

ともえ

No.4



企業を育て地域を伸ばす商工会議所

■函館商工会議所報■
1980 11月号



1階憩いの広場 サンシャワー

3倍に大きくなつて樂しさ3倍



P駐車場完備

はじめてお買い足りない
ショッピングモール



テーオー
水笠原

■51-1295(代) ■水曜定休 ■午前10:00~午後6:30

卷頭言

対馬沖でのソ連軍鑑ナヒーモフ号の財宝引き揚げが話題となつております。北方領土を返還するなら贈呈する、とソ連の所有権抗議に対し、スポンサーの笠川会長が啖呵を切つておりますが、国防、資源の確保の面からも、領土返還の悲願達成が望ましいと思います。

函館市と合併した旧錢龜沢村志海苔で、昭和四十三年国道工事中に、高さ八十尋、口径七十尋程度の大甕が三個発見されました、錢龜でなく錢甕でありました、中味は九十四種類の一文銭銅貨ばかりで、推定五十万枚、中国前漢時代（紀元前一七五年）から明の時代（一三六八年）迄、約千五百年間の中國通貨の中に高麗銭も、和銭も少し混つておりました。

今から三百五十年程前アイヌとの乱があり、道南の館十二が壊滅した史実がありますが、当時志海苔の館主小林氏が、宇賀の昆布の交易などで得た財宝のうち、一文銭だけを埋蔵したものと思われます。

宇賀の昆布は室町時代の全国特産品を紹介した庭訓往来という本にも夷鮓と共に発表されている程の名産品です。宇賀とは、函館市の大森浜から戸井町に至る海岸線を言い宇賀の浦と呼ばれておりました。今も宇賀浦町の町名があります。函館の港は先ず宇賀の昆布の交易から栄え、内澣町（現末広町）の元函館税關附近は内地からの昆布交易船と問屋で賑わつたとのことです。さて中世の一文銭出土ではわが国最大のものでありましたが一文銭以外の金、銀貨もあつた筈です。金銀の甕はどこに埋めたか、近代の函館商人の企業努力がそれを掘り出すことでしう。

'80—11 [No. 4]

目次

□ 卷頭言	1
□ 会議所だより	2～5
第100回珠算能力検定試験 在日ドイツ商工会議所使節団來訪 第22回函館商工会議所優良商工従業員表彰 マル経消化状況（第1・2四半期） 昭和55年度モデル賃金総括速報	
□ 一流品のこころとあり方	6
□ ご存じですか	7～9
制度紹介 北海道中小企業振興資金制度（経営安定資金） みんなの相談室	
□ 調査レポート	10～11
金融経済概況（9月） 日本銀行函館支店 統計資料 大型店売上高（9月） 昭和55年度モデル賃金（初任給）速報	
□ アドバイスコーナー	12～13
上手な仕入れのコツ	
□ ご紹介	14
振興委員プロフィール 函館税務署広報担当官	
□ 業務日誌（10月）	15
□ 告知板	16



会議所

だより

第一〇〇回

珠算能力検定試験

II 会場校に感謝状を贈呈 II

日本商工会議所ならびに函館商工

会議所主催による珠算能力検定試験が去る十月二十六日に函館大谷高校を会場として実施されました。このたびの検定試験で百回目を迎えた。

当日の受験者全員には百回を記念して記念品とそろばん貼付用のステッカーを配付したほか、珠算能力検定試験実施に際し、長年校舎を試験場として貸与してくれた学校に対しうれしく感謝状を贈呈致しました。

顧りみると、函館における珠算検定の歴史は古く、昭和十五年には本所主催の珠算検定試験が実施されており、その後昭和十九年には現在の日本商工会議所と本所主催による珠算能力検定試験の第一回が実施されました。当時は一級から三級まで年一回の実施でした。

一方、珠算の向上を図る上で指導

者組織の確立が待たれておりました

が、昭和二十四年に函館珠算振興会が本所珠算事業に対する全面協力を目的に組織され活動を開始しました。その後、昭和三十四年には発展的解消をして名称を函館珠算協会と改称し、さらに、昭和三十九年には

日本珠算連盟函館支部と改称され現

在まで珠算事業に全面協力をいただ

いております。

商工会議所の珠算能力検定試験は

古い伝統と長い歴史の中に制度の確立を果たしましたが、この間の苦労について関係者にお話しを伺つたと

ころ、戦時中は物資不足のため、検定試験で使用する紙が確保できず、

止むを得ず伝票算の種目を削除して実施したことや、検定試験実施に際し、試験問題をリヤカーで試験場まで運んで行った時代もあったなど当

まに、全国的に昭和四十三年をピークに珠算能力検定試験の受験者が減少傾向にあります。昭和五十年度から増え始め、遂に昨年度は史上最高の受験者を記録、そろばんブルームが再び訪れました。これについて、日本商工会議所では、「そろばんブルームの有効性が見直されてきたことがあげられる。そろばんを学ぶ過程で数についての理解が深まり、確實な計算力を養うことができる。また、短期間に一定量の問題を解くことで物事に対する集中力や真剣な姿勢をうえ付けられる。こうした有効性が子供の教育や企業の人材育成などに役立つと認められたからだと思う」と分析しております。

このように、社会一般から最も信頼を得て実施されています珠算能力検定試験のこれまでの本所受験者総数は、三十二万八千三百五十一人、同合格者数は十三万六千五百五十二人にものぼっており、これら優れた計算能力を持つ合格者の誕生により商工業の事務能率向上に大きく寄与しています。

日独経済の密接な交流を

在日ドイツ
經濟使節団
本所副会頭らと懇談

在日ドイツ商工会議所（東京）の
A・O・シュターカー会頭ら一行十
五人が、ドイツと北海道との経済関
係を深めるため来道いたしました。

一行は札幌において北海道経済界
代表と懇談会を開催したのち、苫小
牧の港湾視察、室蘭の日鋼工場を視
察し、十月二十二日、青函トンネル
工事現場を視察しました。

その帰途、会頭ほかDr.D.フ
ウベル副会頭、Dr.B.ブロースマ
ン専務理事の三人が函館商工会議所
へ表敬のため訪れました。

「なお一層研さん励む」

優良商工
従業員 晴れの表彰に誓い新た

当日は相憎と辻会頭が公務出張の
ため不在でしたが、川田副会頭、加
藤専務理事が出迎えました。

懇談は終始和やかにすすめられま
したが、来訪の三人は一様に「青函
トンネルは実にすばらしい。まさに
世紀の大工事であり日本の卓越した
技術には感服のほかない。」と語り
また、「海面下、百四十㍍の海底か

