

# ともえ No.3



企業を育て地域を伸ばす商工会議所

■函館商工会議所報■  
**1980 10月号**

トーマス・エジソン (1847-1931)

アメリカの発明王。独学で勉強し、

生涯に1,300件もの特許をとる。

天才とは99%の発汗、1%の靈感

という彼の名言が示すように

努力の人。多数の発明の

恩恵は現在にも。

# 99%の汗 永遠の発想。

## 事業発展は永遠のテーマ。



人生のテーマは、  
事業であるというあなたに……

あらゆる災害が増加する昨今。信頼される経営者にとって、自らの保障と同時に、事業存続に備えておくことが、基本的な条件では……？

事業存続の礎を築き、更に事業発展を願って、合理的な経営者保障プランを設計致しました。

### すぐれた制度の特色

- 最高3億円の大型保障。
- 入院、手術、休業、成人病をふくむ豊富な給付内容。
- 割安な保険料で全額損金算入。

● 経営者を守り事業を育てる **企業保障プラン**

## 法人会の 経営者大型総合保障制度

引受会社 **大同生命** A I U 保険会社

函館支社 / 函館市若松町7-16  
電話(0138)23-4541

函館サービス事務所 / 函館市若松町7-16  
函館大同生命ビル3F 電話(0138)26-2571

函館商工会議所は明治二十一年、当時一万世帯、人口五万人であった函館地区に民間経済人が相談して函館商工会を発足させ、明治二十八年には商業会議所としての認可を得て、富岡町（現・元町）にあった函館町会所に事務所を設置したのがその始まりです。

爾来八十四年の歴史を重ねてきましたが、薄幸の歌人と言われている石川啄木が函館商工会議所とゆかりのあった事を知っている人は少ないでしょう。

明治四十年五月五日、啄木二十二歳の春に、住みなれた岩手県沢村の代用教員をやめて、故郷喪失の悲しみを抱きながら、生活の糧を求めて詩歌の友人をたよりに新開地函館に着きました。

啄木日記によりますと、五月三十一日商業会議所を退職したとありますが、二十日間位臨時雇として会議所に勤め、日給六十銭であったとの記録があります。その後、六月十一日から区立弥生尋常小学校の代用教員を三ヵ月程務めました。九月中旬にはこれを辞め、北海道流浪の旅に出たのです。

この半年にも満たない函館での印象が「函館の青柳町こそ悲しけれ友の恋歌矢車の花」の歌を残し、情熱の詩人として二十七歳で夭折した啄木が自分の墓所を函館に定め、立待岬の墓碑に刻まれている「東海の小島の磯の白砂にわれ泣きぬれて蟹とたわむる」の名歌が生まれたのは、函館にはよき友がおり心の安らぐ土地であったからに外ならないと思います。

素晴らしい函館を見出した石川啄木。そして今もなおその素晴らしさで一杯の函館。

## '80—10【No. 3】

### 目 次

☒	巻 頭 言 .....	1
☒	会議所だより .....	2～5
	第52回日商会員総会 第一第二工業、運輸貿易倉庫合同部会 二級販売土養成講習会 議員会産業視察 第2回小規模企業振興委員連絡会議 第16回全道商工会議所野球大会	
☒	これからの成長業種と成長商品 .....	6
	佐藤 公久	
☒	ご存じですか .....	7～9
	制度紹介 北海道中小企業振興資金制度（小口特別資金） みんなの相談室	
☒	調査レポート .....	10～11
	金融経済概況（8月） 日本銀行函館支店 統計資料 大型店売上高（8月） 雇用状況（昭和55年度上期）	
☒	アドバイスコーナー .....	12～13
	上手な商品管理のコツ	
☒	ご 紹 介 .....	14
	振興委員プロフィール 新入会員ご紹介	
☒	業 務 日 誌（9月） .....	15
☒	告 知 板 .....	16

# 所 議 会

## り よ だ



### 第52回 日商会員総会開催

#### 永野会頭「行政改革最優先」を強調 所信表明

第五十二回日本商工会議所会員総会は、全国の商工会議所会頭ら五百五十人参集のもと、去る九月十八日東京商工会議所ビルで開催されました。

永野日商会頭は所信表明の中で、「物価は落ち着きの方向にあるようにみられるが、個人消費支出は減退傾向を示しており、企業倒産も多く景気のかげり現象を深く憂慮している。今後の景気動向に応じ、時期を失せず公定歩合の再引下げや、公共事業の年度内消化などの対策が講じられるよう希望する。

