  
「ともえ」第八号

編集兼  
函館商工会議所  
電話番号  
加藤進  
函館市石町十五番地三十一号  
一〇二三八二二一八二

印刷所  
株式会社第一印刷  
電話(0138)二三一〇一〇一

価格  
二〇〇円

●ひとランク上の本格派注文住室

テーオールハウス

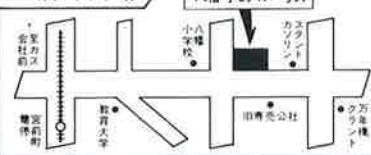
# 北海道の住まいにマッチした耐寒構造建築

北国の住まい造りに豊富な経験と実績をもつ  
テーオーハウスが、自信を持ってお勧めする耐寒構造の  
注文住宅。厳しい冬の間でも快適な暮らしをお約束します。

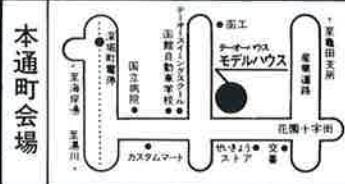


見比べるほどに価値がある  
**モデルハウス常時公開中！**

八幡町会場



本通町会場



※ご連絡下されば、当社係員がお迎えにあがります。是非一度ごらん下さい。

モデルハウス TEL **51-2688** 営業時間／午前9時～午後6時・年中無休



・**家づくりの家**・注文建築  
建設大臣免許(1)第2713号  
**(株)テーオールハウス**

函館市宮前町3-13 42-6811 代表取締役社長 小笠原 金 悅  
青森支店 青森市大字浦町字奥野354-8 ☎(0177)74-2411

(お問合せは)

☎0138  
**42-6811**