ら更に百㍍下の坑道に降り立ったこ
とは一生忘ることの出来ない感激
である。」といささか興奮の面持ち
でした。また、「トンネル工事現場
には日本のしきたりで女性は入れな
いとの説明を受けたが、遠からず完
成し列車が通るようになつたら、ワ
イフ同伴でトンネルに入ります。」
と外人らしい軽妙なジョークを交え

商工会議所の特色として欧米諸国
とのつながりを持つ国際的な団体で
あることもその一つですが、このた
びの在日ドイツ商工会議所の来訪も
その現れであります。

式典には、主催者として正副会
頭のほか来賓として多数の関係者
が出席し、国歌斉唱の後主催者を代
表して本所辻会頭から開会挨拶があ
り表彰状授与にうつりました。

各年の代表がつぎつぎ登壇し、辻
会頭から表彰状と記念品を受けとり
満場の拍手をあびてきました。また、
会場後方に事務主席が設けられ、
表彰を受ける従業員の一人一人に、
おしみない拍手をおくっている姿が
印象的でした。

函館商工会議所優良商工従業員表
彰は、本年で二十二回目を迎え、去
る十一月十八日（火）午後三時から、
駅前拓銀ビル八階大ホールにおい
て、多数の関係者を集め開催されま
した。

本制度は、本所の会員の皆様を対

て話していました。その後、日独の
ビール談義と、日本とドイツには多
くの相似点があるが特に北海道の風
景と紅葉はドイツとそっくりである
等々、話がはずみました。

「今回の訪問で得られた交流と親
密なる関係を今後とも増進したい
と」両者固い握手を交し懇談を終り
ました。来訪の三人は空港へ向い、
帰京いたしました。

上と、四十年以上の受彰者には、函
館市と日本商工会議所からも、表彰
状と記念品がおくられ、永年の功績
をたたえました。

が表彰を受けられ、また、三十年以
上と、四十年以上の受彰者には、函
館市と日本商工会議所からも、表彰
状と記念品がおくられ、永年の功績
をたたえました。

彰を受けられる従業員の方々も增加
しています。

本年度は、十年以上三百四人、二
十年以上七十四人、三十年以上三十
人、四十年以上二人の、計三百十人

第一・二四半期 マル経融資制度消化状況

五億七五四〇万円(前年比)を融資

本制度は、商工会議所が実施している小規模企業経営改善普及事業における経営指導を金融面から補完し、経営改善普及事業の実効性を確保するため、小企業者等が経営改善を行うに当つて必要とする小口資金を商工会議所会頭の推薦に基づき、国民金融公庫から無担保、無保証人で利に融資することにより、小企業者等の経営改善を促進することを目的とするものです。

この制度は、昭和四十八年十月にスタートし、今年で八年目をむかえています。

今年度の上半期(第一・二四半期)の本資金の融資実績、消化状況を全国平均と当所を比較してみますと次のとおりになっています。

全国平均の第一・四半期では、融資千三百億円に対し、融資実績は千四十億円で消化率は八十%、第二

四半期では、融資枠千四百億円に對し、融資実績は千百三十億円で消化率は八十・七%となっています。上半期計では消化率八十・四%となってています。

これに対し、当所の第一・四半期の融資枠は二億千三百二十万円に対し、融資実績は件数一三三件、二億七千九百五十万円で消化率は一三一%となっており、前年同期に比べ件数で四十四件で四九%の増となり、融資額では八三%の増となっています。

また、第二・四半期の融資枠二億二千四百二十万円に対し、融資実績は一三一件、二億九千五百九十万円で消化率は一三二%となっており、前年同期に比べ件数で五十件増で六二%、融資額では一二三%の増となっています。

上半期計では、融資枠四億三千七

百四十万円に対し融資実績は、二百六十四件、五億七千五百四十万円でこれを前年同期に比べ件数で九十四件増の五五%、融資額で倍増の一〇一%の増となっています。

当所扱いの融資が大巾に増加したのは、各業界に同制度の普及が図られ、経営改善に効果が挙ってきていることと、反面特定不況地域として依然として造船、鉄工関連業の不振と、多発する倒産関連や冷夏による近隣

町村の農作物冷害に伴う減収、個人の夏物商品の買控え等の消費需要の底迷からくる一連の景気のかげりに直面した資金繰りの悪化によるものと推測されます。

今後、年末を控え同制度の利用は尚増加するものと思われますが、資金枠に制限がありますので、お早めに申込み下さい。

詳細については本所経営指導部金融指導課へ電話。23-1181番

|あ|な|た|を|よ|り|美|し|く|

ニューイト

本社/函館市大手町19-15 ☎ 26-2621代

広小路店・大門店・五稜郭店

ひさいか店・WAKO店

●ホリダ
ハイショップ・湯川店・
富岡店・柏木店

長崎屋店

昭和55年度

賃金上昇率

最高
平均
最低
一三・四
%
%
%

本所 モデル賃金調査纏まる

本所では、毎年全国の商工会議所と同一条件のもとに「賃金指標」を作成し会員の皆さまに資料として情報をお届けしていますが、今年五月に収集した資料の集計が終りましたので、本号では総括概要をお知らせします。

〔総括概要〕

各学歴別、部門別の初任給については本号統計資料の欄で述べているので詳細の数字については表をご覧下さい。ここで特筆されるのは、女子（大学卒）で初めて初任給が十万元の大台に乗ったことです。

また各条件別にみて、賃金上昇率でいうと最高値は九・五%（大卒、技術部門、三十五歳、勤続十三年）逆に最低値は一・二%（大卒、事務・販売部門、三十五歳、勤続十三年）と偶然の結果かもしませんが、同一条件の職業部門別で最高値と最低

値を記録しています。全体の賃金上昇率についてみると、総体的な上昇率は三・四%になっています。今春の道内における春闇の賃上げ交渉の特徴や賃上げ率をみると①五年連続の一桁代の賃上げであり低成長時代の賃上げペーパーが定着したとみられる②賃上げ額、率とも業種別、規模別に格差の縮少が顕著である③特段の争議もなく比較的平穏に推移したことなどから賃上げ率も六・七%台に納まる集中化傾向をみていいので、今回本所行った調査における賃金上昇率三・四%台は本市が特定不況地域に指定されていることを考えあわせると極めて妥当な数字とも考えられます。

次に学歴による特徴をみますと、大学卒、高校卒、中学卒の二十二歳では、賃金が約十一万円前後になります。これに学歴による特徴をみると、あまり大きな差はみられま

せん。しかしその後は年齢が高くなるにつれて学歴別の賃金格差が次第に大きくなっています。このように学歴によって大きな差があるのは、

高学歴者ほど昇進、昇格のスピード

が速く、賃金に反映していることや

いまだに学歴別管理を保持している企業が多いためと思われます。生涯所得の計算などからみると学歴別格差は縮少し、教育効果が低下しているとの説もありますが、まだ学歴別との差は大きいようです。