また、財政再建は当面の緊急課題であり、その解決のため政府はまず徹底的な行政改革を推し進めるべきで法人税増税などは最後の手段である。」と強調しました。

当日は来賓として、鈴木首相ほか

政府から渡辺大蔵、田中通産、田中文部、藤尾労働、河本経企庁、中曾根行管庁、鯨岡環境庁の各大臣と、社会、公明、民社、新自由クラブ、社民連等各政党代表が出席し、それぞれ挨拶がありました。

鈴木首相の挨拶を要約いたします

### 湾岸道路・緑の島構想

#### 工業・運輸合同部会で説明

去る九月二十七日午前十時三十分から、本所第一工業部会、第二工業部会並びに運輸貿易倉庫部会合同部会が本所で開催され、函館市港湾部長、岡川薫氏から、「湾岸道路整備計画並びに緑の島構想」についての

と、「世界経済は深刻なインフレ、失業に悩み、成長率が落ちこんでいる厳しい情勢下にあるにもかかわらず、日本がなお成長を続けているのは、まさしく民間の努力の結果である。しかし、今後の情勢については決して予断を許さない。

政府は従来、物価優先の経済運営を行ってきたが、今後は物価と景気の両方をにらみながら機動的、弾力的に対応してゆく。民間の積極的な活力に大きく期待する。」と述べました。来賓挨拶のあと議事に入り昭和五十四年度事業報告・収支決算報告を承認し、総会を終えました。

計画が次の通り説明されました。

函館の港湾計画は昭和四十六年三月にいわゆる「矢不來計画」というのが作られたましたが、環境問題及び上磯町との問題もあり実施に至りませんでした。それに変わる計画とし



岡川部長の港湾道路計画説明に聴き入る合同会

て昭和五十二年に函館圏総合計画が策定され、臨港交通施設の整備として、中央ふ頭地区の立体交差化と、四車線の臨港道路延長約七キロの通称「湾岸道路計画」が盛り込まれました。本計画は、この構想の実施計画で全延長七キロのうち、特に函館駅前国道五号線の交通緩和を図るため豊川町から海岸町中央ふ頭に至る二丁目間を第一工区とし、海岸町中央ふ頭から産業道路まで五キロの間を第二工区として計画しているものです。また、緑の島構想については、面積八割を予定し、その周辺の延長は

一、一〇〇割で、これにより冬場に増加する修理船の岸壁確保を図ると共に、函館山からもよく見える点から西部地区の観光推進の一助とし併せて住民のいこいの場として利用してもらおうものです。

本所としてもこの計画については、公共事業の拡大につながる同時に経済界に与える波及効果も大きいことから、計画実現のため側面から協力することとしました。

を図るよう努めます。今後とも各種講習会に積極的に参加されますようお願いいたします。

## 厳しい流通戦争を勝ち抜く力に

### 二級販売士 養成講習会好評裡に終わる

去る十月一日、第八回「二級販売士」検定試験が本所で行われました。

すが、資格を取得するという共通の目的に向かい会場は受講者の熱気に溢れていました。

試験に先立ち常識・販売技術・商品知識・販売事務など八科目にわたる二級販売士養成講習会を九月八日から九月三十日まで開催いたしましたところ、六十人の受講生が集まり終始熱心に講師の話しを傾聴していました。受講生は、講習開始時間の午後六時三十分間に合うように、職場の理解を得て積極的に受講する人、就職に伴い資格を取得したい学生、自己啓発の為受講する人、等々

相次ぐ大型店の進出により流通戦争は熾烈を極め、当市を取りまく商業環境が急速に変化しつつある今日並びに今後に於いて、販売士の資格を得るために必要とする各種の知識をしっかりと身につけ、実践することとは販売の第一線に立つものにとつて、厳しい商戦を勝ち抜くための大きな力となります。

本所では今回の講習会が大変好評であったことから、今後ともこの種の講習会を開催し、なお一層の充実を図るよう努めます。今後とも各種講習会に積極的に参加されますようお願いいたします。

◎販売士検定試験制度とは、最近の流通環境の変化に対応し、かつ消費者の欲求に応え、小売業従事者の資質向上を図ると共に、その社会的評価を高め、小売業の健全な発展と消費者サービスの向上につとめるため、通商産業省・中小企業庁の協力を得て、昭和四十八年度から各地会議所と日本商工会議所との共催で実施しています。試験は一級から三級まであり、それぞれ筆記試験と面接試験を行い合格者には「販売士」の称号が与えられます。

「販売士」の資格取得は小売業従事者に自己啓発のための目標と刺激を与え、これにより小売業界の向上発展をはかろうというもので、これまでに全国で、のべ十万人を越す人々が資格を取得し、本所の扱いで既に千二百人の人々が「販売士」として、小売業界などで活躍しています。

# 徹底的な作業合理化 人と設備の見事な調和

議員会で中京地域産業を視察

函館商工会議所議員会（会長 本間定次郎常議員）では、九月十五日から十八日までの四日間、中京地区の産業視察を行いました。

この企画は本所が、かねてから関係機関に要望してきた函館—名古屋直行の航空便が五月末日から就航したところから、これ迄とかくつながらの薄かった中京地区との交流を促進することを目的としたものです。

本間会長、鈴木副会頭ら一行十二人は名古屋、岐阜、豊田の各会議所を表敬訪問し、函館—名古屋がわずか一時間余で結ばれた利便性を中心に函館の現況説明と観光宣伝などに理解を求め、今後の交流促進について語り合いました。

また、中京地区の代表的産業である紡績と自動車の工場を視察いたしました。紙面の都合でその一端より紹介出来ませんが、

◎川島紡績株式会社（岐阜市）

原糸から織物まで製造している総合産業であり、特に欧米主要七カ国の特許を持つリバーロフト加工は僅か二人で操業、徹底的に作業の合理化が追求されており、年配者なら紡績という言葉から思い浮かべる、かつての女工衰史の暗いイメージとは全く反対の、常に新しいイメージとホン創造をめざす大変に明るい近代の工場で、その工程全般に及ぶ設備から永年の伝統と新しい技術の織りなす我が国の代表的産業であること

とが改めて認識されました。なお東京オリンピックの我が国選手団のブレザーはこの会社の製品とのこと。

◎トヨタ自動車工業株式会社

トヨタ十工場のうち一行が訪れたのはセリカ、カリーナ、コロナを作っている堤工場で、塗装の終わったボディに順次部品を組付けてゆく工程と、完成車の検査工程を広報部女性職員の素晴らしくゆきとどいた説明を聴きながら、種々の質問を交えて回りました。さすが世界のトップ企業と言われる通り「人と設備の見事なコンビネーション」には深い感銘を受けました。

正に百聞は一見にしかずで、経済面のみならず社会、文化あらゆる分野に於いて、今後とも中京地区との相互理解を深め、交流が活発化することを大いに期待いたします。

## 不景気な時こそアイデアの時

### 第二回振興委員連絡会議開く

昭和五十五年第二回小規模企業振興委員連絡会議は去る九月十九日

午後一時半から本所で開催され、国民金融公庫函館支店長の講話及び意

●MEN'S SHOP●  
**Hoteiya**  
函館グリーンプラザ ☎22-9175

●1F/3F メンズショップ  
**WAKO ほてい屋**  
函館駅前☎23-1131代  
●1Fメンズコーナー  
**さかほてい屋**  
函館大門☎23-3111代  
●1F メンズショップ  
**長崎屋ほてい屋**  
函館美原1丁目7-1☎(直通)45-3418

見交換を行いました。席上由比支店長は「高金利政策と道南の景況について」次のように語りました。

第二次オイルショック以降世界中で日本が一番早く経済的に立ち直ったと言われているが、ここに来て鉱工業生産、鉱工業出荷額は落ち込みをみせ、また在庫が増えはじめている現状を分析し景気の落ち込み傾向を指摘しました。

道南の景気動向については、大型店進出による小売商業部門の売上の伸び悩みや公共投資の前年比伸び率及び天候不順による冷夏の影響による個人消費の伸びの鈍化傾向によりマクロ的経済視野では、不景気の傾向を示している。しかしながらこのような時こそ個別の企業にとっては活躍の場であると強調し、一例として最近の若い主婦層に着眼点を据え「青梅」を売りそれを「委託加工」して梅干として手わたし大繁昌している食料品店等を紹介しました。続いて高金利政策の背景を述べ、国際的高金利状態と国内的景気動向からみて大方の予想として今後しばらく現状維持で大幅な変動は期待出来ないと示唆しました。