以上が総括概要ですが、この集計結果は「昭和55年度函館市における賃金指標」として一月上旬に発刊の予定となっています。詳しくは本所振興課までお問合せ下さい。

△モデル条件別賃金とは

あらかじめ定められた条件（年齢、勤続年数、学歴など）のもとに、これにあてはまる従業者を有する企業、事業所を抽出し、これらの企業から得られた条件ごとの平均的な賃金をいいます。これで得られた「モデル賃金」は、初任給その他各種の賃金を算定する基礎資料としてご利用いただけます。

事務機器・教育機器・オフィス家具
コンピュータ・設計製図機器・測量機器



株式会社

近藤商会

取締役社長 池見厚一

本支店

函館市西桔梗町（流通センター）☎49-3311
室蘭市・苫小牧市



一流品のこころとあり方

多摩美術大学

講師 西尾忠久

ルイ・ヴィトンというパリの旅行用品専門店の製品が、日本の若い女性たちの人気を集めながら、はや、数年たつ。

私はこの奇妙な流行現象に興味をもつていろいろ調べてみた。

まず、ルイ・ヴィトンを持つことで、自分のセンスのよさを暗に誇示したのは、ファッショング雑誌の女性記者たちとテレビのタレントたち。上流階級の一部の子女と流行に敏感な職業の人たち（ファッショング・モデルとかデザイナー）がこれにつづいた。

持ちものによって自己の価値観を弁させる考え方には、たとえばサムライが太刀やヨロイや馬を厳選したむかしの例にも求められることで、これは古今東西にわたってあった。いや、むしろ、一国の文化の発展と技術向上の大源泉……とすらい

える。

問題は、流行伝播の経路である。

十九世紀まで（日本でいえば文化・文政あたりまで）は、流行の震源地が貴族のサロンと演劇（日本でいえば歌舞伎）であった。

それが、映画の発明・普及によって、こっちに移った……と同時に、情報呈示が一方通行になった。サロンでの会話による徹底した品質の追及、演劇によるヤジといった両面通行こそ、ほんとうは使用者によるチエック機能だったのであるが……。

戦後しばらくして、カラー印刷の進歩とテレビの普及とカラー化が、流行の震源地を雑誌ジャーナリズムとテレビの側につづいた。その顕著な例が、ルイ・ヴィトンだったのです。

情報呈示が一方通行であつたため、ルイ・ヴィトン製品にまつわる

好意悪意ごもごものウワサ話がとび交つた。そのほとんどは、品質の追及を忘れたものであつた。この現象も、私にはおもしろかった。

さて、眞実はいかがなりや……と、私は腰をあげて、四年ほど前にルイ

・ヴィトン本店と本社工場を取り材してみた。いくつかの興味ある事実がわかつた。一、二を紹介する。

①まず、ルイ・ヴィトン社は、なんと、サロン時代の接客法をいまだに踏襲していたのである。すなわち「店員一人に客一人」というサロン（売場というフランス式呼び方）販売方式がその一つ。サロンには、店員の数しか客を入れず、一人の客の購入が完了してはじめて次の客をサロンに導き入れる。だから、多くの客は店の外で並んで待たされる。しかし、「店員一人に客一人式」だ

と、店員と客とのあいだに十分な会話が交される。

②「文句をいう客が、ほんとうの客」ということを信奉している。「文句」といっても「イヤガラセ」の意味ではない。製品を酷寒のアラスカやアイスランドで使つたらどうであったとか、灼熱のモロッコとかケニ

ヤへ持参したらどうであつたとか、その他もろもろの使用条件下における製品の改良点におけるチェックと助言である。彼らはそれを自分で購入して行ってくれるわけである。

③これはまったく意外であったのだが、たとえば半硬質のスーツケースなど、使用しない状態まで考慮して設計している。

旅行の機会が増えている現代人は、二泊三日用、一週間用、二週間用といったスーツケースがそれぞれ必要である。しかし、三百六十五日毎日旅行するわけではない。せいぜい、一ヵ月に一回もすれば多いほうであろう。つまり、スーツケースといふシロモノは大半の歳月を押し入れの中ですごす運命にある。ルイ・ヴィトン社のスーツケースは、非使用時には、小が中に入り、その中に大に、そして大が特大に収納できるようになつていて。押し入れの中では一コになつてしまふのである。

真の一流店あるいは一流品というものは、いかなる場合でも客の立場に立ち、客との意志の疎通を最優先していることを再確認した次第。流行なんて、二の次に考えている。

ご存じですか

経営安定資金制度

この制度は、中小企業等の運転資金の確保を図り、経営の安定及び健全化を推進するため、これに必要な

制度紹介

北海道中小企業振興資金制度

(経営安定資金制度)

資金の融資を行うことを目的とします。

④リース業はリースする機械

類の購入価格以内。

○中小企業等協同組合等は一億円以内。

【融資対象及び融資条件】

(1)融資対象

道内において原則として引続き一年以上次の事業を営んでいる者

①中小企業者等(遊興娯楽などの業種は除く)

②その他道が特に必要と認められる者

(2)資金使途

運転資金

④住宅地造成事業は住宅地の造成及び整備資金「但し土地取得費を除く」とする。

⑤リース業は別に定める機械類を中小企業にリースする場合の機械類購入資金とし、本資金の融資を受けたものに係るリース料は、通常率から年0・5%下げるものとする。

(8)取扱金融機関

北海道拓殖銀行、北海道銀行、北洋相互銀行、北海道相互銀

行、北陸銀行、商工組合中央金庫、信用金庫、信用組合。

(9)あっせん申込場所

商工会議所にあっせんの申込みをし、あっせん書を添えて取扱金融機関に申込む。

○住宅地造成事業

都市開発協会を経由して道内。(住宅都市部宅地課)

(3)融資金額

三千円以内

④住宅地造成事業五千万円以内。

○リース業
北海道総合リース事業協同組合及び北海道中小企業団体中央会を経由して、道

融資申込みのときにご利用いただぐもの

④融資期間
三年以内(うち据置六ヵ月以内)

⑤融資利率
年八・六%以内

⑥担保及び償還
取扱金融機関の定めるところによる。

⑦信用保証
必要により北海道信用保証協会の信用保証に付することがある(住宅地造成事業及びリース業は除く)

【個人企業】

①過去二年の青(白)色決算書(控)