情報交換としてクリーニング業界から川尻委員が「最低価格」維持のための競争時代は終焉させなければならぬことを述べ、八十年代前半は五重苦(①需要量の減退②人件費コストの上昇③過剰設備④公害問題

## 本所野球チーム優勝

### 第十六回全道商工会議所野球大会

# 強豪旭川を破る

こととして十六回目を迎えた全道商工会議所野球大会が、九月十三日から二日間の日程で道東の釧路市で開催されました。

台風十三号くずれによる前夜来の雨こそあがったものの、グラウンドコンディションは最悪の状態でしたが、地元釧路商工会議所の早朝からの懸命な整備によって、グラウンド上では数々の熱戦が展開されました。

その結果は、戦前の予想どおり強豪旭川チームと函館チームの決勝戦となり、地力をいかんなく発揮した本所が二対一で勝ち、三年ぶり二度目の優勝を飾り大会の幕を閉じまし

⑤コンシューマリズムによる損害賠償)を解決し知識の集約化と技術革新による消費者ニーズをとらえてゆくという業界の将来についての意見発表がされ、若干の質疑応答のあと同四時十分散会しました。

た。なお本所チームの成績と表彰選手(関係分のみ)は次の通りです。

一回戦  
函館 0 1 1 1 0 3 2 8  
中空知 0 0 0 0 0 3 0 3

準決勝  
函館 0 1 0 0 0 0 0 2 3  
釧路 0 0 0 1 0 0 0 0 1  
(延長八回)

決勝  
函館 0 0 0 0 0 0 2 0 2  
旭川 0 1 0 0 0 0 0 0 1

◆最優秀選手賞

倉岡浩三  
〔運営部経理会員課〕

敢闘賞

堀内博志  
〔運営部総務課〕

菓子業界のパイオニアよりおいしく、より豊かに

菓子食品問屋  
株式会社 **カネマル**

■本社/函館市西桔梗町589-46  
■支社/札幌・苫小牧・青森



三菱総合研究所

主席研究員 佐藤 公久

## これからの成長業種と成長商品

最近のヒット商品を見ると、フロントホック・ブラジャーなどファッション型の商品、小型車、節約型ヒーターといういわゆる省エネルギー型商品、ビールミニ樽などユニークな食料、飲料、ヤング層のみを狙ったタウン雑誌などきわめて個性化時代にくさくさ、セグメントされた市場(例えば老人市場といった)に的をしぼった商品が圧倒的に多い。生産財では圧倒的に①省エネルギー型商品、②エレクトロニクス関連、③コンピュータ関連に新製品、成長商品が目立つ。

表Ⅰに消費財の成長要因をあげているが、全般的にみると、従来の所得上昇に支えられて伸びた市場タイプから

① 現在の生活を維持、安定化していきこうとする意向—ヘルス、保証の重視

② 新しい製品では、単品よりもシステムのな商品への志向が強くなり、そのシステム化も自ら行えるものがより望まれる

③ 市場の分化が急速に進んでいる

という変化が目立つ。そして、その底流にあるものは個性化と商品に対するニーズ反映である。自らの個性に合ったものを選ぶばかりでなく、商品そのものに自らのニーズを反映させる(参加の意識)が強くなってきた。このことは量産商品、画一商品の否定につながる。もっとも典型的にこの傾向を現わしているのが雑誌であるが、おそらく今後マス・メディアの屈折、画一商品への拒絶という形で、大きな商品ニーズの変化が生じてこよう。

① 個々のニーズが反映しやすい

表Ⅰ 機能グループ別にみた成長要因(消費財)

	需要要因	供給要因
フーズ	嗜好・健康食事・家年合理化・簡易	新奇性・イメージ・広告・ネーミング
ファッション	ヤング・女性・文化・T.P.O	材料・普及価格・新奇性・デザイン
ハウス	安全・嗜好・所得	デザイン・販売・機能・普及価格
レジャー	モータリゼーション・節約	新奇性・デザイン・広告
エデュケーション	文化・知識・所得	機能・広告・デザイン
ヘルス	健康維持・所得	機能・イメージ

資料：三菱地研「成長製品アンケート」

場合、国産代替エネルギーは皆無ない

④ 対象市場が明確化であることという特徴を持つのではなからうか。例えば中年男性向け健康維持の商品、主婦用小型自動車、個性型学習プログラム、メニエー・サービスタクシタ食料セットといった商品(システム)が成長商品グループといえるのではなからうか。