②前年の確定申告書

③所得税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

④法人企業
(1)過去二期の決算書
(2)前期の確定申告書

⑤法人税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

⑥詳細については、本所経営指導部へ電話23局1181番

⑦法人税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

⑧法人税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

⑨法人税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

⑩法人税、事業税、住民税の領収書

または納税証明書

この制度は、中小企業等の運転資

金の確保を図り、経営の安定及び健

全化を推進するため、これに必要な



ご存じですか

みんな

の相談室



法人が接待費や交際費を支出した場合は、それが会社の費用であっても一定の限度を超えると、その超えた金額については、税法上損金に算入しないことになっています。

今回は、改正された点のあらましと、計算の仕組み及び交際費となるものの範囲について説明します。

1、改正のあらまし

イ、交際費の損金算入限度額の計算の基礎となる「定額控除額」が資本によって違うことになりました。

資本金

定額控除

一千万円以下	四百万円
一千万円超五千万円以下	三百万円
五千万円超	二百万円

税務当局では、國民に税を身近かなかのとして考え、税に関する正しい知識を身につけてもらうため、毎年十一月には「税を知る週間」を設定するなど諸行事を実施いたします。

よって『みんなの相談室』も今回ばかりは「みんなの相談室」として交際費の問題として交際費に対する法人税の取扱いについて解説する」といふたしました。

2、交際費課税の計算の仕組み

前述の改正後の計算は次のとおりです。

イ、限度超過額の計算

$$\text{事業年度に支出した交際費} - (\text{定額控除額} \times \frac{\text{事業年度月数}}{12}) = \text{限度超過額}$$

超過額

※定額控除額とは一ヶ月の金額

ロ、損金不算入額の計算

A、交際費を節約したとき

〈限度超過額 - (基準交際費額 -

支出交際費額)〉 × 90% = 損金不算入額

B、交際費の増加が著しいとき

(対前期 105%以上支出)

① + ② = 損金不算入額

$$① (\text{支出交際費額} - \text{基準交際費} \times 105\%) \times 100\%$$

$$② (\text{限度超過額} - ① \text{の金額}) \times 90\%$$

C、交際費の増加が若干のとき
(対前期 105%以内増加)

$$\text{限度超過額} \times 90\% = \text{損金不算入額}$$

※基準交際費とは前年同期の交際費支出額 × $\frac{\text{当期の月数}}{\text{前年同期の月数}}$

以上のとおり、前年同期と比較して、交際費を節約した法人に対しても課税を軽減する一方、逆に交際費の支出が増加した法人に対しては税

考え方10年先の電気

電気は大切なエネルギー

暮らしのなかの省エネルギーに心がけましょう



北海道電力株式会社

函館支店

支店長 秦 正美

函館市千歳町25番15号 電話 代表 22-4111番

ご存じですか

負担を重くする仕組みになつていま
す。

続いて交際費となるもの。ならな
いものについて説明します。

◆ 交際費となるもの

1、会社の何周年記念とか、社屋の
新築記念などの宴会費、交際費及び
記念品代をはじめ、新船建造または
土木建築などの進水式、起工式、落
成式などの宴会費等。

ただし、主として社内の行事に際

し（創立記念品等）従業員におおむ
ね一律に社内に於いて供与される通

常の飲食の要する費用は、福利厚生
費となります。

また、進水式、起工式、落成式等
の際事のためにかかる通常の費用は
交際費に含まれません。

2、下請工場、特約店、代理店とな
るため、または、するための運動費
等。

ただし、相手方が販売するか、固
定資産として使用すると認められる
ような物品、または、金銭を相手方
に交付する場合の費用は交際費とな
りません。

3、得意先、仕入先等社外の者の慶
弔、禍福に際して支出する金品等の

費用。

4、得意先、仕入先その他事業に関
係のある者等を旅行、観劇等に招待
する費用。

5、製造業者または商品の卸売業者に對し、
その卸売業者が小売業者等を旅行、
観劇等に招待する費用の全部または
一部を負担した場合のその負担額。

6、得意先、仕入先等社外の者に対
する接待、きょう応に要する費用。

7、得意先、仕入先等の従業員に対
して取引の謝礼として支出する金品
等の費用。

◆ 交際費の範囲に入らないもの

1、もっぱら従業員の慰安のために
行われる運動会、演芸会、旅行等の
ために通常要する費用。（福利厚生
費）

また、観光のため海外旅行をする
場合の費用は、役員または使用人の
給与となります。

2、カレンダー、手帳、扇子、うち
わ、手ぬぐいその他これらに類する
物品を贈与するために通常要する費
用。（広告宣伝費）

3、会議（来客との商談、打合せを
含む）に関連して、茶菓、弁当その
他のこれらに類する飲食物で、通常の
昼食程度のものを供与するための費
用。（会議費）

他これらに類する飲食物で、通常の
昼食程度のものを供与するための費
用。（会議費）

4、メーカーや問屋が商品等のモニ
ター等へ交付する謝礼金品。（販売
促進費）

5、一定の基準による従業員（退職
者を含む）またはその親族への慶弔
費。（福利厚生費）

6、旅行あっせん業者または旅館業
者が団体旅行の責任者等を事前に旅
行地へ案内するための通常の旅費、
食費、宿泊費。（販売促進費）

また、不動産販売業を営む法人が
土地の販売に当り一般のお客を現地
案内する場合の前記の費用。（販売
促進費）

以上のように交際費の区分をして
おりますが、不明の点がありました
ら最寄りの税務相談室か税務署にお
尋ねください

クリーンなエネルギーをおとどけてます。
ガス灯からビル冷暖房まで…



業務用ガス器具・セントラルヒーティング・厨戸機器総合設備・設計製作施工
新函館都市ガス株式会社

北海道函館市万代町8番1号 電話41-3175番

9月

10月29日発表

金融経済概況

日本銀行函館支店

1. 概況

○最近の管内経済動向をみると、産業機械がフル操業を継続、造船、段ボール等も操業度の引上げないしは出荷増をみており、また水産や同加工筋もイカの豊漁、原魚安が支えとなって総じて活況を呈している。しかし一方では、製材、合板等住宅関連業種が不況えのほか、漁網、化学飼料等が在庫調整の遅れから減産を余儀なくされるなど、業種により明暗区々の動き。また、個人消費は耐久消費財の低迷が目立つが、秋冬物の荷動きはますます。

○この間金融面をみると、管内銀行の貸出金利は、公定歩合引下げ等を映して久方振りに低下。

2. 産業界

○主要産業別にみると、受注高水準の合板機械が増産体制を強めているほか、製缶・缶詰機械もフル操業を継続。造船も中型輸出船の連続建造入り等から漸次操業度を引上げている。また、珍味加工は出荷持直しに加え原魚安による採算好転もあって一部では残業やパート採用に踏切る動きが目立ち、段ボールも馬鈴薯向け需要が引き続き堅調なほか、出遅れていた昆布向け需要の回復等もあって荷動きが活発化してきている。これに対しセメントは公共工事の伸び悩み等から前年を若干下回る生産を余儀なくされており、製材、合板も末端実需の不振による市況統落から業況が一段と悪化。また、漁網も中部サケ・マス流し網の出足はまずまずながら、底引網、イカ流し網の需要が盛上りを欠いており、化学飼料も配合飼料メーカーの在庫調整の遅れ等を眺め、それぞれ減産の度合を強めている。さらに

肥料は早取り需要の一巡等から減産に転じており、石油精製も引き続き低操業。

○一次産業面をみると、イカ漁は引き続きマイカの秋漁が好調で、9月中の水揚げは30.2千トン、前年比2.5倍（初漁来累計64.8千トン、前年比2.1倍）、また魚価持直しもあって初漁来の水揚げ額累計は188億円、前年比52.5%の増加。一方農作物の作柄は、水稻が冷害による登熟不良から平年作をかなり下回る収穫見通しにあるが（9月15日現在、作況指数70）、馬鈴薯の収穫は平年作をやや上回る模様。

○消費面では、9月中の市内百貨店（寄合いを含む5か店）売上げは前年比15.4%減と52年8月以来約3年振りに前年水準を下回ったが、これは大型店開店の煽りによる面が大きく、このところウェイトの高まってきた大型ストア等を含めてみるとまざまざの状況。ただ、管内乗用車新車登録台数は前年比19.5%減と大幅落込みをみており、7か月連続して前年を下回っている。

3. 金融事情（9月中）

○管内金融機関の実質預金は、地合い不況に加え、前月末休日の関係により滞留した法人預金の剥落等もあって一般預金がかなりの減少をみたため、金融機関預金、公金預金の増嵩にもかかわらず、月中26億円の増加にとどまった（前年は逆に月末休日に伴う法人預金の滞留から同188億円増）。

○一方貸出面についてみると、資金需要は水産加工関連の原魚買付け資金のほか、建設筋のつなぎ資金や卸・小売筋の売上不振に伴う在庫資金を中心にやや盛上がりをみせているが、預金不振かたがた前月の貸出が大きく伸長したこともあるって月中増加額は26億円と前年（同83億円）をかなり下回った。この間、管内銀行の貸出約定平均金利は、月中△0.014%と54年3月以来1年半ぶりに低下。

○銀行券は、月中45億円の還収超（前年同32億円）。

○財政資金は、源泉所得税等租税や保険の受入増に加え、郵貯も引き続きかなりの伸びをみた一方、公共事業関係費の支払減もあって、月中47億円の受超（前年同20億円）。

統計資料

市内5大型店舗（棒二・丸井・さいか・ホリタ・和光）の9月売上高は33億7,414万円で対前年同月比15.4%減と大幅な落ち込みとなった。

これは、天候不順であったことや、本州資本の大型店舗が相次いでオープンしたことにより、その影響を既存店舗がまともに受けた結果となった。

品目別では食堂・喫茶の26.9%減（対前年同月比）を最高に全品目にわたり、対前年同月の売上げを割る結果となっており、既存店舗にとっては厳しい数字となっている。

関係者の話しを総合すると、日曜日及び祝日に入店客数の減少傾向が見られ、平日は比較的影響が少なかったということであるが、当所では大型店進出影響調査を既報の通り目下実施中なのでここで論評すること

はさけ、既存大型店の売上発表にとどめることにした。

9月函館地区大型店舗売上高

(棒二・丸井・さいか・ホリタ・和光)

衣料品	1,618,665 (81.5)
身の回り品	307,654 (81.5)
雑貨	328,432 (90.4)
家庭用品	307,569 (80.6)
食料品	651,420 (95.0)
食堂・喫茶	75,374 (73.1)
サービス	34,492 (99.0)
その他	50,540 (90.8)
総額	3,374,146 (84.6)

(注) 単位千円、カッコ内は前年同月比率%

女子大卒初任給10万円を突破

昭和55年度函館市におけるモデル賃金調査による初任給の推移は、男子大学卒（事務販売）上昇率は3.5%、短大卒4.6%、高校卒5.7%、中学卒8.6%とやはり上昇の気配をみせており、上昇額では3,600円から4,800円台になっている。女子については大学卒2.7%、短大卒7.8%、高校卒6.5%、中学卒2.4%とパラ

ツキがみられるがこれは対前年の反動とみられる。上昇額は1,700円から6,900円台になっている。

なお、54年度調査に比べて、男子・女子ともに大学卒（事務販売）初任給の上昇率は低く、短大・高校卒はやや上昇の傾向をみせているが、注目されるのは女子大学卒（事務販売）で初任給が102,485円（前年99,825円）とはじめて10万円台を突破したことである。

年度別初任給の推移（全業種平均）

(上段は初任給、下段は前年度の初任給を100.0%とした当該年度の上昇率)

性別 学歴 職種区分 年度	男 子								女 子								男 子															
	大 学 卒				短 大 卒				高 校 卒				中 学 卒				大 学 卒				短 大 卒				高 校 卒				中 学 卒			
	事務・販売	技術	事務・販売	技術	事務・販売	技術	事務・販売	技術	生産・販売	事務・販売	技術	事務・販売	技術	生産・販売	事務・販売	技術	事務・販売	技術	生産・販売	事務・販売	技術	生産・販売	事務・販売	技術	生産・販売							
昭和51年	88,699 106.7	89,117 107.2	83,944 —	79,973 —	72,825 108.1	70,300 101.8	61,579 109.3	80,344 109.4	81,608 106.3	77,274 —	69,328 110.5	66,052 109.1	59,904 109.1																			
昭和52年	96,836 109.2	93,658 105.1	88,203 105.1	85,555 107.0	79,273 108.9	80,415 114.4	68,092 110.6	93,075 115.8	92,929 113.9	82,838 107.2	74,758 107.8	75,191 113.8	66,014 110.2																			
昭和53年	99,326 102.6	101,212 108.1	93,207 105.7	90,773 106.1	81,743 103.1	83,508 103.8	70,565 103.6	95,027 102.1	100,857 108.5	85,997 103.8	77,908 104.2	78,272 104.1	69,832 105.8																			
昭和54年	104,963 105.7	103,634 102.4	95,723 102.7	95,129 104.8	85,707 105.1	87,752 105.6	74,520 105.0	99,825 101.2	102,067 104.0	89,416 104.6	81,503 104.6	84,612 108.1	74,137 106.2																			
昭和55年	108,621 103.5	108,104 104.3	100,086 104.6	100,859 106.0	90,562 105.7	90,582 103.2	80,959 108.6	102,485 102.7	102,503 100.4	96,411 107.8	86,812 106.5	86,541 102.3	75,910 102.4																			