生産財の成長要因は表Ⅱに示されているが、とくに①エネルギー関連、②エレクトロニクス関連、③情報、④コンピュータ関連が注目される。

表Ⅱ 生産財の成長要因

	需要要因	供給要因
省エネルギー	コスト	技術対応
情報化	事務能率・エレクトロニクス	技術・普及価格
省力化	効率化・産業構造の変化	技術・競争力
モータリゼーション	生活変化・輸送システム変化	機能・新システム
エレクトロニクス	コンピュータ利用省力化	技術革新・効率化・価格
安全性	—	技術開発

資料：同上

ので、省エネ一本であろう。石油は間違いなく高くなる。それ故、省エネ技術は日本産業の生命線であり、ニーズはきわめて高い。エレクトロニクスの応用分野も多い。現在は自動車への利用が注目されているが、今後は流通業の総合販売システム形成(POSなど)や、オフィス・オートメーションに利用されてこよう。この技術は日本が用いており、今後日本産業を支える最重要部門とならう。情報・コンピュータ化は今後社会構造そのものを支えていくことにもなる。低成長下でも成長分野は多い。しかし、システムの複雑さはより加わるので、企業の対応もまた新しい発想から必要といえよう。



ご存じですが

この制度は昭和四十七年四月にスタートし発足当時融資額は五十万円でしたが、その後百万円、百五十万

小口特別資金制度

この制度は昭和四十七年四月にスタートし発足当時融資額は五十万円でしたが、その後百万円、百五十万

本制度は、北海道が実施する制度の一環として中小企業の設備、経営の近代化を推進し、併せてその振興を図るため、関係金融機関に資金を預託して、融資の促進を図ることを目的とするものです。

制度紹介

# 北海道中小企業 振興資金制度

(小口特別資金)

円と順調に融資額が引き上げられ現在三百五十万円となっております。

融資対象及び融資条件

一(1)融資対象

- ①道内において原則として引続き一年以上事業を営んでいる中小企業者
- ②資本の額または出資の総額が三百万円以下の企業または常時使用する従業員の数が二十人
- (商業、サービス業五人) 以下の企業

- ③資金使途 運転資金
- ④融資金額 三百五十万円以内
- ⑤融資期間 三年以内(うち据置六ヵ月以内)
- ⑥融資利率 年七・一%以内

- (6)担保及び償還
- 担保 無担保
- 保証人 必要により徴するところがある。

個人

法人

償還方法

取扱金融機関の定めるところによる。

(7)信用保証 すべて保証協会の保証付とする。

二、取扱金融機関

- 北海道拓殖銀行、北海道銀行
- 北洋相互銀行、北海道相互銀行、北陸銀行、信用金庫、信用組合。

三、あっせん申込場所

商工会議所にあっせんの申込みをし、あっせん書を添えて取扱金融機関に申込む。

融資申込みのときにご用意いただくもの

【個人企業】

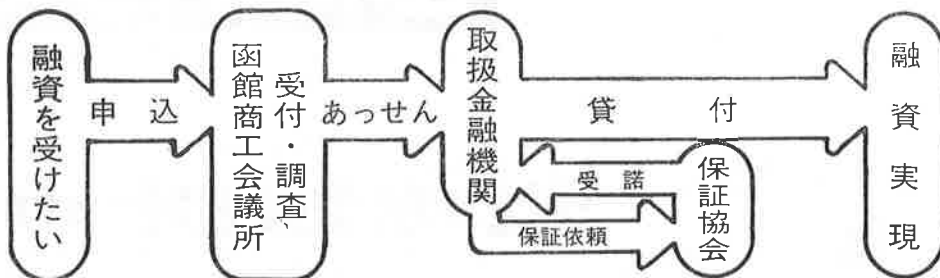
- ①過去二年の青(白)色決算書
- ②前年の確定申告書
- ③所得税、事業税、住民税の領収書

【法人企業】

- ①過去二期の決算書
  - ②前期の確定申告書
  - ③法人税、事業税、住民税の領収書
- または納税証明書

詳細については、本所経営指導部へ電話23局1181。次回では経営安定資金制度について紹介します。

## ●この融資のしくみ



# みんなの相談室



## 問

資本的支出の取扱いについて  
 我社では、六年前に本社家屋を建設しました。その屋上は、百万円(原材料五十万円、施工料五十万円)をかけて簡易アスファルト防水施工を行ったのですが、アスファルト防水の損傷が原因で雨漏れが生じたため、今回アスファルト部分を取り除いて、耐久性にすぐれている上質のゴムシート防水工事を百六十万円(原材料八十万円、施工料八十万円)で屋上全面に施工しましたが、金額修繕費として一時の損金にしてよいのでしょうか？