ヒント ひんと

繁栄

上手な 仕入れの コツ

◎あなたは仕入れのための基礎データが揃っていますか

「仕入れ上手は商売上手」と良くいわれるよう、仕入れの上手下手が商売繁昌の一つのポイントです。

①過去にどんな商品がどれくらい売れたか。即ち売り上げ実績の分析

②これまでの記録データに基づいた今後の販売予測額

③商品の在庫量の確認

④景気、物価、お客様の欲求の変化、あなたの地域の環境の変化など、販売の予測に影響を及ぼすような要因の検討

⑤資金繰りは、一般論ですが、商品の在庫量は総資産の三分の一ぐらいが適当です。他に、資金繰りのための仕入れのコントロールなどです。

◎あなたは年間仕入れ計画を作成していますか

①年間販売高を推定し、必要な修正を加えながら販売見込み高を決め、毎月に割り振り、月別販売予想高を決定

②仕入れ額の決定、つまり売り上げに対し平均利幅を差し引いた金額が仕入れ目標額

③過去の実績から、あなたの主力商品は何かを頭におき必ず必要量を仕入れ、他は関連商品でうめ、地域性、季節的な変動、流行などを考慮して、仕入れ品目を決定

④確実に売れる数量、回転率を悪化させない適量の仕入

⑤お客様が買いやすい値で売れ、一定の利益を確保できるかを考えて

⑥売れる季節、有利な条件で仕入れの時期などを考慮し、また販売時期との関係や支払い締め切り日を考えて計画的に仕入れ時期を決めることがあります。

◎あなたは仕入れ予算の決め方を知っていますか

仕入れ計画を実行するには、面倒でも何日にはいくら仕入れ、いくら支払うかを予算を立て、資金を用意します。仕入れ予算は、販売予算を基本として計画をたて、次の計算方式に従って行います。

仕入れ予算 = 販売予算 × (1 - 単純利益)

その上、さらに在庫高の増減を考慮し、前述の計算により出た数字を基本とし、それに期末在庫計画高を加え、期首在庫高を差引いた数字が年間仕入れ予算となります。

このようにして、各月別の予算が決まりましたら、予算の範囲内で仕入れに着手しますが、仮りに売り上げ不振、仕入れオーバーのさいには、適宜訂正し、必要に応じて予算全体を組み替えることです。要は、仕入

● 営業品目 ●

- 鋼材・建築金物・鉄・非鉄金属原料
- ポールト・ナット・ワッシャー・フランジ・パッキンの販売
- 船舶用・建築用金物製作・船舶・建物解体事業

金子商事株式会社

本社／函館市末広町21番3号 22-1108(代)
工場／函館市入舟町4番16号 23-0507

アドバイスコーナー

れ予算に応じた支払い計画を立て、
計画的に支払ってゆく——計画性が、
これからは特に大切です。

- ◎あなたは上手な仕入れ
方法を知っていますか

ムダな仕入れをしないことです。
義理による仕入れ、招待や景品付き
の特売による仕入れなどは、仕入れ
原価が高くなる場合が多く、合理的
な仕入れのためにムダな仕入れはな
くすることです。主な仕入れ方法は

①大量仕入れが理想です。大量仕入
れが商品の単位当たり仕入れ原価及び
仕入れ経費を節減できます。

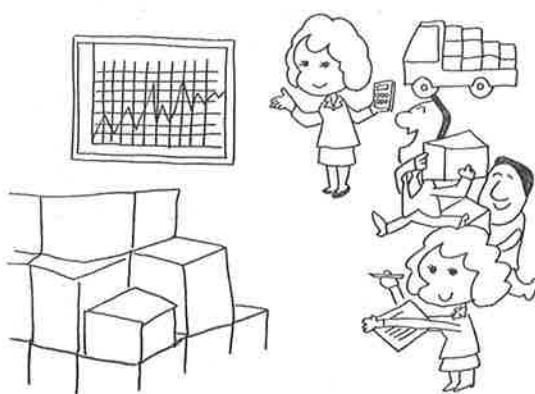
②計画的に仕入れることです。品切
れや、お客さまに注文されてから仕
入れるのは、最も安全ですが、反面、
経費ばかりかさんで、仕入れ原価の
引き下げになりません。

③仕入れ先は少数に絞って重点的に
仕入れをしますと問屋の信用を深め
ることになります。

④現金仕入れです。お店の大小に関
係なくこれを実行しますと金利分だ
けでも仕入れ原価が引き下げられま
す。

仕入れ先の決定は単に価格が安
い、配達が速いだけでは危険です。
これからあなたと問屋の関係は共
存共榮、共存共苦の時代です。昔か
らの関係とか、仕入れと関係のない
義理とか、人情などは選択の基準か
ら勇気をもって除外することです。
仕入れ先の営業方針、経営状況、業
界の力関係等をよく検討し、できる

- ◎あなたの仕入れ先は
誠意がありますか



だけ誠実で安定性の高い、優秀メー
カーに直結した良い商品を継続的に
販売する面において極めて有利です。
仕入れの基本的な心得は、お客さ
まの欲求に合わせたもので、あなた
のお店の経営規模、客層にあつた価
格や品質のものを選ぶことです。

多少、お客さまを引きつけるため
のオトリ商品、目玉商品も必要です
が、どんな商品をいつ、どこからど
んな方法でどれ位い仕入れるか決め
安定的な取引を継続することです。

入れた商品が、売れないと資金繰り
が苦しくなってしまうことが間々あ
ります。ムダを少なくして効率的な
仕入れを行うために、できるだけ情
報を収集し、十分に検討することで
す。何も仕入れに限ったことではあ
りませんが、これからあなたに大切な
ことはすべての面で、イエス、ノ
ーをハッキリいえる勇氣です。

(株)荏原製作所 (株)神戸製鋼所 神綱電気K.K.
(株)椿本エンジニアリング K.K. 東洋ペアリングK.K.