## 答

法人税法においては、固定した金額について、資産の使用出来る期間が長くなった場合のその長くなった部分、またはその資産の価額を増加させる部分に対応する金額を資本的支出と定めています。

資本的支出と修繕費の区分については、税務上問題の生ずるところです。

そこで、具体的な基準を設けるなど事務の簡素化を図ることを目的として、資本的支出と修繕費の区分に係わる通達が定められました。

これによりますと、法人がその修理改良等のために支出した費用の額の資本的支出と修繕費の区分については、その支出効果の実質に基づいて判定することを原則とした上、次に掲げる金額は、明らかに資本的支出に該当するものとしています。

(一) 増築、拡張、延長等物理的に付加されたことが明らかな部分に対応する金額

(二) 用途変更の為の模様替え等に直接要した金額

(三) 取替え部分の品質の改良に要したものととして次の算式により計算した金額

た金額

支出額 ×  $\frac{\text{新品としての購入(製作)価額(A)}}{\text{取替え部分の購入(製作)価額(A)}}$

従って、ご質問の場合、今回施設した上質のゴムシート防水が既設の簡易アスファルト防水に比較して、弾力性、耐水性、耐寒性等がすぐれている以上は品質の改良があったものと認められますので、支出した金額のうちに資本的支出が含まれていると認められます。

具体的な金額については合理的に見積らなければなりません。それが困難なときは、前記(三)により計算した金額を資本的支出の額とすることになります。

間について、具体的に計算しますと次のように四十万円が資本的支出の額となります。

$$1,600,000 \times \frac{800,000 \text{円} - \text{(注) } 600,000 \text{円}}{800,000 \text{円} \text{A}}$$

$$= 400,000 \text{円}$$

(注) 当初施工した簡易アスファルト防水工事を現在施工したとすると材料60万円、施工料60万円と仮定しました。

### 住む人の心にかよう木の香り

## 辻木材ハウス

辻木材ハウスは「ゆとりとうるおいのある住まいづくり」に、60年の実績をもつ辻木材が、自信を持って建築する理想の住まいです。



●設計事務所登録/北海道知事登録(凌)第391号 ●宅建業免許/北海道知事免許 渡島(3)第214号  
 ●建設業許可/北海道知事許可(般-52)渡 第1863号

## 辻木材株式会社 住宅事業部

函館市若松町37番23号 ☎(0138)23-8321(代)

## ご存じですか

**問** 年次有給休暇の与え方について  
教えてください。

**答** 前号では付与条件について説明致しましたが、今回は与え方について説明しましょう。年次有給休暇は一日単位で付与しなければなりません。午前中、なにかの私用で休み、午後から出勤し、半日休暇をとることは許されません。要するに時間単位で休暇をコマぎれに分割して与えることは違反になります。もっとも年休を法定以上に与える場合、たとえば一年勤務者の日数は六日だが、八日与える場合、法定をこえる二日については、労基法の制限を受けませんから、時間単位で分割付与してもさしつかえありません。

ところで土曜半ドンの方が、土曜にかぎって半日休暇を認めるとしたらどうなるか。午前中三〜四時間しかないのに、マルマル一日の休暇とみなされるのでは損ですか、これを多休暇とみなすわけです。

これは本来一日とみなしてよい休暇を、わざわざ半日の休暇とみなし

てあげるのですから、法を上まわった優遇措置であって、使用者の自由であり、大いにけっこうなことです。しかしこの場合にたとえば日給者などに対して、当日の有給休暇賃金として半日分を支給すると違反になります。半日休暇だからといって賃金も半分にはできません。一日分支給してやらなければ違反になります。

次に年休の欠勤振替ですが、これはご承知のように現在広く行われております。「課長、昨日は風邪で迷惑をかけました」といって、年次有給休暇届をだし、課長も「そうか」とためらわずにハンコを押す情景はかなりみられます。年次有給休暇の行使は事前請求——承認の系路を迎るので、本来の趣意を考えると、上司に「事業の正常な運営を妨げる場合」に当たるかどうか裁量の機会を与えるべきであって、この手続きを省略するのは筋にはまっていますとはいえません。しかし課長がハンコを押したとすれば、これは事後承認とみられるから、この場合は違反とするには当たらないとしています。最後に賞与の成績査定に当た

て出勤率が評定要素に使われます。つまり欠勤や遅刻、早退の多い者はそれだけ評価が低くされます。

能力とか業績とか勤務ぶりの評定になるとつかみにくいので評価の客観性、従業員に対する納得性を考慮すると評価要素として出勤率にウェイトをかける考え方が一般的です。

この場合年次有給休暇を欠勤とみなすべきかどうか。この休暇は不就業者であることにおいて、欠勤とは変らないわけですが、さればといって、欠勤とイコールにみなすのも、なんとなくスッキリしない感じがします。しかし、評価に響かせないとする、休暇をとりたくても仕事の都合でとれない者とガッチリとった者とがなんら変わらないことになります。正直者がバカをみるという感情をいだかせることになりかねません。法規解釈上はべつに禁止しておりません。

このコーナーのご質問をおまちしております。ご質問については本所編集担当まで。

電話 23局 1181番

より良い北国のファッション創りを目指し

函館—札幌—室蘭—青森とネットワークで結ぶ

繊維製品総合卸



株式会社 函織

本店／函館市西桔梗町589-54 TEL49-5123  
支店／札幌・青森・室蘭

8月

9月30日発表

# 金融経済概況

## 日本銀行函館支店

### 1. 概況

○最近の管内経済動向をみると、産業機械が引続き活況を呈しているほか、造船、セメントも漸次操業度を上げている。一方、合板等住宅関連の業況は振わず、化学飼料や段ボールも低調裡に推移するなど区々の動き。こうした中において、水産はイカの豊漁、加工筋の積極買いからやや活気を取り戻しており、また消費も秋ものの出足よく幾分愁眉を開いたかたち。最近の景況感には、なお冷害の需要面への影響懸念が残されているものの、ここへきて若干の在庫調整の進展、物価の騰勢鈍化、金利上昇頭打ちを眺めて総じて平静さが窺われる。

### 2. 産業界

○主要産業別にみると、輸出好調の合板機械は受注残の累増から、また製缶・缶詰機械も納期に追われそれぞれフル生産を続けているほか、造船も中型輸出船の連続建造にとりかかり陸上部門はいまひとつ振わないが漸次操業度を持直してきている。セメントも官公需向け主体に前年を上回る生産。また水産関連では、珍味加工が末端の在庫調整一巡、年末需要の盛り期待や値頃感もあって原魚手当を積極化しているほか、漁網も在庫積上りの底引網等中心に当面は生産を若干抑制しているが、先行き減産の程度は一頃の予想より軽くてすむかとの見方に変っている。一方、合板は末端需要の低迷から在庫調整に呻吟しており、化学飼料も配合飼料メーカーの減産を映じ前年を下回る出荷を余儀なくされている。また、段ボ-

ルが冷夏の影響による野菜、昆布向け需要の鈍化から若干の減産に入っている。石油精製も引続き低操業。

- 一次産業面をみると、イカ漁は8月中の水揚げ15.8千トン、前年比63.0%増と引続き好調（初漁来累計34.6千トン、同90.9%増）、一時ほぼ半値まで下げた魚価も値頃感による買いもあって持直し初漁来水揚げ金額累計は105億円、同34.6%増。一方、農作物の作柄は、水稲が異常低温、日照不足から平年作をかなり下回る見通しであるが、馬鈴薯は平年並みの収穫を確保できる見込み。
- 消費面では、8月中の市内百貨店（寄合いを含む5か店）売上げが、夏物衣料の在庫一掃セール奏効や秋物衣料の出足が比較的順調であったほか食料品の堅調もあって前年比6.7%増とやや持直した（前月同2.7%増）。また、乗用車新車登録台数は、8月はこれまで比較的好調であった大衆車の売上げ鈍化もあって前年比19.0%減とかなりの落込みをみたが、秋口以降の相次ぐ低燃費新型車発売には手ごたえありとの見方も出始めている。

### 3. 金融事情（8月中）

○管内金融機関の実質預金は、一般預金が月末休日の関係による滞留から増加したため、公金預金、金融機関預金が減少したにも拘わらず、月中44億円の増加（前年同36億円）となったが、基調は引続き不冴え。