特約店

株式会社 蔦下機械店

函館市豊川町20番5号 26-3851

振興委員
プロフィール



函館木材問屋協同組合

参考事務官伊佐夫

▽ 昭和九年函中を卒業と同時に函館市役所に入所し昭和四十七年に退職するまでの三十九年間に土木、港湾、税務、総務ほかさまざまな部所を経験している。昭和四十九年から函館木材問屋協同組合の参事を務めているが、長い役所生活の経験から「組織の進路は組織が」をモットーに同組合内に委員会制度を確立し内

の制度を積極的に利用することを勧めると同時に、個々の相談にも適切なアドバイスを与える。この不況時に對処するため、組合での倒産防止共済への加入も前向きに考えている

という。

▽ 業界については、一時期の住宅建設ブームが過ぎ、見直しをする段階にきていたのではないかと考えるが、住宅一軒を建てるために大工をはじめ左官、配管、電気等々、十の業界がたゞさわることを知つてほしい。裏を返せばこれだけの業界が動けば、函館の経済の面で大きな役わりをはたすことになる。現在の住宅公庫の融資限度は家一軒建てるのに

は少なすぎるし資金も少ない。これ

からマイホームを実現するのは手持

ち金の少ない若い世代が中心となる

のだから、制度そのものの見直しを

計つてもらうためにも、商工会議所

のような大きな力を持つ団体の力を

貸してほしいと熱っぽく語る。

▽ 趣味はスポーツなら何でも好き

だそうで、家庭は五人の娘さんのう

ち四人が嫁ぎ現在は奥さんと末の娘

さんとの三人暮し。六十九歳

税のご用はお気軽にどうぞ

函館税務署に広報専門官設置

要望にこたえるため「調査、指導、相談」と並んで税務行政上の重要な位置を占める広報事務を充実強化するため、昨年度から全国の主要税務署に広報専門官を設置することになり、本年度は函館税務署にも一人が派遣されました。

道内の広報専門官は札幌国税局から派遣されるもので、函館署は昨年になります。

函館税務署に常駐しながら函館、八雲、江差の三税務署管轄地域の税務広報をバックアップするもので、主に納税道義の高揚、税知識の普及向上、申告期限、納税期限などの周知徹底など基本的には税制および税務行政に対する正しい認識と信頼を得るために、総合的な活動を行うことにしております。

このたび、函館税務署に派遣された初代の広報専門官は、鳥山勝美氏で、同氏は旭川市生れの札幌育ち、昭和二十四年、札幌振出しで全道各地を転勤され、このたびの函館赴任は十二度目とか。比較的札幌勤務の長かった税務行政のエキスペートであり、趣味も音楽、釣り、ゴルフ、ドライブと多彩であり、酒、マージャンもそれなりにたしなむとのこ

と。このため、從来から税に関係のある自営業者や法人のみならず、世論の動向に影響を与えるサラリーマン

函館税務署総務課に所属ですのでご用の向きはお気軽に声をかけて下さい。

部の問題処理にあたっている。又この制度により組合員の自覚も深まつたと、この効用を語る。

▽ 商工会議所とのつきあいは、同じく全く畠ちがいのところからこの業界に入ったとき、自らの勉強のためにと、本所の融資制度を研究したことから始まる。現在では月に一回開催される組合の会議の席でも本所

業務日誌

【10月】

正副会頭会議	14日	第11回正副会頭会議	(本 所)
委員会	25日	総務委員会	(本 所)
	27日	大型店対策特別委員会	(五嶋軒駅前支店)
会議	6日	小企業等経営改善資金審査会	(本 所)
	14日	議員会役員会	(〃)
	16日	日商10月委員会	(東京都)
	17日	日商第282回常議員会	(〃)
	18日	小企業等経営改善資金審査会	(本 所)
	〃	日商地主情報処理開発室長とオフィスコンピューターについて懇談	(〃)
諸会議	1日	函館機械鉄関連企業受注対策委員会	(鉄工団地)
	3日	全道商工会議所婦人会交歓会	(大沼)
	〃	全道モデル賃金担当者会議	(本 所)
	6~7日	情報化週間協賛第6回シンポジウム	(福井市)
	8日	第34回全国商工会議所専務理事会議	(名古屋市)
	13日	鉄道貨物協会函館支部第2回幹事会	(本 所)
	15日	第5回函館商業活動調整協議会	(〃)
	16日	函館市内経営改善貸付事務担当者打合せ会	(国金函館支店)
	〃	婦人会例会	(本 所)
	18日	大型店昭和56年初売打合せ会	(〃)
	20日	第1回函館市商工連絡会議	(五嶋軒本店)
	20~25日	経営指導員研修会	(札幌市)
	21日	茨城県商工経済委員会懇談会	(本 所)
	〃	「サンロード」出店説明懇談会	(自動車会館)
	23日	函館商業活動調整協議会小委員会	(本 所)
	25日	文協北海道ブロック会議	(室蘭市)
	〃	防衛連盟役員会	(五嶋軒駅前支店)
	27~28日	商工会議所のためのオフィスコンピューターセミナー	(足利市)
	27~11/1日	経営指導員研修会	(苫小牧市)
	27日	前橋商工会議所視察団懇談会	(本 所)
	28日	税務指導協議会	(入川)
講習・催物	2日	議員ゴルフ大会	(シーサイドC.C.)
	8日	移動相談室	(青色会館)
	9日	2級販売士面接試験	(本 所)
	14日	年金実務担当者実力養成講座	(〃)
	15日	発明相談室	(〃)
	〃	移動相談室	(青色会館)
	〃	文協例会	(拓銀ビル)
	〃	技能功労者技術選考協議会	(五嶋軒駅前支店)
	16~17日	自衛隊雇用協函館支部部隊見学	(真駒内)
	20日	第1回管理監督者事例研究会	(本 所)
	22日	移動相談室	(青色会館・宮前会館)
	23日	〃	(本所・花園会館)
	24日	〃	(末広・千代台各会館)
	26日	余暇開発センター主催シンポジウム「地方の時代、文化の時代」	(大沼)
	〃	第100回珠算能力検定試験	(函館大谷高校)
	29日	移動相談室	(青色会館)
	30日	飲食店経営セミナー	(本 所)
	31日	文協例会	(市民会館)
陳情・要望	9日	参議院運輸委員に対する陳情懇談会	(共愛会館)
	15日	中村啓一北海道開発政務次官に対する陳情・懇談会	(函館国際ホテル)
相談・診断		金融64 税務2 経理2 経営0 労働24 取引0 その他0 計92	
貸室		本館53 別館4	

告知板

○講演会開催のお知らせ

日 時 昭和55年12月8日(月)
午後2時から
場 所 函館商工会議所(拓銀ビル6F)
「最近の経済動向とこれからの
企業経営のあり方」
講 師 東京商工リサーチ
北海道支社長高田文平
主 催 函館市
函館商工会議所

お申込み
○ 商工会議所(23-1181 内線67番)まで①

○ 法人の 年末調整説明会開催

日 時 昭和55年11月25日(火)・26日(水)
午前の部 9:30~12:00
午後の部 13:30~16:00
場 所 商工会議所会議室
※説明会の当日、筆記用具と税務署
からお送りしました個別資料を
ご持参下さい。

○『新春寄席』

新春のひととき、落語でお笑いください。
とき……昭和56年1月28日(火)午後7時が
ところ……市民会館大ホール
出 演……三遊亭円楽・立川談志ほか
入場料……S席2,000円・A席1,700円(前売り)
(入場券は12月上旬から市内ブレイガイド
および今井デパート商品券売場で発売致
します。)