一方貸出は、水産加工筋の原魚買付け資金が嵩んだほか、卸・小売筋の売上不振に伴う在庫資金等もみられ、月中増加額は77億円と前年（同49億円）をかなり上回った。

この間、管内銀行の貸出約定平均金利は、月中+0.084%と小幅ながら引続き上昇。

○銀行券は、月中32億円の還収超（前年同26億円）。

○財政資金は、郵貯の続伸に加え、申告所得税等租税収入が増加をみたため、資金運用部の地方貸が嵩んだにも拘わらず、月中3億円の受超（前年払超9億円）。

以上

# 統計資料

市内5大型店舗（棒二・丸井・さいか・ホリタ・和光）の8月売上高は38億3,228万円で対前年同月比6.7%増と前月の2.7%増に比して、やや持ち直した伸び率となった。

これは衣料品と食料品が、まずまずの伸びを示した為で、前者は夏物商品売り尽くしの為、バーゲンセール等を行った結果前年同月比8.2%増と伸長し、後者は中元商戦が好調であった為前年同月比9.5%増と、それぞれ両品目は比較的順調に推移した。一方、不調な品目は家庭用品で、前月同様、冷夏による影響で扇風機・クーラーといった夏物電気製品が不振に終わり前年同月比2.3%減という結果になった。

なお、店舗別には棒二・丸井両大型店舗の合計が24億5,856万円（前年同月比5.5%増）さいか・ホリタ・和光の3大型店舗の合計は13億7,372万円（同8.9%

増）であった。

以下、別表に5大型店舗の品目別売り上げを列記する。

8月函館地区大型店舗売上高	
（棒二・丸井・さいか・ホリタ・和光）	
衣料品	1,650,641 (108.2)
身の回り品	315,271 (102.4)
雑貨	402,065 (107.1)
家庭用品	305,033 (97.7)
食料品	933,856 (109.5)
食堂・喫茶	125,119 (108.0)
サービス	39,159 (101.2)
その他	61,143 (96.9)
<b>総額</b>	<b>3,832,287 (106.7)</b>

（注）単位千円、カッコ内は前年同月比率%

## 労働市場は第三次産業の

### ウエイトが強い

本市の労働市場状況は、第1次オイルショック以降低迷を続けている。有効求人倍率は52年で全国0.50、全道0.26、本市0.15であるが、54年漸く第2次産業の景気回復が見られたものの、全国0.72、全道0.37、本市0.24と微増にとどまった。これは全国と比較して北

海道は第2次産業特に製造業の産業構造が弱く、また新規立地企業が少ないのが要因と思われる。また55年上期は前年同期と比較してほぼ横ばい状態にあるがこれは第2次産業の低迷を第3次産業が補っているようである。なお本市の有効求人倍率が非常に低いのは、離職者が中、高齢者で再就職が出来ず求職者として長期滞留しているためともいわれ、新規求職者の就職状況は必ずしも悪いとはいえない。

## 一般職業紹介状況

（函館公共職業安定所）

年 度	区 分		求 職 人		就 職		有 効 常 用 求 人 倍 率
	新規求職数	月 間 有 効 求 職 数	新規求人数	月 間 有 効 求 人 数	就 職 数	就職率(%)	
昭 和 52 年	50,517	(22,946)	28,751	(4,672)	33,011	12.0	0.15
昭 和 53 年	51,306	(19,902)	27,819	(4,224)	30,509	12.77	0.21
昭 和 54 年	53,546	(18,758)	27,299	(3,953)	28,982	12.88	0.24
昭和55年1月	11,057	33,190	1,015	1,711	1,051	3.17	0.15
2月	4,385	34,087	3,439	4,472	2,294	6.73	0.15
3月	2,535	32,165	9,272	11,796	7,366	22.90	0.19
4月	3,186	24,209	5,900	9,357	6,644	27.44	0.18
5月	3,217	15,909	3,071	5,754	3,009	18.91	0.20
6月	3,102	13,454	985	3,444	835	6.21	0.19
上半期(計)	27,482	153,014	23,682	36,534	21,199	13.85	0.18

注1) ( )内は月平均である。

注2) 有効常用求人倍率とは有効常用求人数に対する有効常用求職者数の割合であり、昭和55年6月に例をとると倍率0.19は求人19人に対して求職者100人の意味である。