主 催 函館音楽文化協会(函館商工会議所内
問い合わせTEL23-1181へ)

後援 北海道新聞函館支社

後援 函館商工会議所

○会費(上期・下期)の納付は お済みですか

会費は当所事業推進の期本財源です。
会費は年額5,000円で50口までの段階があり、
年2回(上期・下期)納付です。
会員は現在3,800件、会員数は5,000件が第一
次目標です。
会議所は会員のための組織で、又代弁者で
す。会費は早めにお納め下さい。
納 期 限 11月末日まで(上期会費含)
納付場所 市内各金融機関本支店(納付
書持參)又は当所窓口へ
住所、社名及び代表者の変更は、経理会員
課(内線53・54番)へご一報を。

○最低賃金改定のお知らせ

北海道労働基準局では、道内に適用
される最低賃金を次のとおり改定し
ました。

○「北海道(地域包括)最低賃金」が
適用される事業所は10月3日以
降、1日2,687円(1時間336円)以上
○「北海道産業別最低賃金」が適用
される事業所は11月6日以降各
々改定された最低賃金以上。

詳細については、函館労働基準監督署
(函館市新川町25-18)
(TEL 23-1276)

までお問合せ下さい。

一次号お知らせ

次号は12月・1月の合併号として、
1月中旬発刊の予定です。

海を見つめ 海産食品の流通を考える



日冷・日水・日魯冷凍食品取扱店
冷凍食品・冷凍魚・水産加工品取扱店
レストラン食材・病院・学校・職場・団体・給食取扱店

水産物一般総合卸・小売

株式会社 魚長食品

本社／〒040 函館市豊川町12番12号 ☎(0138)26-1811代

工産業の原動力

新築に工場倉庫の諸設備に御気軽に御照会下さい。

鉄鋼全品種・トタン釘針金・三次加工製品・綜合建材
セメント・土木建設機械・工業機械・建築金物全般

大一興業株式会社



函館市昭和町247 ☎(大代表)41-4141
苦小牧支店・苦小牧市沼の端230-145 ☎0144-55-0221(代)
傍系会社(DLC大リース株)

よみがえる老舗の味覚。
ニューパックで新登場。



◆煮豆・佃煮・珍味・惣菜・冷凍食品◆

株式会社 **日乃出**

北海道支社

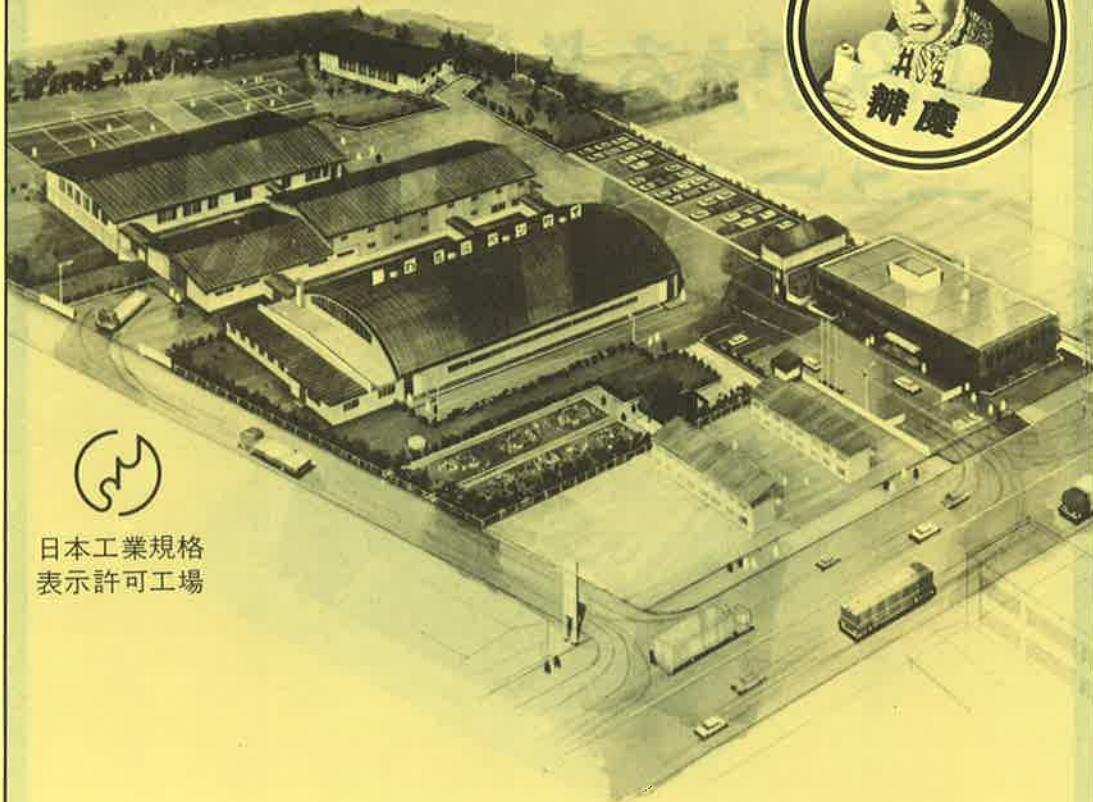
函館市日乃出町24-12 ☎ 52-0186

東京・函館・札幌・小樽・名古屋・大阪・北九州

創業 昭和2年



日本工業規格
表示許可工場



明日の健康と活力創造に奉仕する

ベンケイ綿株式会社

本社・工場／函館市昭和町136番地の8

☎代表(0138)41-3281

札幌支店／札幌市北区北8条西4丁目

☎代表(011)721-2381

釧路支店／釧路市新栄町3番3号

☎代表(0154)23-8208

秋田支店・工場／能代市昇平岱22番地の1

☎代表(01855)2-3348

郡山営業所／郡山市富久山町久保田字下河原

☎代表(0249)44-2550



気軽にスタート 商工中金の債券貯蓄。



昭和五十五年八月二十六日第三種郵便物認可
昭和五十五年十一月二十日発行(毎月一回二十日発行)

十一月号

「ともえ」第四号

編集兼

函館商工会議所
函館商工会議所

加藤 進一
藤井 五
三
六
一
八
一

函館市末広町
番八号

印刷所
株式会社第一印刷
電話(0238)1231010

頒価
200円



北風に乗って、 いまファッション気流最高潮!!



WAKO

◆函館駅前 ☎ 23-1131

WAKOショッピングカード会員募集中! 只今、会員になられると各種特典がございます。

●贈って喜ばれ真心が通いあう **WAKOの商品券** ■1F/ご祝儀コーナー■